

●会員ビジネス紹介



健康美肌アドバイザー石川佳子さん

—10歳の 幸せ素肌を お届けします。

私は健康美肌アドバイザーとして、その方の望む素肌を実現するためにやれることをやっています。

たとえばしみやしわを改善し、若返りたい、キレイになりたい、カサカサして身体が痒い、ニキビやニキビ跡を改善したい、アトピーでかさついてしまった肌をなんとかしたいなどです。

私は手のアトピー性皮膚炎に20年間ステロイド剤を使用していたり、紫外線アレルギーでボロボロになった顔をスキンケアで治しました。

肌につけたものは、皮膚から身体の中に浸透していき、血管を通して全身を巡ります。

その経験から、化粧品は選び方と使い方とその後の肌や、健康にも関わるということを体感しました。

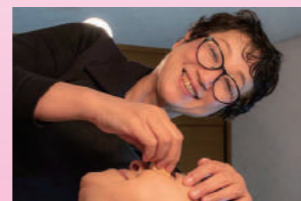


クリスタルエステ施術前後の動画
【YouTube】

これらのことから、その方の望む素肌を創るためにカウンセリングをしながら製品を選び、使い方をお伝えし、必要があればスキンケアやフェイシャルエステを行いながら、そしてメイクの製品もスキンケア効果のあるものを使い、その方の望む素肌を共に創りあげていきます。

若返りたい方、肌のトラブルを抱えた方、まずは無料カウンセリング、無料体験をお気軽にお受けください。

フェイシャルエステ ¥8000-
～初回体験 ¥6000-
メイク体験 ¥500-
ミニセミナー ¥1,000 ~
tel:090-3818-4881
mail:fbgwm950@ybb.ne.jp



施術中の石川さん
【photo by SoraMaoka】

●坂本憲彦連載コラム【第3回】



社会貢献がさらに 求められる時代に

あけまして、おめでとうございます！

昨年あなたは、どんな一年だったでしょうか？

私にとっては、新しい方々と出会った一年でした。

立志財団の会員も85名に増え、個性あふれる方が増えてきました。

今年は、さらに繋がりが増えてくると思うので、楽しみにしています。

2020年は、大きな変化の年です。

今まで以上に、ビジネスでも社会貢献が求められる時代になると予想されます。

これまでは一企業だけの利益だけを考えていればよかったものが、地域や社会にどういった貢献ができるかが求められてきます。

だからこそ、皆さんのような志を持った起業家の価値が上がってきます。

単に自分の利益だけではなく、世のため人のために、より良い社会を創っていく気持ちを持った人が、世の中の中心になってきます。

ぜひ、みんなで志を一つにして、良い世界を創っていきましょう。

それでは、2020年も何卒よろしくお祈りいたします。

編集後記



三木ヒロシ



坂本裕子

三木：新年ですね！！明けましておめでとうございます！
裕子：おめでとうございます！今年はオリンピックイヤーで楽しみですね。

三木：オリンピック、観に行きたいですねー

裕子：本当に！でも、全部抽選外れてしまったんです。それで、オリンピックのチケットが当たる懸賞に応募しまくっているんです。

三木：最近仕事が忙しい、と言っていたのは、懸賞応募だったんですね！

裕子：そんなわけねーだろー！！仕事をがんばってますから！

三木：うちは、オリンピックは最初からテレビ観戦の予定でしたよ。

あつ、うち、テレビ無かった！

裕子：じゃんじゃん！

(仕切り直して・・・)

