

2021年度上期  
立志財団  
百年大計発表会

一般財団法人 立志財団

2017年9月21日設立



一般財団法人  
立志財団

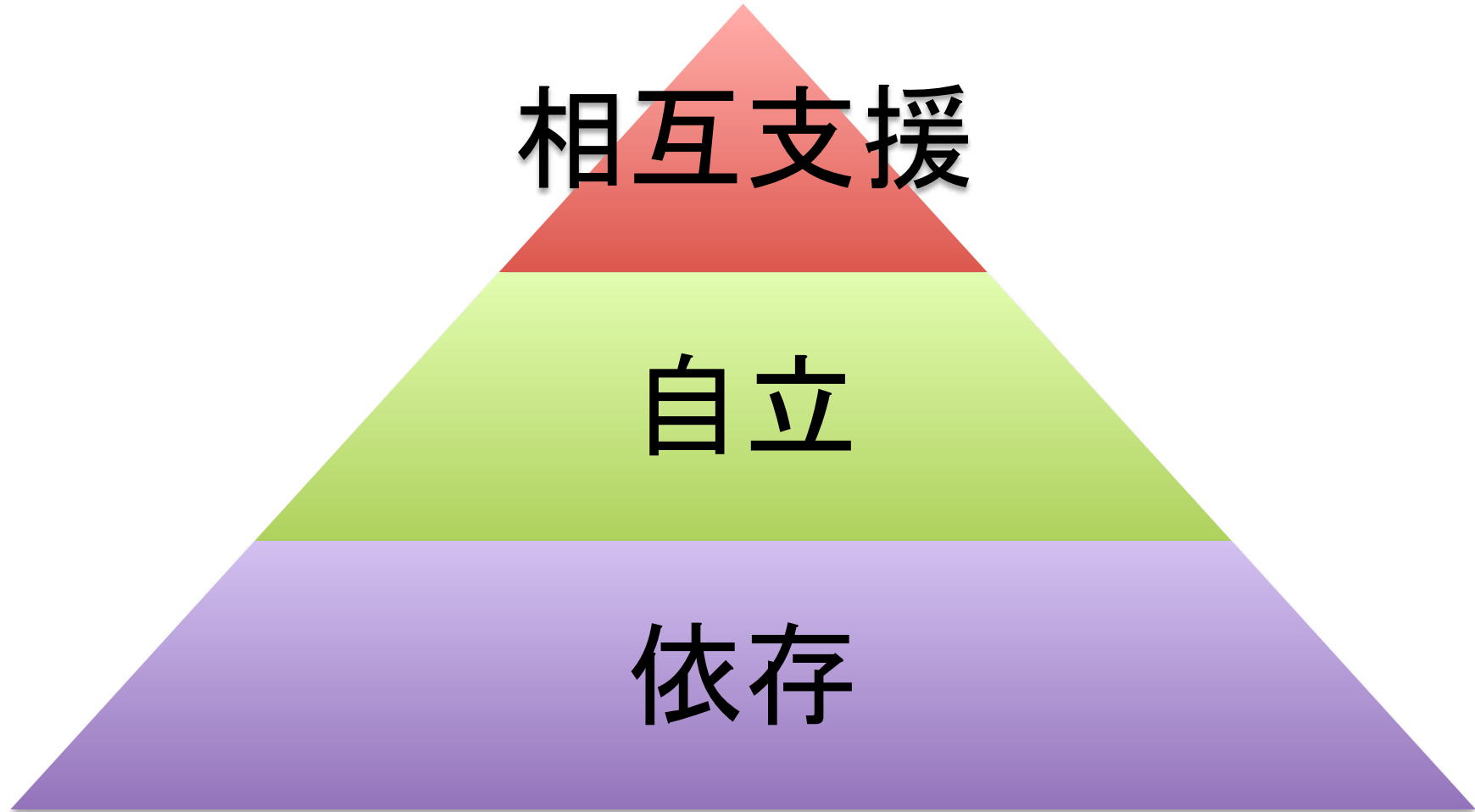
目的：起業家教育を通じて  
世界中の一人一人が  
志を実現できる社会を創る

会員数：116名（2020年12月末現在）

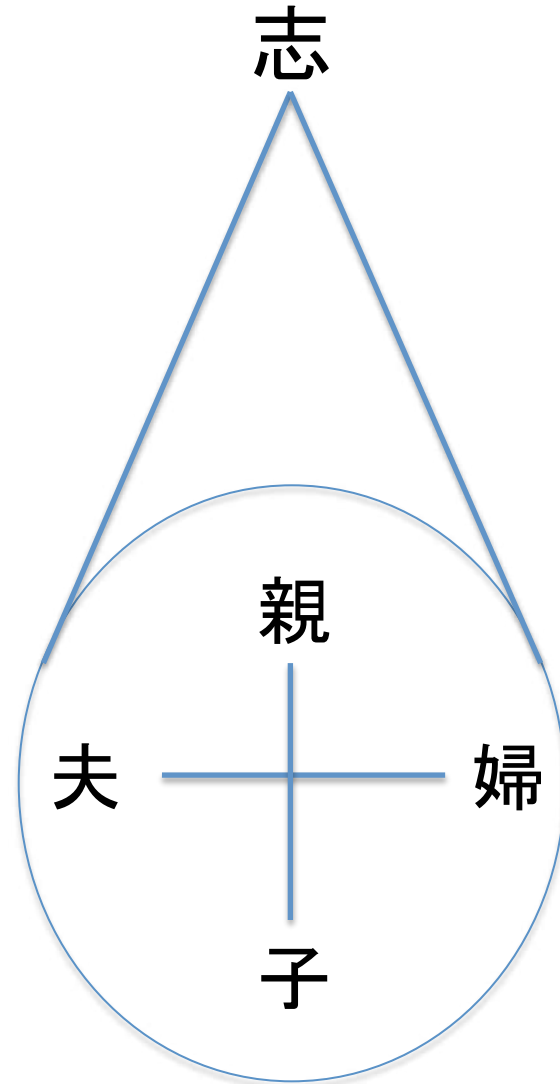
# 役割

起業家たちが志でつながり  
新しい価値を創造するコミュニティ

# 今期のテーマ: 相互支援



# 縦横十字の法則



縦のつながり  
親・祖先

横のつながり  
志ある仲間

# なぜ立志財団が できあがったのか？

- 歴史(前提)から考える
- 日本の歴史
- 世界の歴史
- 坂本憲彦の歴史
- 立志財団の歴史

# 日本の歴史

## 世界一古い国、日本

- 紀元前660年 日本国誕生、神武天皇即位
  - 万世一系の国
  - 皇紀2680年
  - 紀元節(2月11日、建国記念の日)
  - 日本書紀より(720年)
- 645年 大化の改新、最初の元号が使用



# 世界の歴史

## 欧米による侵略

- 1415年～ 大航海時代の開始。
