

2020年度下期
立志財団
百年大計発表会

一般財団法人 立志財団

2017年9月21日設立



一般財団法人
立志財団

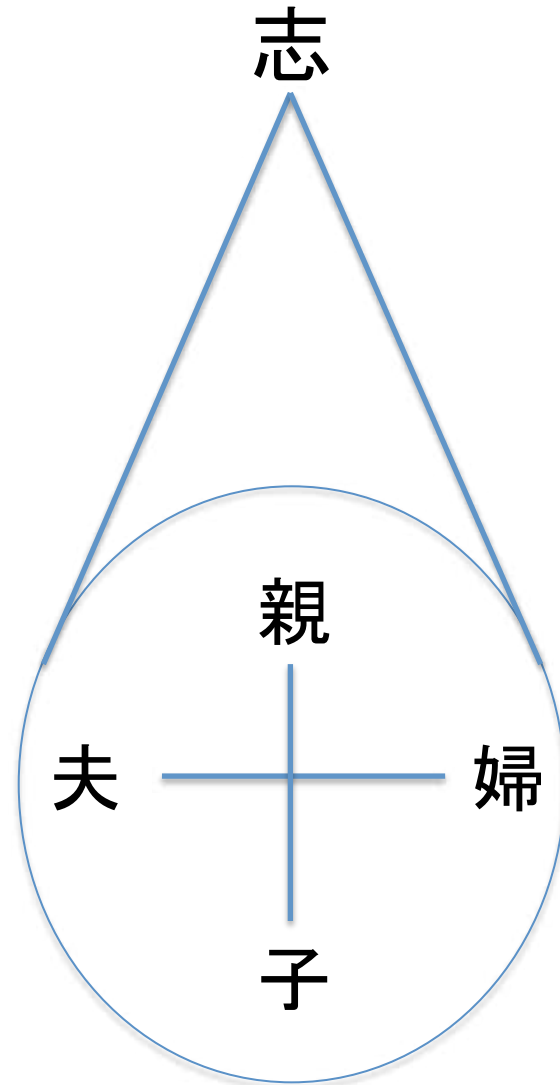
目的：起業家教育を通じて
世界中の一人一人が
志を実現できる社会を創る

会員数：104名（2020年6月末現在）

今期のテーマ:

志でつながる

縦横十字の法則



なぜ立志財団が できあがったのか？

- 歴史(前提)から考える
- 日本の歴史
- 世界の歴史
- 坂本憲彦の歴史
- 立志財団の歴史

日本の歴史

世界一古い国、日本

- 紀元前660年 日本国誕生、神武天皇即位
 - 万世一系の国
 - 皇紀2680年
 - 紀元節(2月11日、建国記念の日)
 - 日本書紀より(720年)
- 645年 大化の改新、最初の元号が使用

世界の歴史

欧米による侵略

- 1415年～ 大航海時代の開始。
 - ヨーロッパ人によるアフリカ・アジア・アメリカ大陸への略奪、搾取による植民地支配の開始。
- 1543年 種子島にポルトガル人が漂着。鉄砲伝来
- 1549年 ザビエル来日、キリスト教の布教

日本の歴史

欧米の侵略が日本にも

- 1853年 ペリーの黒船来航
- 維新の志士の活躍
 - 吉田松陰(松下村塾)(享年29歳)
 - 桂小五郎(長州藩)(享年43歳)
 - 高杉晋作(長州藩)(享年27歳)
 - 西郷隆盛(薩摩藩)(享年49歳)
 - 近藤勇(新撰組)(享年33歳)
 - 土方歳三(新撰組)(享年34歳)
 - 勝海舟(幕臣)(享年75歳)
 - 坂本龍馬(亀山社中、海援隊)(享年31歳)
 - 中岡慎太郎(陸援隊)(享年29歳)
 - 陸奥宗光(紀州藩)(享年53歳)
- 1868年 明治維新(明治元年)

日本の歴史

アジアで初めて欧米に勝った日本

- 1894年 日清戦争
- 1904年 日露戦争 アジア人が初めて欧米人に勝った戦い
- 1937年 大東亜戦争(第二次世界大戦)
- 「欧米諸国によるアジアの植民地を解放し、大東亜共栄圏をしてアジアの自立を目指す」
- 八紘一宇(世界が一家族のように睦(むつ)み合うこと)

日本の歴史

終戦からの日本の戦後教育

- 1945年 終戦
- 結果：日本は敗戦するも世界の植民地は独立
 - 第二次世界大戦以前の独立国
 - スイス、エチオピア、ネパール、タイ、日本
- ただし、戦後のGHQの占領政策により、従来の日本の価値観や教育は崩壊する
 - 「志」という言葉が教科書から消える
 - 核家族化、個人の時代と呼ばれる
 - 高度経済成長
 - お金があればよいという価値観

時代の転換点：コロナ危機

- 2020年1月 コロナ危機発生
- 2020年4月 緊急事態宣言発令
- 全人類が、同時に死を意識することで変わる人の価値観
- お金至上主義から命・愛情主義へ
- キーワードは「愛・つながり・オンライン・コミュニティ」
- 激動の時代へ

坂本家の歴史

- 1904年 祖父、坂本義一 誕生
大日本帝国海軍 海軍工廠勤務
終戦後は農業を営む
- 1907年 祖母、坂本房子 誕生
70歳まで看護師として働く
- 1940年 父、坂本義浩 誕生
住友金属工業に35年間勤務
- 1945年 母、坂本容子 誕生
阪和銀行勤務、結婚後は専業主婦に

坂本憲彦の歴史

- 1975年 11月16日に和歌山県和歌山市に誕生
- 1980年(5歳) うつ病で落ち込んでいる母を元気にしたいと思い、すみれの花を摘んで帰る(立志財団のロゴマークの由来)
- 1983年(7歳) 母:坂本容子 他界
- 1987年(11歳) 祖父:坂本義一 他界
- 1995年(19歳) 下関市立大学 入学(長州との縁) 育ての親である祖母:坂本房子 他界
- 2000年(24歳) 西日本シティ銀行入行(お金と経営を学ぶ)

坂本憲彦の歴史

誕生～銀行員時代まで

年	年齢	出来事
1975年	0歳	11月16日に和歌山県和歌山市に誕生
1980年	5歳	うつ病で落ち込んでいる母を元気にしたいと思い、すみれの花を摘んで帰る(立志財団のロゴマークの由来)
1983年	8歳	母:坂本容子が自殺にて他界(享年38歳)
1987年	11歳	祖父:坂本義一が病気にて他界(享年83歳)
1995年	19歳	下関市立大学 入学(長州との縁) 育ての親である祖母:坂本房子が肝臓ガンにて他界(享年87歳)
2000年	24歳	西日本シティ銀行に入行しお金と経営を学ぶ
2006年	30歳	10月に銀行を退職し上京し独立。

坂本憲彦の歴史

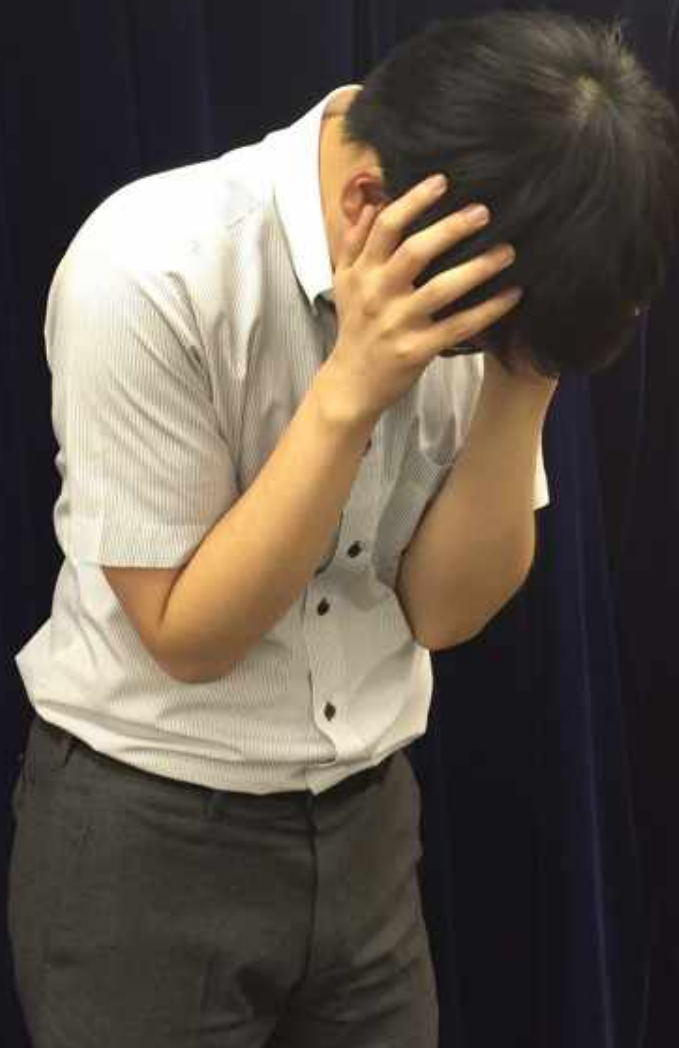
起業家時代～「立志」と出会うまで

年	年齢	出来事
2007年	31歳	インターネットビジネススクールJIS入学(のちのBCU) 不動産投資の教材の販売を開始。2年半で5000万円を売り上げる
2008年	32歳	起業塾の先生・仲間とジーニアスファクトリー(株)を設立
2010年	35歳	10月24日に妻:坂本裕子と結婚
2011年	36歳	(株)ナレッジアクションを設立、速読講座をスタートさせる
2013年	38歳	ジーニアスファクトリージャパン(株)の代表取締役役に就任 ビジネスクリエイターユニバーシティ(BCU)の累計受講者数が2000名を突破 セミナー・講演会の参加者数が1万人を突破 グループ3社の年商が5億円を突破 父:坂本義浩が肺ガンのため他界(享年73歳) 真志命「すべての人を真に導く」と出会う
2014年	39歳	人をまとめ切れず、今後の方向性が分からなくなり、ジーニアスファクトリージャパン(株)の代表取締役を退任
2015年	40歳	2007年より続いていたBCUが18期で終了に。 母:坂本容子の死の真実(自殺)を姉から聞かされる。 松下幸之助経営塾に入塾し「立志」という言葉と出会う