裕子：今年は、立志コンシェルジュサービスも始まったし、財団の体制も整ってきましたね。

三木：はい、これからも、財団メンバーのみなさんには、立志財団を使い倒してほしいですよー^^

三木、裕子：今年もよろしくお祈りします！！



立志財団すみれ通信

志ある起業家を支援するマガジン

vol.4

2020年 冬号

トピックス

●トップページ：特集！営業力向上委員から2020年初アドバイス！ / 立志交流会開催情報

●中ページ右：委員会活動の実態に迫るサポート委員会とは？ & 秋のBBQ活動報告

参考図書『全体最適の問題解決入門』であなたのビジネス「ノープロブレム」/ ワンチーム！財団会員情報登録のお願い

●中ページ左：立志コンシェルジュサービス2020年からスタート！

スピリチュアルガイド小野美音子さんの2020年、ズバリどうなる?? / こころの健康コラム「第1回目～感情の消化～」

●裏ページ：会員ビジネス紹介「健康美肌アドバイザー石川佳子さん」 / 坂本憲彦連載コラム / 編集後記

営業スキルのおせち箱！

営業力向上委員会から2020年初アドバイス！

あなたの商品の価値を正しく伝えるテクニク

誠心誠意、商談で伝えても、なかなか、お客様にあなたの商品の価値をわかって頂けない。そんなお悩みありませんか？

実は、ひと手間改善できます。

あなたの商品説明に【主語をお客様にした一文】を付け加えて下さい。

例えば、あなたがエアコン清掃業とします。通常は「私がやるエアコンの清掃は、奥のカビを一掃します」という説明だと思います。そこに先の一文を付け加えて下さい。

「カビ一掃により、お客様はキレイな空気の中で生活ができ、アレルギーに悩むことがなくなります」。

主語を変えただけで価値が伝わる表現になります。

もっと詳しく知りたいときには、営業力向上委員会のコンテンツやコンサルをご利用下さい。

森川から財団の皆さんへ
営業福袋動画をプレゼント



福袋動画



志ある起業家のビジネスマッチング会



立志財団イベントスケジュール

「立志交流会」開催情報

立志交流会は、志ある起業家・経営者の方がつながりビジネスを発展させる会です。参加者同士がお互いの人脈をその場で紹介しあって、ビジネスマッチングを行なっていきます。志からつながることで、単なる冷やかしの紹介ではなく、本物の人脈や紹介を手に入れることができます。ぜひ、立志交流会に参加して、あなたのビジネスを拡大していきましょう。

1月23日(木) 13:00-15:30

2月27日(木) 13:00-15:30

(その後も毎月第4木曜日予定)

立志財団今後のイベントは
こちらから確認できます。



詳細、お申し込み QRコード

● 立志コンシェルジュサービス

1月1日より、立志財団会員の方への福利厚生サービス、その名も「立志コンシェルジュサービス」がスタートしました！
会社員時代は当たり前に使えた、福利厚生が、起業家にはありません（泣）

そこで、立志財団では【立志コンシェルジュサービス】で、福利厚生サービスを提供します。

財団会員のあなたの生活を、いろいろとサポートします。

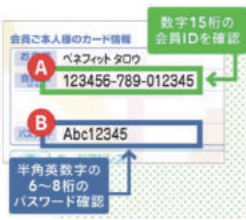
140万件以上の施設の優待が利用可能です。まずは、IDパスが届いたら、ログインして使ってみてくださいね！
使い方は、ログイン後の会員ページに詳細があります。

サービスの利用 / ログイン方法

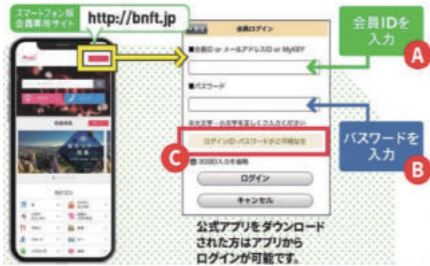
- ①個人の会員番号がお手元に届きます
- ②会員専用サイト「ベネフィット」にアクセス