  - ヨーロッパ人によるアフリカ・アジア・アメリカ大陸への略奪、搾取による植民地支配の開始。
- 1543年 種子島にポルトガル人が漂着。鉄砲伝来
- 1549年 ザビエル来日、キリスト教の布教

# 日本の歴史

## 欧米の侵略が日本にも

- 1853年 ペリーの黒船来航
- 維新の志士の活躍
  - 吉田松陰(松下村塾)(享年29歳)
  - 桂小五郎(長州藩)(享年43歳)
  - 高杉晋作(長州藩)(享年27歳)
  - 西郷隆盛(薩摩藩)(享年49歳)
  - 近藤勇(新撰組)(享年33歳)
  - 土方歳三(新撰組)(享年34歳)
  - 勝海舟(幕臣)(享年75歳)
  - 坂本龍馬(亀山社中、海援隊)(享年31歳)
  - 中岡慎太郎(陸援隊)(享年29歳)
  - 陸奥宗光(紀州藩)(享年53歳)
- 1868年 明治維新(明治元年)

# 日本の歴史

## アジアで初めて欧米に勝った日本

- 1894年 日清戦争
- 1904年 日露戦争 アジア人が初めて欧米人に勝った戦い
- 1937年 大東亜戦争(第二次世界大戦)
- 「欧米諸国によるアジアの植民地を解放し、大東亜共栄圏をしてアジアの自立を目指す」
- 八紘一宇(世界が一家族のように睦(むつ)み合うこと)