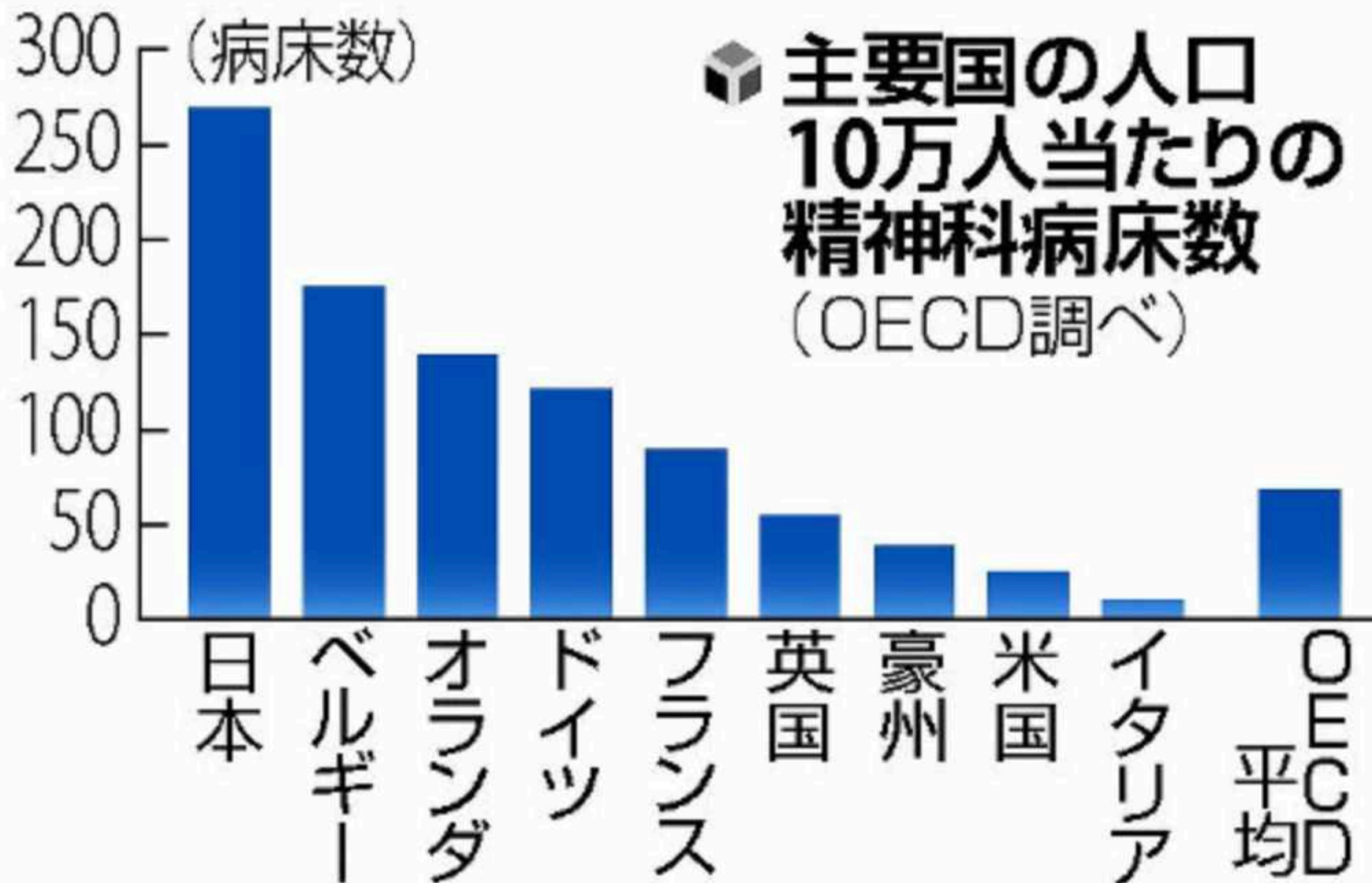
立志財団の歴史

年	年齢	出来事
2016年	41歳	志から事業を創る起業家を育成する「坂本立志塾」第1期 開講
2017年	42歳	9月に7名の同志(篠原千賀子、三木ヒロシ、森川応樹、坂本裕子、清水顕、杉浦奈穂)と一般財団法人 立志財団を設立。 出資金は坂本義一50万円、坂本房子50万円、坂本義浩50万円、坂本容子50万円、南昭次50万円、南暘子50万円の合計300万円にて設立。 「起業家教育で人々を幸せに」という理念のもと設立。
2018年	43歳	会員数46名 経営理念策定、志部制度発足
2019年	44歳	会員数85名 委員会制度発足、感謝日記開始
2020年	45歳	会員数100名を突破(6月14日時点で103名) 1月から1on1制度開始

今、多くの人が本当にやりたいことが
見つけられずに苦しんでいます



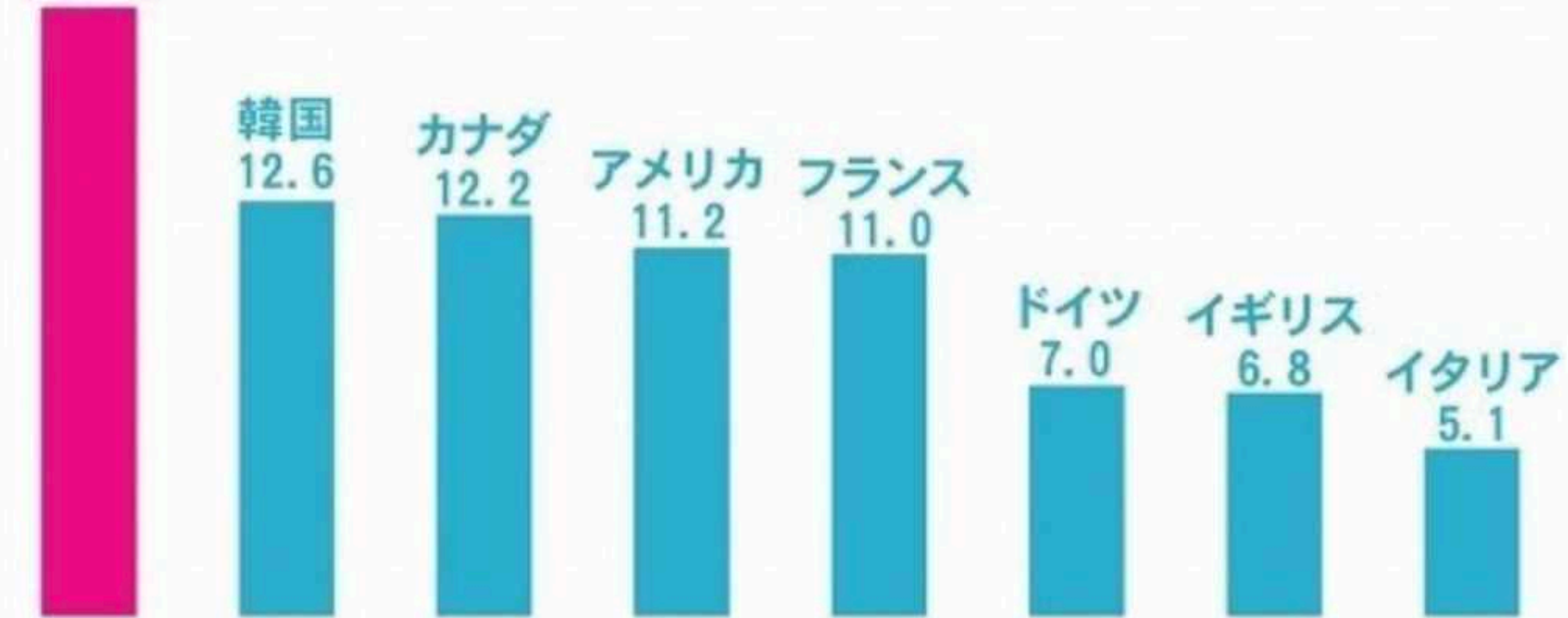
精神科病院の数が世界一位



若者の自殺率が世界一位

若者(15~34歳)の自殺死亡率の国際比較

日本 18.5 若者の死因トップが自殺なのは日本だけ
(内閣府2012年版「自殺対策白書」から作成)



日本人が夢をあきらめる
平均年齢

24歳

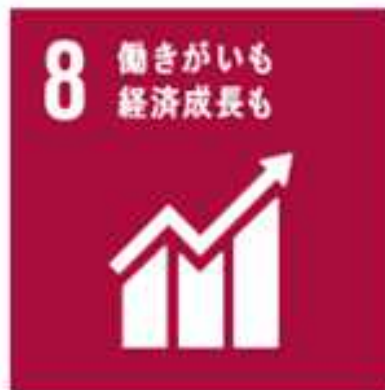
2013年 日本人の夢調査
キリンビール調べ

私たちはSDGsに取り組んでいきます



4. 質の高い教育をみんなに

すべての人に包摂的(※)かつ公平で質の高い教育を提供し、生涯学習の機会を促進する



8. 働きがいも経済成長も

すべての人のための持続的、包摂的かつ持続可能な経済成長、生産的な完全雇用およびディーセント・ワーク(働きがいのある人間らしい仕事)を推進する

SDGsターゲット

- 4-4

2030年までに、技術的・職業的スキルなど、雇用、働きがいのある人間らしい仕事及び起業に必要な技能を備えた若者と成人の割合を大幅に増加させる。

- 8-3

生産活動や適切な雇用創出、起業、創造性及びイノベーションを支援する開発重視型の政策を促進するとともに、金融サービスへのアクセス改善などを通じて中小零細企業の設立や成長を奨励する。