ベネフィット 検索

- ③会員番号を入力し、パスワードを設定

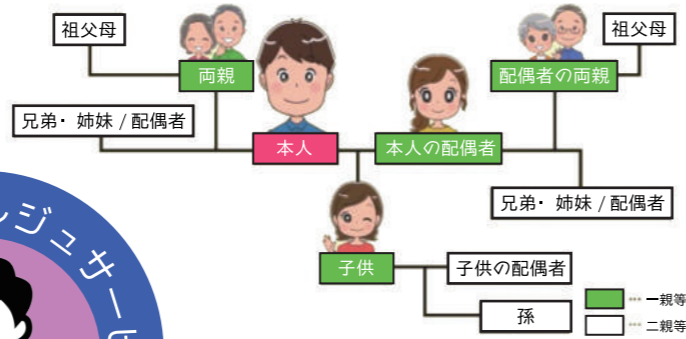


- ④ID・パスワードを入力してログイン



二親等まで適用

本人からお孫さん、配偶者の祖父母、ご兄弟までサービス適用！



140万件以上の優待サービス！

レジャー、グルメ、ショッピングはもちろん映画、学び、フィットネス、介護、育児、ブライダルまであらゆる分野で140万件以上のサービスがあります！



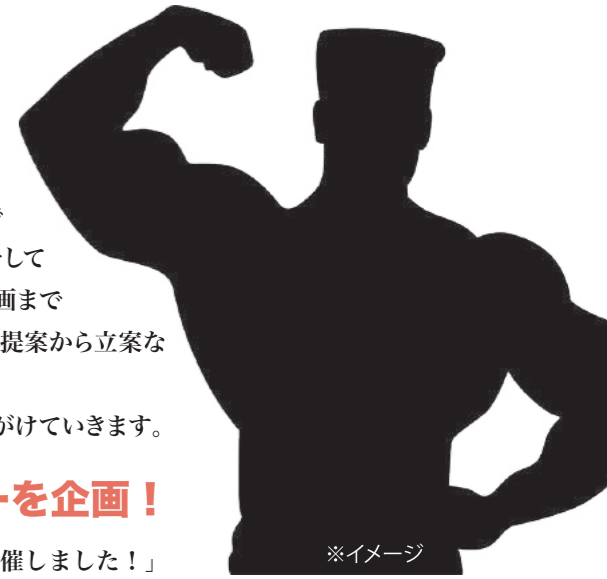
● 委員会活動の実態に迫る サポート委員会とは？

立志財団には様々な委員会がありますが、中でも“会員さんの真志命の実現をサポートする”という志で設立されたのがサポート委員会です。

サポート委員会は主に裏方の業務を担っており、会員の皆様がよりよく活動できるよう、表に出ないサポートに取り組んでいます。

おこなっている活動としては、入会したばかりの方へ立志財団の使い方などのフォローアップであるオリエンテーションの実施、いま読んで頂いているすみれ通信の企画から編集、発送、そしてランチ会やバーベキュー、その他面白いと思うイベント開催など、細やかなものから大きな企画までおこなっています。サポート委員会のメンバーは現在8名となっています。一人一人が様々な提案から立案など責任を持って行動し、和気あいあいと肩の力を抜いて意見を言い合える環境です。

2020年も、立志財団会員の皆様のさらなる真志命実現のため、しっかりとサポートを心がけていきます。



※イメージ

昨年はBBQパーティーを企画！



「秋の快晴の中、財団BBQを開催しました！」

11月17日（日）に、豊洲ぐるり公園にて、立志財団のBBQを行いました！
晴れて気持ち良い気候の中、20名ご参加で、楽しい会になりました。
レインボーブリッジも近く、広々とした会場でした。BBQスタートと同時に、三木さんお手製のオードブルが振舞われ、お肉、野菜、焼きそばと、いっぱい焼いて食べました。お子様連れでご参加の会員さんもおられ、笑顔の絶えない会でした。

また、春にでも開催したいと思っています。ご参加、ありがとうございます。
サポート委員会では、今後も楽しいイベントを企画していきます。
ご希望があれば、教えてくださいね！

スピリチュアルガイド小野美音子さんの ズバリ 2020年 どうなる??