# 日本の歴史

## 終戦からの日本の戦後教育

- 1945年 終戦
- 結果：日本は敗戦するも世界の植民地は独立
  - 第二次世界大戦以前の独立国
  - スイス、エチオピア、ネパール、タイ、日本
- ただし、戦後のGHQの占領政策により、従来の日本の価値観や教育は崩壊する
  - 「志」という言葉が教科書から消える
  - 核家族化、個人の時代と呼ばれる
  - 高度経済成長
  - お金があればよいという価値観

# 時代の転換点：コロナ危機

- 2020年1月 コロナ危機発生
- 2020年4月 緊急事態宣言発令
- 全人類が、同時に死を意識することで変わる人の価値観
- お金至上主義から命・愛情主義へ
- キーワードは「愛・つながり・オンライン・コミュニティ」
- 激動の時代へ

# 坂本家の歴史

- 1904年 祖父、坂本義一 誕生  
大日本帝国海軍 海軍工廠勤務  
終戦後は農業を営む
- 1907年 祖母、坂本房子 誕生  
70歳まで看護師として働く
- 1940年 父、坂本義浩 誕生  
住友金属工業に35年間勤務
- 1945年 母、坂本容子 誕生  
阪和銀行勤務、結婚後は専業主婦に

# 坂本憲彦の歴史

- 1975年 11月16日に和歌山県和歌山市に誕生
- 1980年(5歳) うつ病で落ち込んでいる母を元気にしたいと思い、すみれの花を摘んで帰る(立志財団のロゴマークの由来)
- 1983年(7歳) 母:坂本容子 他界
- 1987年(11歳) 祖父:坂本義一 他界
- 1995年(19歳) 下関市立大学 入学(長州との縁) 育ての親である祖母:坂本房子 他界
- 2000年(24歳) 西日本シティ銀行入行(お金と経営を学ぶ)

# 坂本憲彦の歴史

## 誕生～銀行員時代まで

年	年齢	出来事
1975年	0歳	11月16日に和歌山県和歌山市に誕生
1980年	5歳	うつ病で落ち込んでいる母を元気にしたいと思い、すみれの花を摘んで帰る(立志財団のロゴマークの由来)
1983年	8歳	母:坂本容子が自殺にて他界(享年38歳)
1987年	11歳	祖父:坂本義一が病気にて他界(享年83歳)
1995年	19歳	下関市立大学 入学(長州との縁) 育ての親である祖母:坂本房子が肝臓ガンにて他界(享年87歳)
2000年	24歳	西日本シティ銀行に入行しお金と経営を学ぶ
2006年	30歳	10月に銀行を退職し上京し独立。