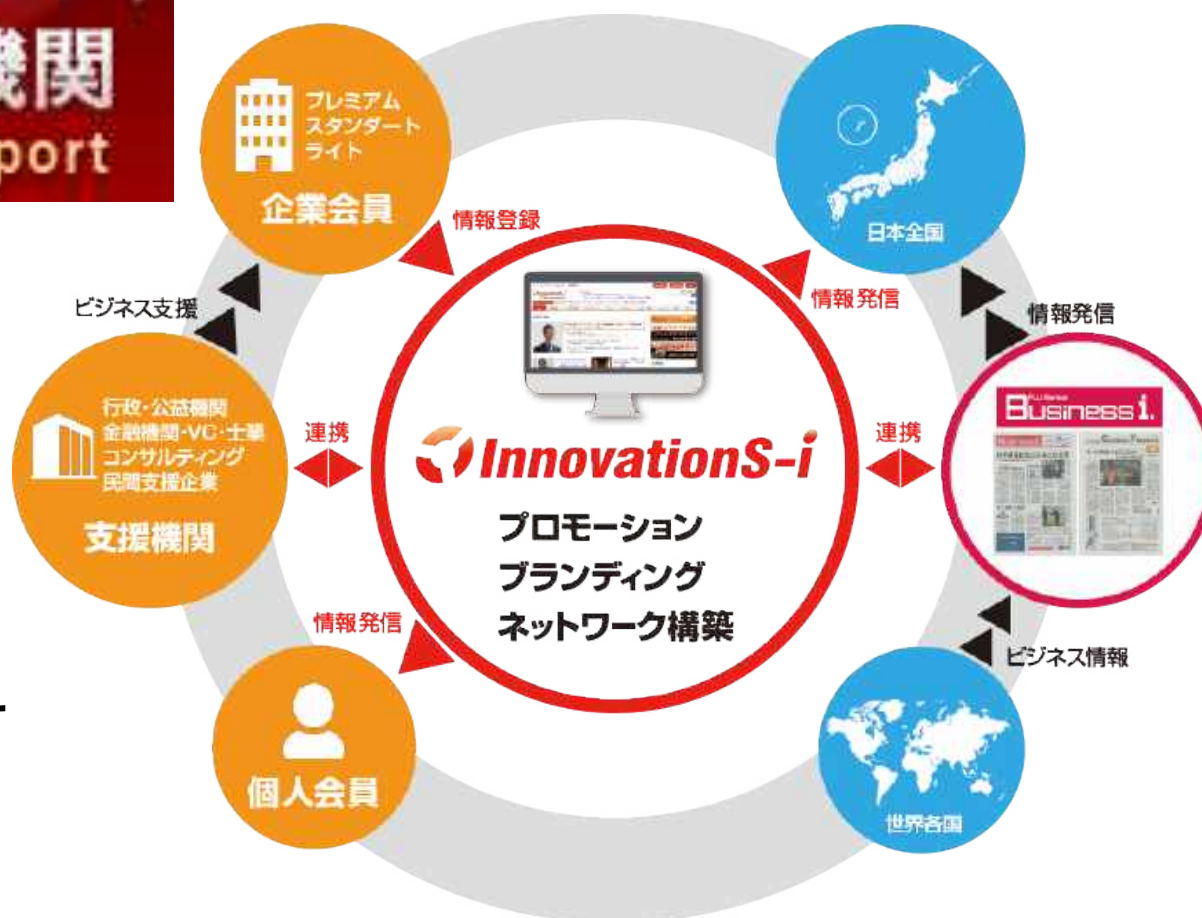
現状の起業家教育の問題点

1. 正しい起業の知識を教えられる教育機関の不足
2. 孤独な起業家の増加
3. 10年後の会社生存率6.3%

1. 正しい起業の知識を教えられる 教育機関の不足

- 事件：学生に消費者金融をすすめる起業塾の存在
- 正しい起業の知識である「5サークル理論」を普及することで、志ある起業家を育成していく

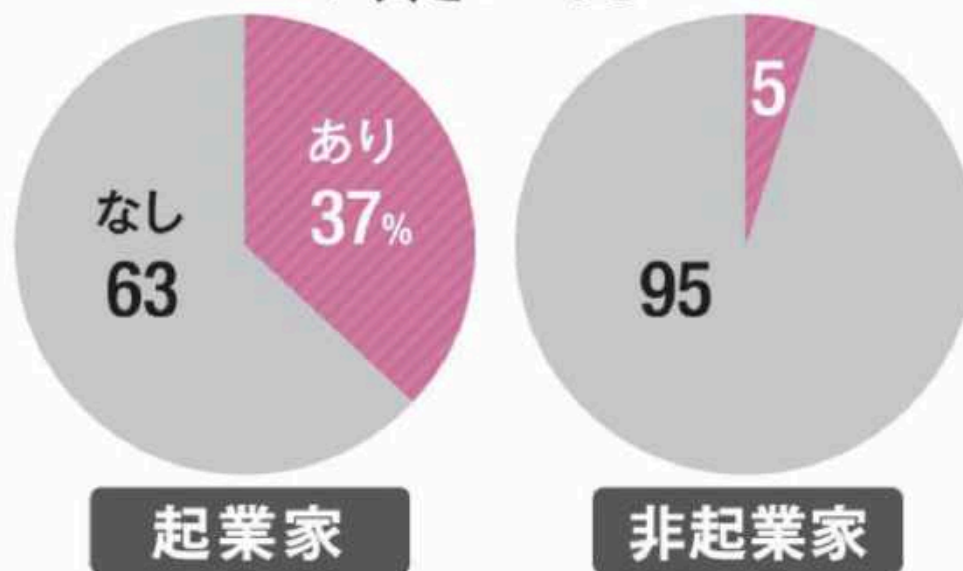
2018年7月 フジサンケイビジネスアイが主催する 中小企業支援団体として認定



コラム連載中です

2. 孤独な起業家の増加

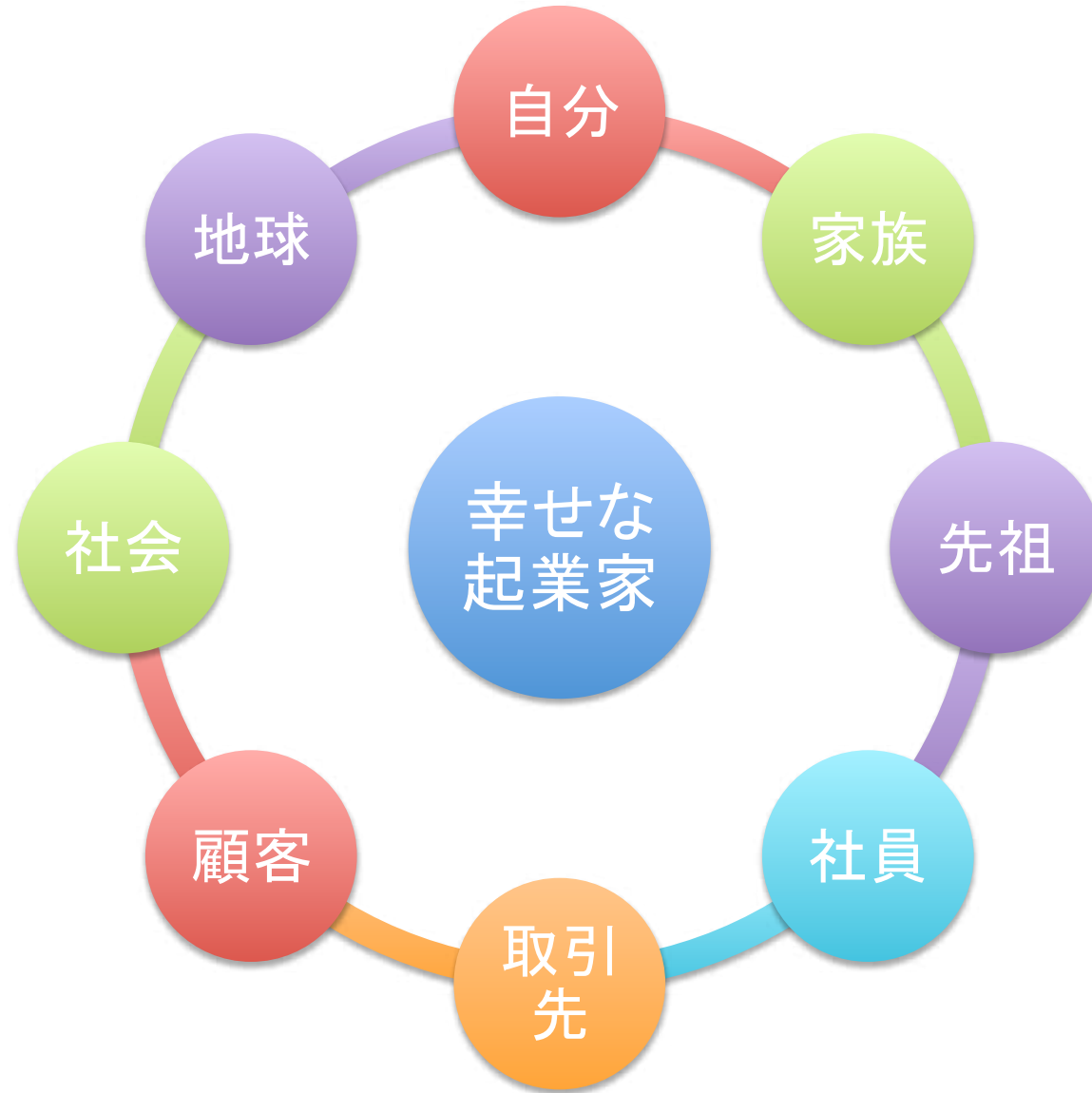
気分障害・不安障害 の疑いは？



出典:ゼロベース「起業家のメンタルヘルス調査レポート」、有効回答数127人。数字はいずれも推計値。「非起業家」については、日本における大規模な有病率調査を踏まえ、起業家と同程度の社会背景を持った集団の気分障害・不安障害の有病率を推計した

立志財団は
起業家教育で
人々を幸せにします

八方よし



2019年12月

「本業を通じた継続的な社会課題の解決」
をする団体として認定されました



Sustainable Social
Company Authorization
未来創造企業認定



みんなで幸せに
なっていきましょう

百年大計の内容

1. 志
2. 経営理念
3. 行動指針
4. 超長期構想
 - ・100年後の理想の未来
 - ・10年以上の長期構想
5. ビジネスモデル
 - ・コアコンセプト
 - ・組織体制
6. 経営数値目標
 - ・今期の経営目標
KGI・KPI
 - ・長期経営目標(10年)
7. 経営方針
 - ・基本方針(経営理念から)
 - ・パートナーに関する方針(行動指針から)
 - ・お客様に関する方針(行動指針から)
 - ・販売に関する方針
 - ・クレームに関する方針
 - ・商品に関する方針(行動指針から)
 - ・社会に関する方針(行動指針から)
 - ・利益に関する方針(行動指針から)
(その他の方針は自由に追加)
8. 年間スケジュール
9. 実行計画(3~6ヶ月間)
10. 社長の想い(あきらめない理由)

