

# 百年大計（営業力向上委員会）

## 2021年1月9日

営業力向上委員会  
森川 忠樹

# 営業力向上委員会の目的

志ある起業家、経営者、ビジネスパーソンに対して

営業面や売上の面で支援する

例：社会貢献したいけど、営業の仕方がわからない

いい商品なのに、売り方がわからない

# メンバー

石川さん

亀田さん

中田さん

島田さん

森川

# 昨年

## 【やったこと】

- ①講座（オンライン）
- ②営業カブートキャンプ

## 【その内容】

- ①石川さんの公開コンサル

森川のテーマ別講座

（コアコンセプト中級編、大型商談成約方法、断られずに売る方法）

- ②営業カブートキャンプ（現在、2期の最中です）

# 今年

## 【やること】

営業面で課題を持つ財団会員の皆様に貢献。

メインは「営業カブートキャンプ」「テーマを決めた講座」

## 【営業カブートキャンプについての補足】

営業のやり方を知らない方や習ったことがない方や、本やセミナーに参加してもなかなかピンとこない方に対して、

営業を基礎から学んでいただき、どの商材を扱っても活用できる本質的な営業の方法を身につけて頂く。

- ・イメージとしては、営業偏差値50～55くらいまでになる
- ・どんな商材でも、ある程度の売り方のイメージができるようになる

# 更に補足

- ・ 期間 2か月間
- ・ 講師 石川さんと森川
- ・ 内容 座学6回（2週間に1度） + 1on1
- ・ 商材 ①パートナー制度 ②ご自身の商材
- ・ 補足 わりと宿題出します。朝早いです。

※今後、継続するかは未定ですが、  
継続する場合は、内容はブラッシュアップしていく予定です。