# 坂本憲彦の歴史

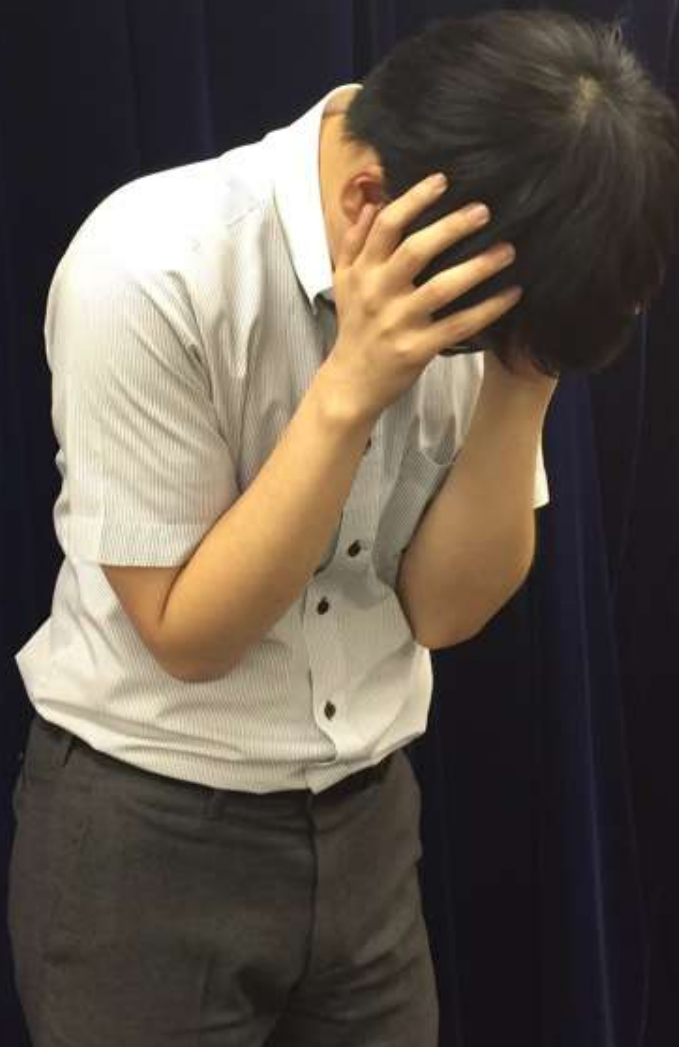
## 起業家時代～「立志」と出会うまで

年	年齢	出来事
2007年	31歳	インターネットビジネススクールJIS入学(のちのBCU) 不動産投資の教材の販売を開始。2年半で5000万円を売り上げる
2008年	32歳	起業塾の先生・仲間とジーニアスファクトリー(株)を設立
2010年	35歳	10月24日に妻:坂本裕子と結婚
2011年	36歳	(株)ナレッジアクションを設立、速読講座をスタートさせる
2013年	38歳	ジーニアスファクトリージャパン(株)の代表取締役役に就任 ビジネスクリエイターユニバーシティ(BCU)の累計受講者数が2000名を突破 セミナー・講演会の参加者数が1万人を突破 グループ3社の年商が5億円を突破 父:坂本義浩が肺ガンのため他界(享年73歳) 真志命「すべての人を真に導く」と出会う
2014年	39歳	人をまとめ切れず、今後の方向性が分からなくなり、ジーニアスファクトリージャパン(株)の代表取締役を退任
2015年	40歳	2007年より続いていたBCUが18期で終了に。 母:坂本容子の死の真実(自殺)を姉から聞かされる。 松下幸之助経営塾に入塾し「立志」という言葉と出会う