1. 志

世界中の一人一人が
志を実現できる
社会を創る

2. 経営理念

起業家教育で人々を幸せに

コア・バリュー（中心的な価値観）

- 真志命の実現
- そのままの自分
- 愛と感謝
- 第二の実家
- 知行合一
- 100年続く

3. 行動指針

【会員】・そのままの自分で本来の力を発揮する
・学んだ知識を行動に変え、真志命を実現する

【仲間】 第二の実家として愛と感謝を持って
お互いを応援し合う

【社会】 大人も子どもも真志命を実現できる社会を創る

【商品サービス】 一人一人が強みを持ち寄って
圧倒的な感動価値を生み出す

【利益】 事業の継続発展と関わるすべての人のために
幸せな利益を生み出していく

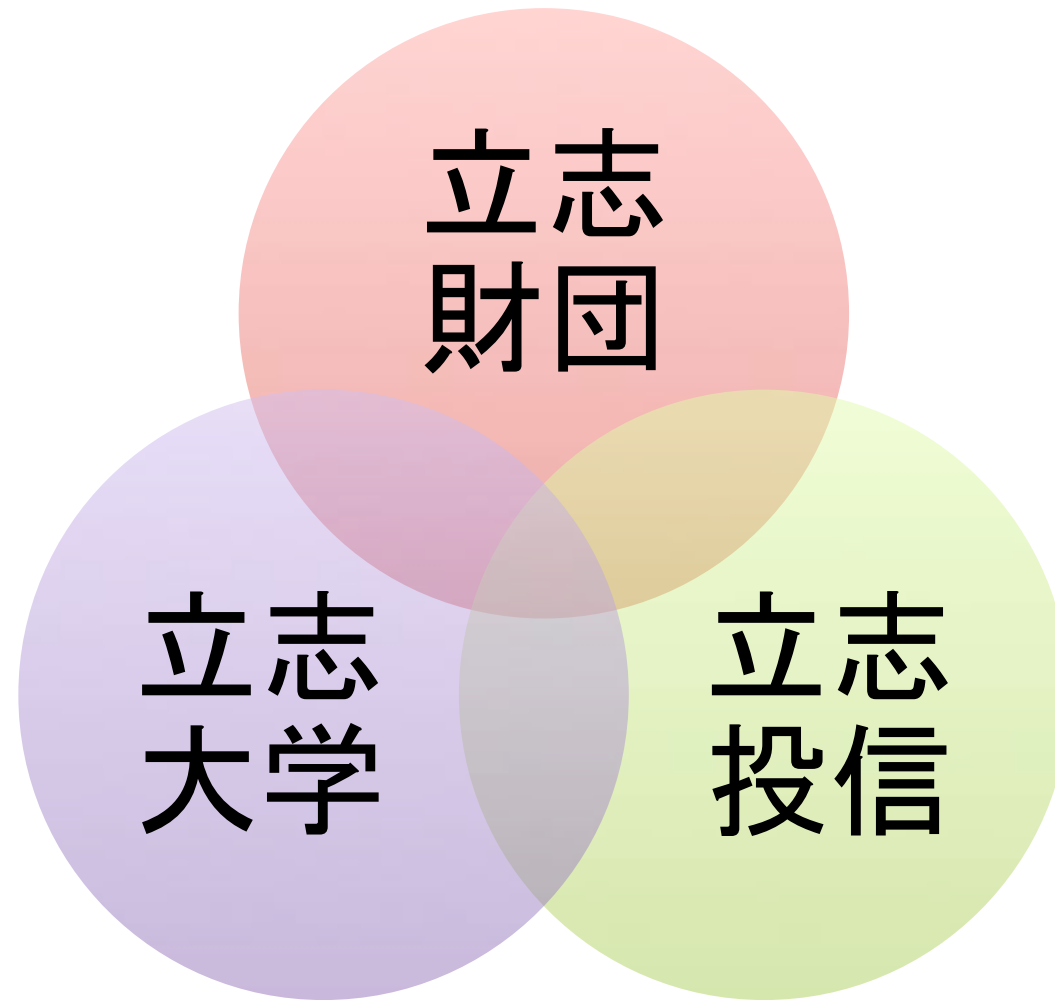
4. 超長期構想 100年後の未来

世界中の一人一人が
志を実現できる社会

人種も宗教も年齢も障がいも病気も超えて 一人一人が志を実現できる社会



4. 超長期構想 20年後(2040年)の未来



4. 超長期構想

20年後(2040年)の未来

- 立志財団の会員を10万人にし
志ある起業家のコミュニティを創る
- 志ある起業家・経営者で日本と世界をよりよくする
- 世界に1000の志部を設立
- 1万社の立志財団認定の起業支援機関の設立
- 1万人の立志カンファレンスを開催
- 立志投信の設立
- 立志大学の設立
- 志を持った人を増やし、よりよい世の中を創る

4. 超長期構想

10年後(2030年)の未来

- 立志財団の会員を1万人にする
- 志ある起業家・経営者で日本と世界をよりよくする
- 世界に100名の志部を100カ所設立
- 年間1000回以上の立志実践会の開催
- 1000人の立志カンファレンスを開催

5. ビジネスモデル

コアコンセプト
組織体制

コアコンセプト

誰に(ターゲット)

何を(商品・サービス)

USP(独自性)

誰に(ターゲット)

- これから副業・起業を考えているサラリーマン・学生・主婦の方
- 創業10年未満の起業家・経営者の方
- 維新の志士のように志に生きたい方
- 坂本龍馬さんのように日本と世界を繋ぐ生き方をしたい方

何を(商品・サービス)

- 起業家たちが志でつながり、新しい価値を創造するコミュニティ
- 「立志財団会員制度」
 - 志を実現するために必要な「知識」「環境」「仲間」を提供する
- 手段
 - セミナー、研修、イベント
 - コンサルティング
 - コミュニティ

選ばれる理由 (USP)

- 100名の志でつながる仲間
- 志から事業を創るところに特化
- 成果にコミット
- 志とビジネスのやり方の両方を学べる
- 銀行出身の起業家教育の専門家が創立
- 20年間で1万人以上を指導してきた実績

立志財団の会員制度について

立志財団に参加して
得られる5つのもの

1. 豊富なノウハウと成功事例

【立志ビジネスアカデミー】 最新のビジネスのノウハウと 成功事例を学べます



書き起こしPDFのダウンロードはこちら

音声のダウンロードはこちら

動画のダウンロードはこちら

起業家のステージ別の 課題

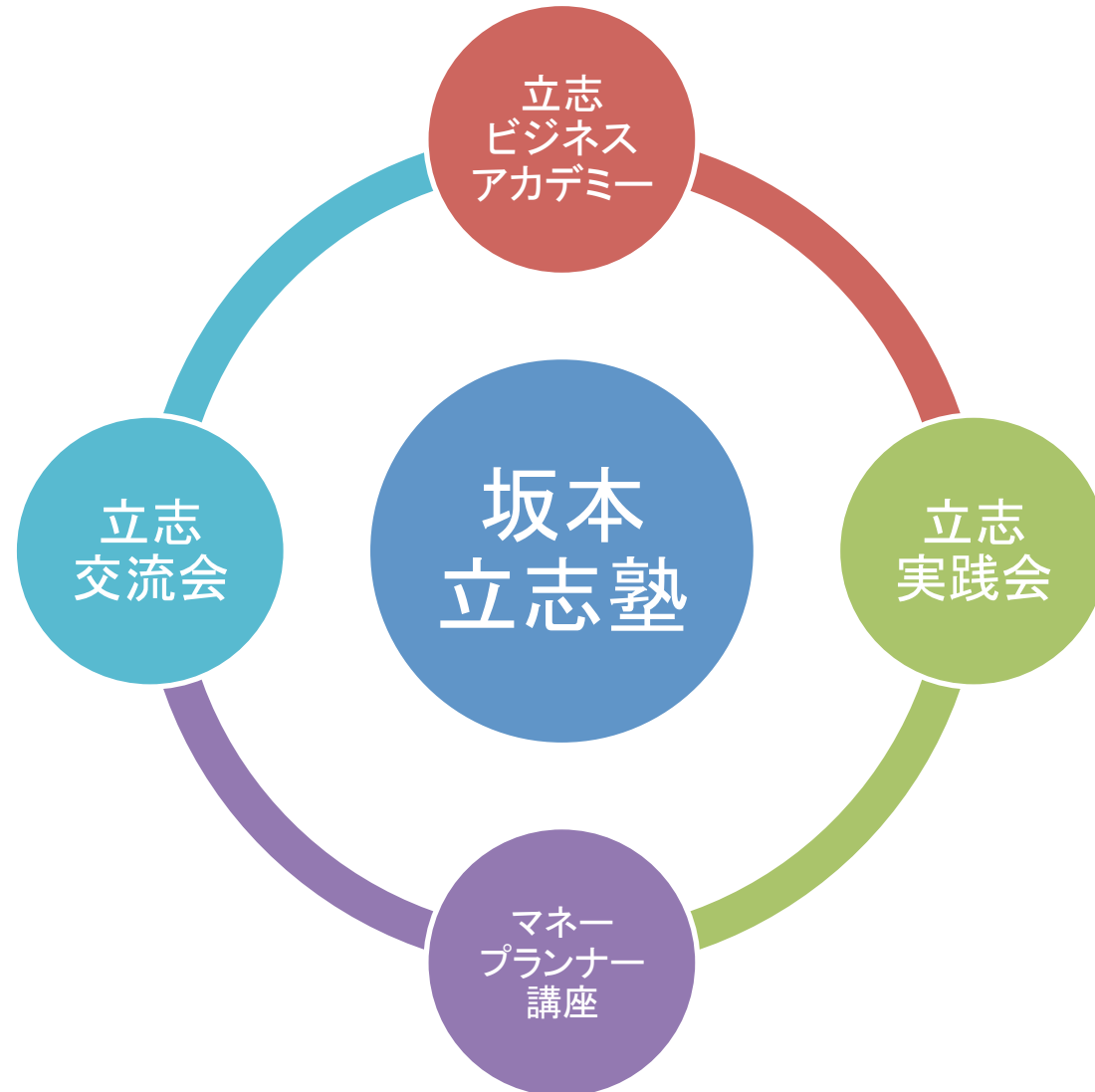


成功事例数は日本トップクラス！ 本には載らないの成功事例がわかります



2. ビジネスのトレーニングプログラム

1万人を支援して分かった 起業家を成長させるトレーニングプログラム



志ある起業家がフィードバックして あなたのビジネスを加速させる 立志実践会



立志実践会の日程

- 毎月第1土曜日 14時～17時
- 毎月第3月曜日 19時～22時
- 参加費 一般 初回2500円
(会員 無料)