令和初のお正月、楽しくお過ごしでしょうか。
今年はオリンピックイヤーということもあり、経済の循環は活性化し、これまでチームやグループで取り組んできた様々な結果が、秋の実り、夕べの団欒のようにあらわれてくるでしょう。
人との交流、飲食の機会、楽しい時間が多くなります。酔った勢いで言い過ぎや、言葉の禍に注意。金銭、女性問題など、隠し事が明るみに出た場合、訴訟などへ大きくなりがちです。注意力散漫によるうっかりミスも。
一呼吸置いた礼節ある態度と、落ち着いた未来思考が安定をもたらすでしょう。



小野美音子
スピリチュアルガイド・占い師

● こころの健康コラム 第1回目～感情の消化～ 「不安」「焦燥感」「恐怖」を和らげるコツ、お伝えします。

あけましておめでとうございます。立志財団の三木ヒロシです。
2019年が終わり、オリンピックイヤーとなる2020年が始まりましたね。さて、記念すべき第1回目のコラムですが、起業家にとってコントロールが必要になる、「感情」についてお話をしていきます。
人間が持つ感情には様々な種類がありますよね。例えばですが、悲しみ、怒り、不安、恐怖、幸福、興奮、など。
人間はその時々によって感情を使い分けますが、特に起業家にとって感じやすい感情は「不安」「焦燥感」「恐怖」というものではないでしょうか。
これらの感情は気力が下がり身体の緊張を促し、やる気が出ない、行動できないといった現象を引き起こします。
そのような現象を起こさない為にも自分にとってプラスにならない感情をいかに解消させるか？ということが大切になります。
そこで、感情をうまく解消させていくものに「その感情を感じ尽くしてみる」という方法があります。例えばですが「私は不安を感じている。不安を感じても良い」というように、感情を感じながら許可していくと、不思議と感情は薄らいでいき気分が和らぎます。
感情の消化はある程度の慣れも必要ですが、より良い毎日を過ごすために日課として取り入れてみてはいかがでしょうか。

三木ヒロシ
心理カウンセラー



● 参考図書の紹介 『全体最適の問題解決入門』を読んだら あなたのビジネス「ノープロブレム」

こんにちは。中小企業診断士の岩崎聡史です。
志の事業に役立つ書籍として、『全体最適の問題解決入門』をご紹介します。
この本は、「人にいかに考えるかを伝え続ける」という使命を持ったゴールドラット博士の制約理論をもとに、私たちが常に直面する問題や意見対立へのアプローチをとっても分かりやすく解説した本です。



人はもともと善良である、物事は本来シンプルである、という2つの強い信念に支えられているこの問題解決のアプローチにより、対立しているかに思われた問題が雲のように消えてしまう全体最適の問題解決法について学べます。

全体最適と聞くとなんだか難しそうと思われるかもしれませんが、一番の制約（ボトルネック）になっている箇所を改善していくことにより、現状を大きく前に進められるシンプルで力強い方法です。

ぜひ「いかに考えるかを伝える」が真志命だったゴールドラット博士の功績を受け取り、私たちの真志命の実現へ役立てていくことで志のリレーを繋げていきたいですね。

岩崎聡史
自分経営診断士



WE ARE ワンチーム！ 財団会員情報登録のお願い 「この人紹介したい！」「こんな人を繋いで欲しい！」 情報共有でみんなの志をひろめましょう

立志財団メンバーが、現在85名となっています。
実際に、何名の方々に会っていますでしょうか？
立志財団のHPに「立志財団 会員一覧」のページがあります。
※写真をクリックすると、詳細ページに飛びます。
こちらを確認して、会員同士で「1 on 1」をすすめていきましょう！
「1 on 1」では、お互いのビジネスを理解し合い、紹介できる人がいたら紹介するなど、どんどんビジネスを発展させていきましょう。
まだ、プロフィールの登録をしていない方は、下記のQRコードから入力できます。

仲間を紹介したい
立志財団会員一覧



情報を登録したい
プロフィール登録フォーム



プロフィール写真は坂本裕子宛に