起業家たちが志でつながり ビジネスを発展させる 「立志交流会」

毎月第4木曜日14時-16時

参加費：一般 2,000円

会員 無料





志から事業を創る 経営者育成プログラム 坂本立志塾



坂本立志塾でできること

- 自分の折れない志を見つけることができる
- 自分だけのビジネスモデルが創れる
- 安定収入を作ることができる
- 志ある仲間を作ることができる
- 融資や資金調達など財務のサポートを受けられる
- ※地味にこれができるのはここだけ！

坂本立志塾の流れ(6ヶ月)

志発見

- 真志命の明確化(第1回)
- 自分の強みの明確化(第2回)
- 真志命の開放(第3回)

立志

- 感動と共感で人を巻き込むプレゼンスキルを学ぶ(第4回)
- プレゼンテーショントレーニング(第5回～第7回)
- 「立志プレゼンテーション」(第8回)

志確立

- 志を実現するための具体的な事業計画を作る(第9回)
- 自分の強みを最大限に発揮するビジネスモデルの作り方(第10回)
- 起業家のためのお金の戦略(第11回)
- 志を実現するための数値目標と実行計画の作り方(第12回)
- 「百年大計発表会」(第13回)

(税別)	坂本立志塾		立志財団会員
	経営者コース	起業支援コース	
13回の講義&ワーク	○	○	×
個別コンサル(無制限)	12ヶ月	6ヶ月	×
web相談(無制限)	12ヶ月	6ヶ月	×
個別コンサルスタッフ2名参加	○	×	×
マネープランナー講座5回無料	○	×	×
再受講無料	○	○	×
全額返金保証	○	○	×
コンサルタント認定権	○	○	×
志部(FC)設立権	○	○	×
オンライン講座(20時間)	○	○	○
個別コンサル(月1回無料)	○	○	○
オンラインサロン	○	○	○
立志実践会・交流会(無料)	○	○	○
立志オフィスの優待利用	○	○	○
各種講座・サービスの割引	○	○	○
140万円の福利厚生サービス	○	○	○
受講料(一般)	1,000,000円	-	-
受講料(会員限定)	650,000円	450,000円	入会金 20,000円 月会費 10,000円
受講料(24回払い)	月27,083円	月18,750円	-
24回払い+月会費	月37,083円	月28,750円	月10,000円

坂本立志塾1DAYセミナー

- 坂本立志塾の講義を誰でも体験できます
- 第1回「真志命の明確化(人生の目的を見つける)」の1日講義を受講することができます。
- あなたの人生の目的を明確にしてください

- 参加費
 - 一般 30,000円
 - 財団会員 5,000円
- 日程は、事務局までご確認ください

マネープランナー[®]講座

- 目的: 志を実現するための、正しいお金の知識を学ぶ
- 背景: お金に対する正しい知識の不足による事件やトラブルの発生
- 子供から大人までゲームを通じて、正しいお金の知識を学び人生を豊かにする
- マネープランナーの認定講師制度も開始

次回のマネープランナー講座の日程

- 日程 毎月第4金曜日
- 参加費
 - 一般 8000円
 - 会員 5000円
 - 会員(2回目以降) 3000円



3. 志ある起業家仲間



100名の同志があなたのビジネスをサポート

- 全員のプロフィールを共有するwebシステム
- 実践会、交流会、各種イベントで自由に交流
- 1on1制度により会員同志の個別ミーティングで情報共有やジョイントベンチャーを活性化
- 100名×100名 = 10,000のビジネスを生み出す

4. 専門家による個別コンサル

ビジネスの各種専門家による 個別コンサルティングを 無料で受けることができます

- 財団会員
 - 月1回60分無料(2回目以降は1回1万円)
 - 坂本立志塾(起業支援コース)
 - 受講開始から6ヶ月間、無制限
 - 坂本立志塾(経営者コース)
 - 受講開始から1年間、無制限
 - 社員2名まで同席可能
- 一部、有料のメニューもございます



坂本憲彦

- 【専門】
- ・理念経営
 - ・資金調達



三木ヒロシ

- 【専門】
- ・心理
カウンセリング



篠原千賀子

- 【専門】
- ・WEB
マーケティング
 - ・ウェルス
ダイナミクス



森川応樹

- 【専門】
- ・営業



亀田智仁

【専門】
ビジネス
アイデア



岩崎聡史

【専門】
中小企業
診断士



坂本裕子

【専門】
パートナー
シップ



新井隆

【専門】
公認会計士
財務・補助金



石川智忠

【専門】
個人営業
コーチ



小林貴志

【専門】
海外ビジネス

立志財団の
認定コンサルタントを
募集しています！

志ある専門家の方を
お待ちしております

5. 140万施設によるサポート

立志コンシェルジュサービス

- **日本初**の起業家を生活面からもサポートする福利厚生サービス
- **140万**施設を特別価格で利用可能
- レストラン、居酒屋
- エンタメ
- 健康
- 育児
- 介護

提供サービスの一例

(2019年8月現在)

エンタメ



大人1,800円⇒1,500円



平日 室料 30%OFF
金・土・祝前日 室料 20%OFF
室料 フリータイム 5%OFF

レジャー



小学生以上共通バスポート
4,500円⇒3,300円



ワンデーパス
おとな高校生 5,050円⇒4,400円
小中学生 3,600円⇒3,200円

グルメ



お会計の10%OFF



親子丼(並)1杯50円引き
(490円⇒440円)

スポーツ



都度利用料金
880円～2,860円/回



都度利用料金
550円～2,200円/回

リラクゼーション



利用チケット(1枚)
1,080円⇒875円



入場料
おとな 3,044円⇒1,986円

その他



一般料金より12～50%OFF
(※特典料金は利用時間により変動)

eラーニング



ビジネススキル
資格取得対策講座
受講料無料

立志財団に参加して得られる 5つのもの

1. 豊富なノウハウと成功事例
2. ビジネスのトレーニングプログラム
3. 志ある起業家仲間
4. 専門家による個別コンサル
5. 140万施設によるサポート

特典1: あなたの志を実現に導く
「立志実践ワークブック」(1650円)を
毎年、無料プレゼント!



一般財団法人 立志財団

特典2: 起業家から経営者になる方法を学ぶ 書籍「創業者倫理塾」(1100円)を 無料プレゼント!



立志財団会費

	正会員	学生会員
入会金	20,000円	無料
月会費	10,000円	5,000円

※会費は税別です

※最低入会期間12ヶ月間です。13ヶ月目以降は自由に退会できます。

※月1回は立志実践会、立志交流会、コンサルティングなどをご利用ください

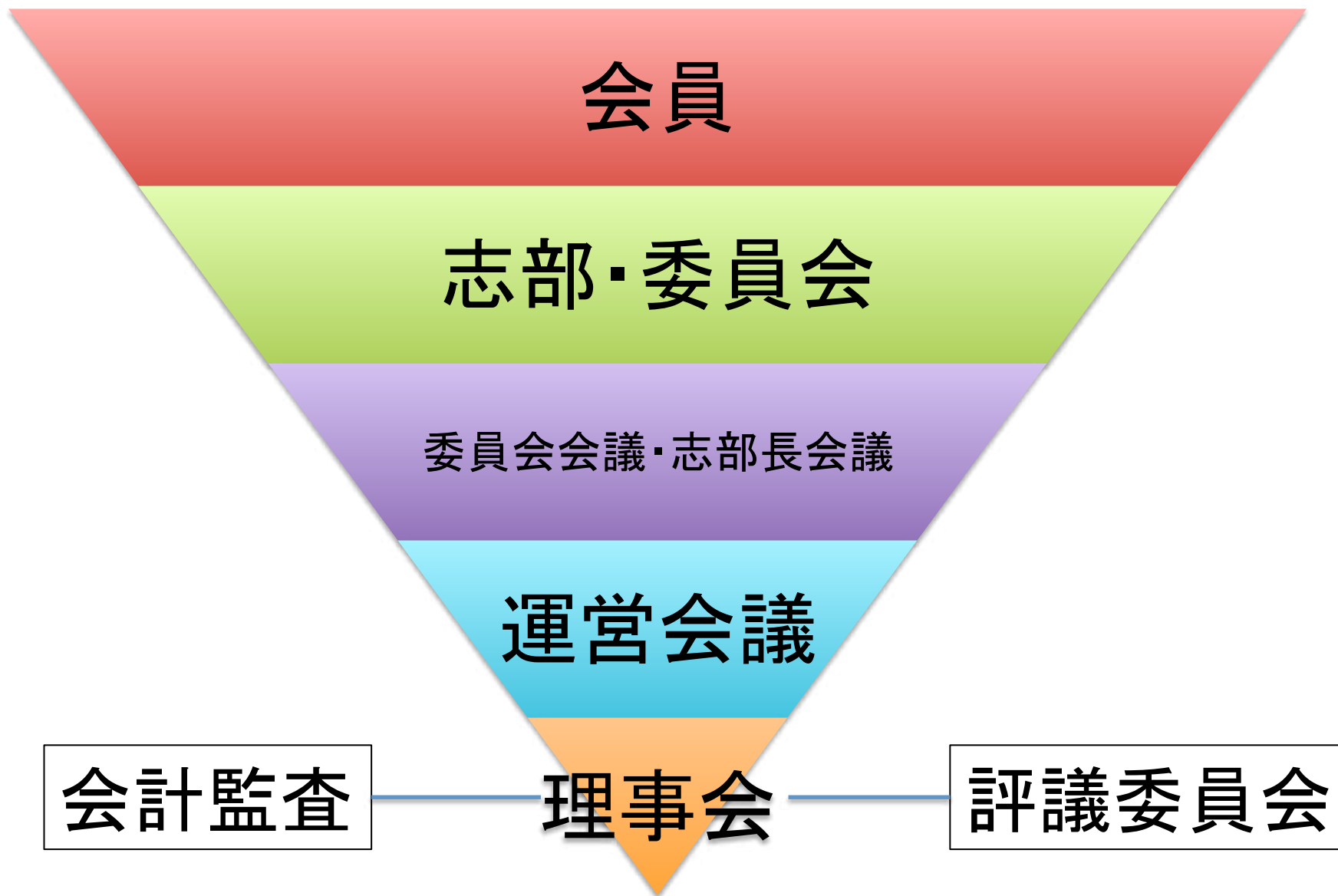


志ある起業家を
フルサポートします！



立志財団の組織体制

立志財団組織体制



立志財団活動マップ

委員会

広報委員会
サポート委員会
普及拡大委員会
営業力向上委員会
育成委員会
マネープランナー推進委員会
コミュ匠委員会
女性委員会
日本文化委員会
財務金融委員会
クリエイティブ委員会
トータルヘルスケア委員会
才能発見委員会
Webマーケティング委員会

立志交流会

志部

立志経営志部
自分経営志部
品川アイデア志部
ネクストキャリア志部
グローバルリーダー志部
名古屋志部
大和心志部
沖縄志部

感謝日記

オンラインサロン

坂本立志塾

志

つながり

実践

立志実践会

はじめての起業セミナー

起業3年目からの会社経営セミナー

はじめての補助金・融資セミナー

立志ビジネスアカデミー

立志勉強会

マネープランナー講座

立志コンサルティング

- ・坂本憲彦—理念経営
- ・篠原千賀子—WEB集客
- ・三木ヒロシー—カウンセリング
- ・森川応樹—法人営業
- ・亀田智仁—ビジネスアイデア
- ・岩崎聡史—中小企業診断士
- ・坂本裕子—パートナーシップ
- ・新井隆一—公認会計士
- ・石川智忠—営業コーチ

1on1

理事会について

- 立志財団の最高意思決定機関
- 財団会員の真志命の実現に向けて、合議の上、意思決定を行う
- 毎月開催する
- 年1回(10月)に理事総会を開催し、年度の振り返りと、時期の方針を決定する
- 百年大計発表会(1月・7月)を主催する

- 理事
 - 坂本憲彦(理事長)
 - 篠原 千賀子(副理事長、ノバス株式会社 代表取締役)
 - 三木 ヒロシ(副理事長、オフィス・スウィーニー代表)

評議委員会について

- 理事の任命機関
- 立志財団の理事の選出を年1回(6月)に行う
- 合議の上、理事長の任命・解任、理事の任命・解任の決議を行う

- 評議員
 - 森川 応樹(評議委員長)
 - 清水 顕(Photo fun 代表)
 - 坂本 裕子

会計監査について

- 立志財団の会計監査のチェック機関
- 年1回(8月)の決算を行い、10月に理事会に報告する
- 監査
 - 杉浦 奈穂(杉浦奈穂税理士事務所 代表)

運営会議

運営会議

委員会
会議

志部長
会議

運営会議について

- 運営会議は立志財団の実務の意思決定と報告を行う会議です。
- 日々の活動については、運営会議チャットで行います

委員会会議

- 各委員会の活動を報告し、財団の活動を円滑に行うための情報共有、意思決定を行なっていきます。
- 開催日時 毎月第2水曜日 21:00～22:00
- 理事・各委員長・副委員長が出席します。
- 出席できない時は、代理を立ててください
- 財団会員であれば、誰でもオブザーバー参加可能です

志部長会議

- 各志部の活動を報告し、財団の活動を円滑に行うための情報共有、意思決定を行なっていきます。
- 開催日時 毎月第4木曜日 22:00～23:00
- 理事・各志部長・副志部長が出席します。
- 出席できない時は、代理を立ててください
- 財団会員であれば、誰でもオブザーバー参加可能です

委員会について

- 委員会は立志財団の運営活動を有志で行っています。
- 目的別に委員会活動を行い、会員のみなさんの活動の支援を行なっています。
- 各委員会は運営メンバーを募集しています。
 - 興味のある方は各メンバーまでご連絡ください。
- 委員会は会員であれば、誰でも新しく立ち上げることができます。
 - 立ち上げたい場合は、理事にご相談ください。理事会にて審議させていただきます。
- 委員会活動は、当初はボランティアでの関わりになります。立志財団への貢献が理事会で評価され、一定の報酬の原資が確保された場合には、報酬をお支払いさせて頂くことがあります。

委員会一覧

- 広報委員会
- サポート委員会
- 普及拡大委員会
- 営業力向上委員会
- 育成委員会
- マネープランナー推進委員会
- コミュニ匠委員会
- 女性委員会
- 日本文化委員会
- 財務金融委員会
- クリエイティブ委員会
- トータルヘルスケア委員会
- 才能発見委員会
- Webマーケティング委員会

委員会の活動報告

委員会活動に興味ある方、
自分で新しい委員会を立ち上げたい方
気軽にご相談ください

志部について

志部について

- 志部は、立志財団の理念をともに実現していく同志が活動していく会です。
- 志部活動を通じて、一人一人の志の実現をサポートしていきましょう
- 志部を立ち上げたい方を募集しています
 - 坂本立志塾の受講生であれば誰でも志部を立ち上げることができます。
 - 志部を立ち上げたい方は、理事会にご相談ください。審査の上、検討させていただきます。

志部とは？

- 坂本立志塾の受講生の中で志部長に立候補した方が主催する会
- 自ら会員を集め、起業家が志でつながるコミュニティを作る
- 立志実践会および立志交流会、その他の勉強会やイベントを主催して、同志の志の実現をサポートしていく。
- 立志実践会もしくは立志交流会もしくは独自の勉強会を毎月1回以上、開催する
- フランチャイズ制度として、独立採算で運営を行う

志部一覧

- 立志経営志部
- 自分経営準志部
- 品川アイデア準志部
- ネクストキャリア準志部
- グローバルリーダー志部(準備中)
- 名古屋志部(準備中)
- 大和心志部(準備中)
- 沖縄志部(準備中)

志部の名称について

- 志部の名称は志部長が自由に決めることができます。
- 「〇〇志部」になります
- 例：
 - 自分経営志部
 - 品川アイデア志部
 - 大和心志部

三役について

- 志部長は三役と幹事を決めてください。
- 志部長・・・会の責任者(1名)
- 副支部長・・・運営・集客・準備(1名以上)
- 事務長・・・会の運営・会計・事務(1名以上)
- 幹事・・・会の運営、各種イベント運営

志部が主催するイベント

- 立志実践会
- 立志交流会
- その他イベント

その他イベントについて

- 志部で、勉強会や飲み会、イベントなどを自由に開催することができます。会員のみなさんの志の実現につながるイベントをぜひ、行なってください。

志部の設立要件について

- 理事会に志部設立の申請をする
- 自ら会員を3名以上、募集すること
- 3名～9名は準志部とする。
- 10名以上になり、理事会の承認を受けた場合、正式志部として認める
- 自社の商品・サービス(5万円以上、会費の場合は1年間の会費の合計)を会員に販売する際は、売上の20%の紹介料を立志財団に支払うこと

報酬について

- 志部長は、一人の経営者として、独立採算制で運営を行っています
- 立志実践会、立志交流会などの志部の参加費は、志部長の報酬および志部の経費となります(変更になる場合があります)

カテゴリ	内容	会員	坂本立志塾
パートナー	1名以上の会員を紹介した場合	月4000円	8万円
準志部	3名～9名の会員を紹介した場合	月4000円	8万円
志部	10名以上の会員を紹介した場合	月8000円	8万円

志部の活動報告

6. 経営数値目標

- 2019年度会計報告
- KGI
 - 立志財団会員数
- KPI
 1. イベント参加総人数(初回参加)
 2. イベント参加総人数(リピーター)
 3. 1on1回数
 4. NPS(顧客推奨度)
 5. 1人以上紹介してくれた人の人数

2019年度の会計報告

決算報告書

第 2 期

自 平成30年9月1日

至 令和1年8月31日

一般財団法人立志財団

貸借対照表

令和1年8月31日 現在

一般財団法人立志財団

(単位:円)

資 産 の 部		負 債 の 部	
科 目	金 額	科 目	金 額
【流動資産】	4,379,368	【流動負債】	
普通預金	1,720,016	未払金	1,547,346
売掛金	1,564,680		
前払費用	4,860	負債の部合計	1,547,346
未収入金	1,089,812	正味財産の部	
【固定資産】	197,640	【一般正味財産】	3,029,662
[その他固定資産]	197,640		
敷金	197,640	正味財産合計	3,029,662
資産の部合計	4,577,008	負債及び正味財産合計	4,577,008

正味財産増減計算書

自 平成30年9月1日
至 令和1年8月31日

一般財団法人立志財団

(単位:円)

科 目	金 額	
経常増減の部		
【経常収益】		
受取会費	5,977,000	
立志塾事業収益	10,309,940	
セミナー事業収益	1,202,424	
受取入会金	203,200	
協賛金	1,470,000	
その他の収益	6,800	
経常収支計		19,169,364
【経常費用】		
経常費用計		16,179,974
当期経常増減額		2,989,390
経常外増減の部		
【経常外収益】		
受取利息	11	
経常外収支計		11
当期経常外増減額		11
税引前当期正味財産増減額		2,989,401
法人税、住民税及び事業税		70,000
当期正味財産増減額		2,919,401
正味財産期首残高		110,261
正味財産期末残高		3,029,662

事業費及び管理費内訳書

自 平成30年9月1日
至 令和1年8月31日

一般財団法人立志財団

(単位:円)

科 目	金 額	
役員報酬	240,000	
外注費	2,220,509	
ナレッジ外注費	5,237,390	
志部運営費	284,200	
販売促進費	361,968	
荷造運賃	10,672	
広告宣伝費	1,203,739	
交際費	719,438	
会議費	544,781	
旅費交通費	1,021,387	
通信費	35,562	
消耗品費	424,854	
事務用品費	9,107	
水道光熱費	27,687	
新聞図書費	16,823	
諸会費	122,860	
支払手数料	871,905	
地代家賃	616,485	
保険料	30,000	
寄付金	200,000	
研究開発費	1,241,852	
セミナー運営費	673,985	
システム利用料	17,384	
雑費	47,386	
経常費用計		16,179,974

會計報告

單位：千円	第1期	第2期
經常收益	9,623	19,169
内：受取会費	1,960	5,977
内：坂本立志塾事業收益	3,889	10,309
内：協賛金	3,000	1,470
經常費用	9,477	16,179
当期正味財産増減額	110	2,919
正味財産合計	110	3,029

協賛金について

- 協賛金は立志財団の基本財産です
- 立志財団の理念に共感してくれた方の寄付によって、立志財団は運営されています
- 協賛金を寄付いただいた方のお名前は、未来永劫、立志財団のホームページで、お名前とプロフィールを掲載させていただきます
- ご本人名義でも故人の名義でも受け付けております
- 金額は1万円から受け付けています

協賛金内訳

- 坂本義一 50万円
- 坂本房子 50万円
- 坂本義浩 50万円
- 坂本容子 50万円
- 南昭次 50万円
- 南暘子 50万円
- 坂本憲彦 50万円
- 坂本裕子 45万円
- 田辺政雄 40万円
- 森川応樹 12万円

KGI(重要目標達成指標)

- 立志財団会員数
 - 2017年 9月 … 7名
 - 2018年12月 … 46名
 - 2019年 6月 … 64名
 - 2019年12月 … 85名
 - 2020年6月 … 105名
- 目標
 - 2020年… 300名
 - 2023年… 1,000名
 - 2030年… 10,000名

KPI(重要業績評価指標)

1. イベント参加総人数(初回参加)
2. イベント参加総人数(リピーター)
3. 1on1回数
4. NPS(顧客推奨度)
5. 1人以上紹介してくれた人の人数

1. 2. イベント参加総人数

- 立志財団の開催する全志部のセミナー、講座、実践会、交流会への総参加人数
- 目的: イベント参加人数の総数を増やすことで、会員、ゲストの交流が図れ、ビジネスの発展につながる
- 毎回の実践会に30名の参加、12月には50名の実践会を目標
- 交流会は、毎回50名、12月には100名を目標

1. 2. イベント参加人数

- 初回参加(会員、ゲスト)
- リピーター(会員、ゲスト)
- で計測する
- 今回は初の計測のため、総数を目標とする
- 1年間で3000人の総参加数を目指す
- 6月末までに1500人
- 月平均250人

イベント参加人数

	総参加人数	会員 新規	会員 リピーター	一般 新規	一般 リピーター	紹介者数
1月	63	18	28	17	2	11
2月	35	3	19	15	1	14
3月	103	24	50	23	8	6
4月	48	34	11	3	0	0
5月	78	46	28	1	3	0
6月	123	36	71	12	4	8
合計	450	161	207	71	18	39

3. 1on1回数

- 1on1(会員同士の1対1のミーティング)
- 目的:1on1の回数を増やすことで、会員同士の交流を増やし、ビジネスの発展につなげる
- 会員同士の1on1を月1回、推奨する
- 月平均100回の1on1
- 12ヶ月で2400回の1on1を目標とする

1on1のルールについて

- 目的:お互いのビジネスを他者に紹介する目的で情報共有を行う
- 1人30分の持ち時間で、合計60分で完了とする
- お互いの人脈を紹介することで、それぞれのビジネスが発展する
- 終了後は、フェイスブックの「立志財団メンバー限定コミュニティ」に相手の他己紹介を投稿する

1on1回数

単位:組	1月	2月	3月	4月	5月	6月
1週目		5	8	15	2	10
2週目		10	22	28	31	
3週目		15	24	35	22	
4週目		12	25	15	14	
5週目	4		16	29	16	
合計	4	42	95	122	85	10

6ヶ月累計:358回

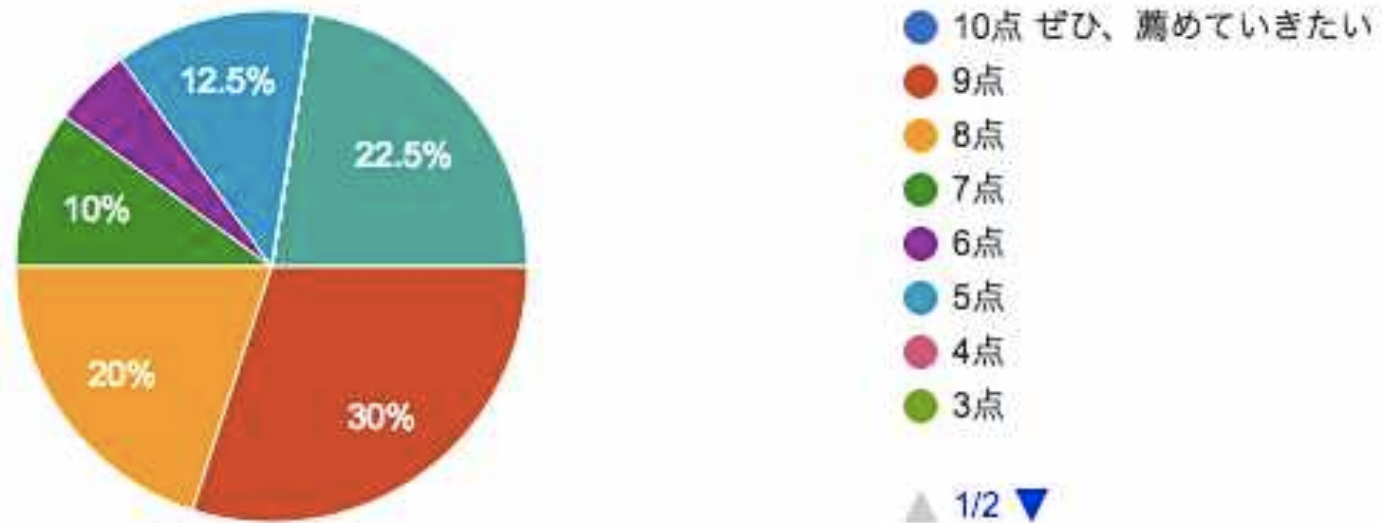
4. NPS(顧客推奨度)

- NPS(ネットプロモータースコア)とは「企業やブランドに対して、どれくらいの愛着や信頼があるか」を数値化する指標
- 0-10の11段階で評価
- 全会員に年2回、アンケート調査を実施
- 立志財団を紹介したいと思う人の割合を今後増やしていく。
- 初回なので、まずは計測から行う
- 参考図書「ネットプロモーター経営 顧客ロイヤリティ指標でNPSで利益ある成長を目指す」

NPSアンケート結果

団を友人や同僚などに薦めたいと思いますか？ 0～10点満点で現すとしたら何点でし

回答



NPSアンケート結果

- 6月17日実施
- 回答者数40名、全体103名、回答率38.8%
- 推奨者(10点～9点) 52.5%
- 中立者(8点～7点) 30.0%
- 批判者(6点～0点) 27.5%
- $NPS = \text{推奨者} - \text{批判者}$
- $NPS = 52.5\% - 27.5\% = 25.0\%$

5. 1人以上紹介してくれた人の人数

- 1人でも紹介してくれる人を増やすことで、会員数の増加につなげる
- 1人で沢山紹介してくれる人はもちろん大切。ただ、1人でも紹介してくれる人を増やすことで、立志財団の総和を広げていく

現状 目標

- ゲスト参加への紹介者数・・・15名 → 150名
- 会員入会への紹介者数・・・ 8名 → 50名

6月時点の紹介者数

- ゲスト参加への紹介者数・・・39名（目標150名）
- 会員入会への紹介者数・・・8名（目標50名）

KPI(重要業績評価指標)

6月末時点

1. イベント参加総人数(初回参加)
2. イベント参加総人数(リピーター)
 - 1.2 合計3000名・・・**450名**
3. 1on1回数
 - 2400回・・・**358回**
4. NPS(顧客推奨度) **31.4%**
5. 1人以上紹介してくれた人の人数
 - ゲスト参加 150名・・・**39名**
 - 会員入会 50名・・・**8名**

KPI達成のための役割

- イベント参加人数・・・普及拡大委員会
- 1on1回数・・・サポート委員会
- NPS・・・広報委員会
- 1人以上紹介してくれた人の人数・・・営業力向上委員会

長期経営計画

2020年度長期経営計画

年度	数式	比率	実績		目標				
			2018年8月	2019年8月	2020年8月	2021年8月	2022年8月	2023年8月	
			第1期	第2期	第3期	第4期	第5期	第6期	
サイクル			人気	合気	社交	収穫	変容	確立	
売上		100%	¥9,622	¥19,169	¥50,880	¥84,800	¥118,720	¥169,600	
会員数	正会員数		46	85	300	500	700	1000	
	坂本立志塾受講者数	正会員/5	10	27	60	100	140	200	
売上内訳	正会員	月1万×9ヶ月	¥90	¥1,960	¥5,977	¥27,000	¥45,000	¥63,000	¥90,000
	坂本立志塾		¥398	¥3,889	¥10,309	¥23,880	¥39,800	¥55,720	¥79,600
	その他収益			¥653	¥1,411				
	協賛金など			¥3,120	¥1,470				
経費									
	志部報酬	売上×20%	20%	¥0	¥284	¥10,176	¥16,960	¥23,744	¥33,920
	人件費・外注費	売上×30%	30%	¥2,887	¥7,697	¥15,264	¥25,440	¥35,616	¥50,880
	販売促進費	売上×20%	20%	¥1,924	¥1,564	¥10,176	¥16,960	¥23,744	¥33,920
	その他経費	売上×19%	19%	¥1,828	¥6,364	¥9,667	¥16,112	¥22,557	¥32,224
	減価償却費	売上×1%	1%	¥96	¥0	¥509	¥848	¥1,187	¥1,696
当期経常増減額		売上×10%	10%	¥145	¥11	¥5,088	¥8,480	¥11,872	¥16,960
税引前当期正味財産増減額		売上×5%	5%	¥110	¥2,989	¥2,544	¥4,240	¥5,936	¥8,480
正味財産期末残高				¥110	¥3,029	¥4,350	¥8,590	¥14,526	¥23,006

年間スケジュール

月	予定
1月	百年大計発表会(上期)
2月	坂本立志塾14期開講
3月	
4月	坂本立志塾第15期開講
5月	坂本立志塾第16期開講
6月	評議委員会
7月	百年大計発表会(下期)、坂本立志塾第17期開講
8月	第3期決算
9月	創立記念日(9月21日)
10月	会計監査、坂本立志塾第18期開講
11月	理事会
12月	経営合宿、理念記念日

社会貢献活動

- 学生特待生制度

学生特待生制度

- 若者の夢の実現をサポートするために、坂本立志塾の特待生制度を行なっています。
- 坂本立志塾の受講料を、高校生、大学生は半額とします。（立志財団の学生会員であること、面接試験が条件です）
- また、高校生の母子家庭で、世帯年収300万円以下の場合、受講料無料とします。
- 若い起業家を育成し、明るい日本の未来を創造していきます

会員の志発表

会員の志発表について

- 会員一人一人の志を全員で共有することで、みんなでその志の実現を応援できます
- 一人一人の志を聞きながら、メモを取り、こんな人を紹介できる、こんなお手伝いができる、という観点で聞いてください。
- あとで1on1を行なって、より理解を深めていってください。

石川佳子の志

- 私の人生の目的は「愛に満ちあふれた世の中を創ること」最近つくづく思うのは、私は正直主義を貫こうということ。これを前面に押し出していこうと思っています。スッキリです。

花水結香の志

- 私の志は、「真の健康を通じて、愛と喜びに溢れる社会を創ること」です。
- その志実現のために現在、多くの方の心身の健康と理想の人生を実現をサポートする、トータルヘルスケア事業の法人化に向けて、起業準備をしております。
- その前身として、先月より、三木さんと一緒にトータルヘルスケア委員会を立ち上げ、運営を開始しました。
- 現在の仕事では、損害保険の法人営業として活動する傍ら、社員の心身の健康をサポートするため、法人向けに健康セミナーやメンタルヘルス対策をサポートする各種研修、コンサルティングの企画提案を行っております。
- 私の志のきっかけとなったのは、自身が過去に大病を経験し、それを克服した経験からです。
- その経験を活かし、多くの方が心身ともに真に健康になり、それぞれの理想の人生の実現に向けてお役に立つことで、愛と喜びに溢れる社会を創ることが、私の喜びです。

渡邊 可奈子の志

- ”食で笑顔をつなぐ” 家族が笑顔に包まれる毎日をお手伝いすること。
- 正しい食の知識をお伝えすることで、家族みんなが笑顔で健康的に過ごせる毎日をお手伝いしたいと思っています。

藤原格の志



感動・喜び・感謝が溢れる豊かな心の社会の創造



(株)研秀舎
代表取締役
藤原格



勇気・元気・やる気
本気・根気
与え続ける!

藤原格のVISION

思いをちからに! MAP

伝える!

見方を味方に!



家族で海外旅行



広いリビング



深緑の中で憩いのひと時



温泉旅行三昧!

平石武の志

- アイデアを感動価値に変える

本田優子の志

- 「藝術の力で世の中により良い影響を与えること」
- 人それぞれ、本来持っている才能や素質があります。藝術には、それらを開花させる力があります。
- 1人1人が才能や存分に発揮し素質を活かして生きていくだけで、世界は大きく変わるでしょう。
- 私は、そんな藝術を世界へ発信していきます。

千賀晴登の志

- 私の人生の目的は「すべてを受け入れられる社会を作る」ことである
- 自分自身の理想像と現実とのギャップに葛藤しながら、自分を受け入れ続けて生きることをモットーにしたいです。
- そして、自分を愛するということから、他人を愛することへと広がっていく、その想いをより多くの人を感じられる社会の実現を志しています

萱森実の志

- 私の人生の目的は、誰もが好きなことで自立ができる世界を作ることです。
- そのタイミングは人によって違うかもしれませんが、好きなことで生計を立てるといえるのは、幸せな人生を送る上で大事なことだと思えます。それを叶えるお手伝いをしていくのが私の役割です。

蝶名林研輔の志

- 将来に向けた子供たちの可能性や探究心を導く。
- 楽しい教育の実践

市川裕子の志

- 私の人生の目的は「癒しを通じて、誰もが本当の自分を表現し調和する世界を創ること」です。
- 勝つことや成果ばかりが評価される世の中で、違和感やストレスを感じている方々が、真に自分が望む生き方ができるようアロマやカウンセリングで支えたいと願っています。

永戸慎一の志

- 「人から頼られる存在になる」です。
- なにができるかわからないので、今の自分でもやれそうで、やれる時間があることはなんでもやっていくつもりです！

宇野孝志の志

- 私の志は「人が大切な人のためになりたい自分になれるアシストをすること」です。
- 20年間薬剤師として患者さんに関わった経験から人生の中で幸せに不可欠な健康についてその人をアシストしていきます。

安岡尚子の志

- 「みんなの居場所をつくる」
- 違いや個性、弱さも含めて「いいね！」と認め合って、みんなが安心して自分でいられる世界を作りたいです。

永原舞依の志

- 「痛みを強さと自信に。」
- 塾で明確にしていきたいです！

岡田晴雄の志

- 「優しさ」を核にした志にしたいと考えていますが、まだまだしっくりきてません。
- 今回は、財団初心者として「16期の塾で志を完成させます！」と宣言させていただきます。

菊池麻由子の志

- 「個性を認め合う、寛容な社会づくりに貢献する」人と人がちょっと歩み寄れば、もっと幸せに生きられるのになあ・・・という願い。
- 17期に参加してもっと掘り下げたいです。

鶴岡 鉄也の志

三浦雅弘の志

- 私の特性でもあり使命は 多くの方の縁から力を生み出し世の中を良くしていくことです！
- ぜひみなさまと良いご縁をいただければ幸いです！！



片岡司の志

- 人生の目的「共感共栄の社会の実現」
- お互いの想いに、共感して、お互いの強みで想いを形に実現する社会を一緒に創ること

小川淳子の志

- 「心穏やかで笑顔溢れる毎日をサポートする」
- 心地よい空間が人生の質を上げます。たかが片付け、されど片付け(^^)

坂本裕子の志

- 私の人生の目的は「坂本憲彦の夢の実現をサポートすること」である 
- 私の夢は限定的に聞こえるが知れませんが、坂本憲彦が「全ての人を真に導く」なので、そのサポートですね 
- 全くブレがありません

目取眞興明の志

- 私の人生の目的は、「笑顔の1滴になること」です！

横山成人の志

- 「人びとを幸せにする叡智と悟りを追求し広める」になります！

山下愛の志

- 『自分の持っているスキル(デザイン・フィットネス)で世界中の人を幸せにする』です。

山口俊哉の志

- 「作文教育で個性を育てる」
- 個性とは他人と自分はどこがちがうか、です。
- しかし、それは考えているだけでは表現できません。
- その考えを言葉で表現すると自分らしくなります。

小松崎大地の志

- 「より多くの方々の人生をハッピーに」

岡崎智紀の志

- あらゆる人の感性を発揮させることです

後藤和人の志

- 「愛と感謝で素敵な家庭を増やす」です。
- まずは自分の家庭から。
- 家族大好きです。

伊藤亮の志

- 「人の成長を支援することで、豊かな社会をつくる！」
- その人本来の力を発揮させ、魂と心の成長に貢献できるコーチを目指しています。

中田太美子の志

- 私の真志命は「はたらく」をとおして「はぐくみ
あう」未来をつくること。
- 全ての人々が、性別、年齢、地域などに関わら
ず、自身の人生理念や計画に基づき、はたら
くことを通して、夢を実現しあい、つながりあ
い、豊かな人生、豊かな社会を生み出すこと。
- そのためのサポートとコーディネートをしてい
きます。

真岡そらの志

- 「あなたはそのままです素晴らしい！それをたくさんの方に体感してもらおう事である」
- 自分の素晴らしさに気づいて一歩踏み出して欲しい。それが日本を支えるのです。

三木ヒロシの志

- 私の人生の目的は「愛する幸せを提供する」ことである
- 私自身、自分を大切にしないことで身体と精神を病んだ経験から、一人でも多くの方が自分を愛することで幸せになれるということを知って欲しいという願いが込められた志です。

篠原千賀子の志

- 私の人生の目的は「すべての人を自由に導く」ことである
- 今、WEBの仕組み化支援と、ウェルスダイナミクスを活用して人々の才能を開花させる支援をしています。
- 一人ひとりが、本当にやりたいことを見つけて自分らしいライフワークやライフスタイルを送れるように支援をしていきます。

森川応樹の志

- 「価値あることを伝えて、人々の幸せに貢献する」
- 昨日よりももっと明るい今日を、そんな今日よりももっと明るい明日を創りたいと思っている方に、自分ならではの強みを生かして貢献したいとおもっております。

長井慎の志

- 私の人生の目的は「言葉を越えたコミュニケーションで人々を幸せにする」ことです。

石川智忠の志

- 私の人生の目的は「世界中の人が仕事を楽しむ手助けをすること」である
- 以前は、仕事はお金を稼ぐためとしか思っていなかったなので、仕事が楽しくなく、営業成績もあまり振るいませんでした。
- でも、仕事が楽しくなってから、仕事の質も向上し、ストレスがほとんど無くなりました。
- まだまだお金に振り回されていたり、仕事が楽しくなく、人間関係に悩んでいたたり、本当に自分のやりたいことを仕事にしたい人を助けたいという想いで、自分のビジネスを展開していきます。

岩崎聡史の志

- 世の中で活躍できる人を増やす
- 日本が「充実」と「成長」に溢れる社会作りのロールモデルとなり、グローバルでリーダーシップを発揮している。
- アクションラーニングの実践者が増えて、「成長」と「貢献」と「充実」した人生を送れる人が増えている。
- ことのはラーニングオフィスが、志のある起業家を支援するコンサルタント集団になっている。

小林貴志の志

- 世のため人のために挑戦する世界のリーダーを育てる、です！

禰覇朋美の志

- 「笑顔になるきっかけづくりをお手伝いすること」です

富田和成の志

- 私の真志命＝人生の目的は、「見つけ認める・勇気づける・手助けする」ことである。
- 無名の起業家が自身を識り、そこから見つけ認めて、アンテナネーム®を携え、同じ業界内で埋もれず際立ち、どんどんプロに＝有名になっていく。そして、志事をする&したことで、自身もお客様もめっちゃくちゃ嬉しくハッピーになるようにプロデュースすること！
- 私のアンテナネーム®は、“有名嬉業化プロデューサー”である✨

小野美音子の志

- 私の人生の目的は『世界中の人々が希望と喜びをもって生きられる未来を育む』ことです。

柏谷悦子の志

- 日本人の持つ素晴らしい特性を活性化し、世界平和につなげる

新井隆の志

- 真使命:『ものごとの本質をわかりやすく伝え、喜びを分かち合う』
- コロナで混沌としている中、心の中でこれをつぶやき日々活動してます

代表の想い

坂本憲彦の人生推移と計画

- 20代 社会に出る
- 30代 起業する
- 40代 志から事業をつくる
- 50代 事業を完成させる
- 60代 事業を引き継ぐ

44歳

真志命

すべての人を真に導く

起業家たちが志でつながり
新しい価値を創造する
コミュニティ



一般財団法人
立志財団

縦の糸
と
横の糸

【まとめ】

みなんで愛と感謝をもって
お互いの志を応援していきましょう！