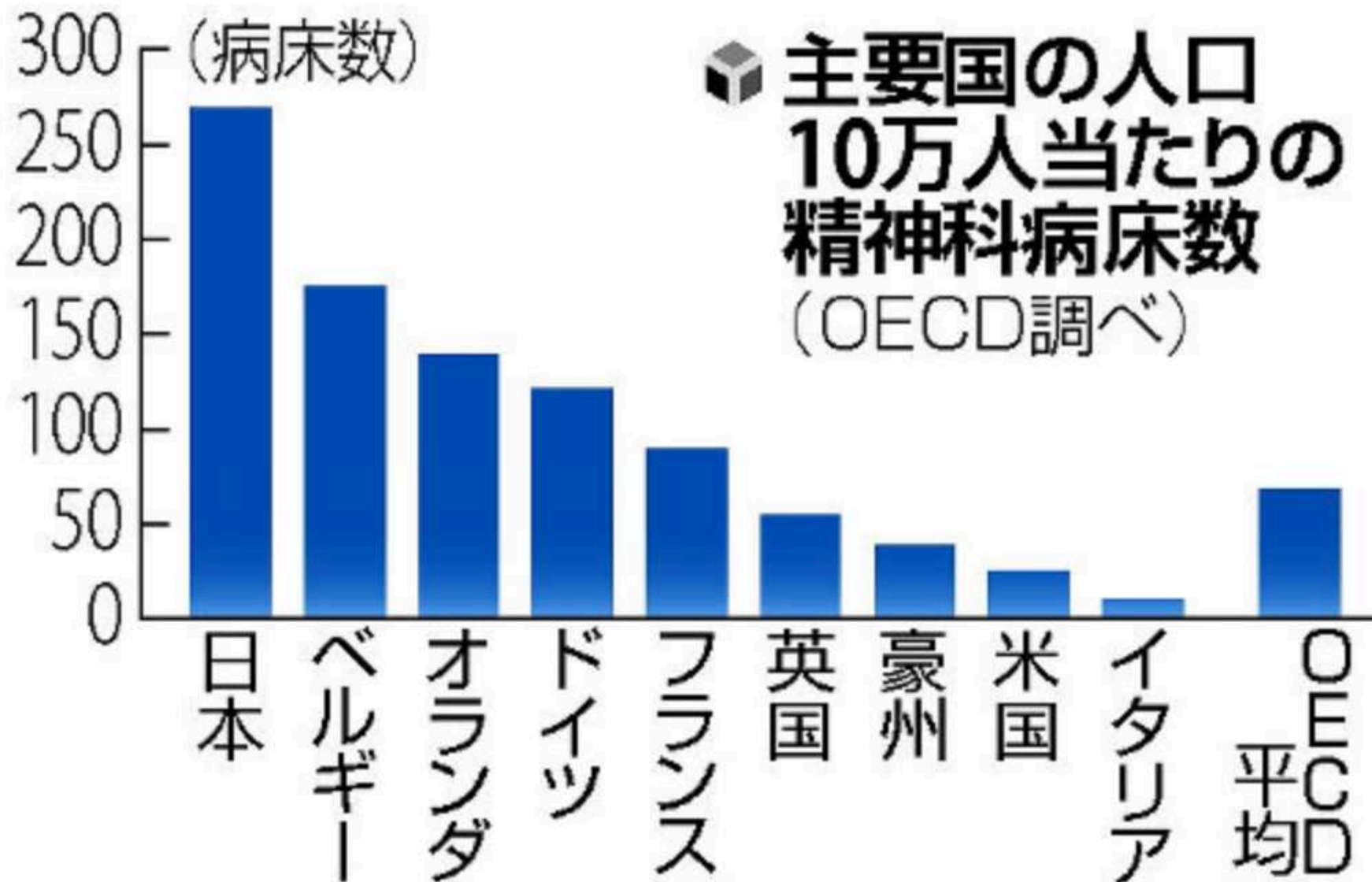
# 立志財団の歴史

年	創立年	年齢	出来事
2016年	0年	41歳	志から事業を創る起業家を育成する「坂本立志塾」第1期 開講
2017年	法人設立 1年	42歳	9月に7名の同志(篠原千賀子、三木ヒロシ、森川応樹、坂本裕子、清水顕、杉浦奈穂)と一般財団法人 立志財団を設立。 出資金は坂本義一50万円、坂本房子50万円、坂本義浩50万円、坂本容子50万円、南昭次50万円、南暘子50万円の合計300万円にて設立。 「起業家教育で人々を幸せに」という理念のもと設立。
2018年	2年	43歳	会員数46名 経営理念策定、志部制度発足
2019年	3年	44歳	会員数85名 委員会制度発足、感謝日記開始
2020年	4年	45歳	会員数100名を突破(6月14日時点で103名) 1月から1on1制度開始 コロナにより講座、勉強会など9割をオンライン化 営業カブートキャンプ開始 会員数116名(12月31日時点)
2021年	5年	46歳	

今、多くの人が本当にやりたいことが  
見つけられずに苦しんでいます



# 精神科病院の数が世界一位



# 若者の自殺率が世界一位

## 若者(15~34歳)の自殺死亡率の国際比較

日本  
18.5

若者の死因トップが自殺なのは日本だけ

(内閣府2012年版「自殺対策白書」から作成)

韓国  
12.6

カナダ  
12.2

アメリカ  
11.2

フランス  
11.0

ドイツ  
7.0

イギリス  
6.8

イタリア  
5.1



日本人が夢をあきらめる  
平均年齢

# 24歳

2013年 日本人の夢調査  
キリンビール調べ

# 私たちはSDGsに取り組んでいきます



## 4. 質の高い教育をみんなに

すべての人に包摂的(※)かつ公平で質の高い教育を提供し、生涯学習の機会を促進する



## 8. 働きがいも経済成長も

すべての人のための持続的、包摂的かつ持続可能な経済成長、生産的な完全雇用およびディーセント・ワーク(働きがいのある人間らしい仕事)を推進する



# SDGsターゲット

- 4-4

2030年までに、技術的・職業的スキルなど、雇用、働きがいのある人間らしい仕事及び起業に必要な技能を備えた若者と成人の割合を大幅に増加させる。

- 8-3

生産活動や適切な雇用創出、起業、創造性及びイノベーションを支援する開発重視型の政策を促進するとともに、金融サービスへのアクセス改善などを通じて中小零細企業の設立や成長を奨励する。

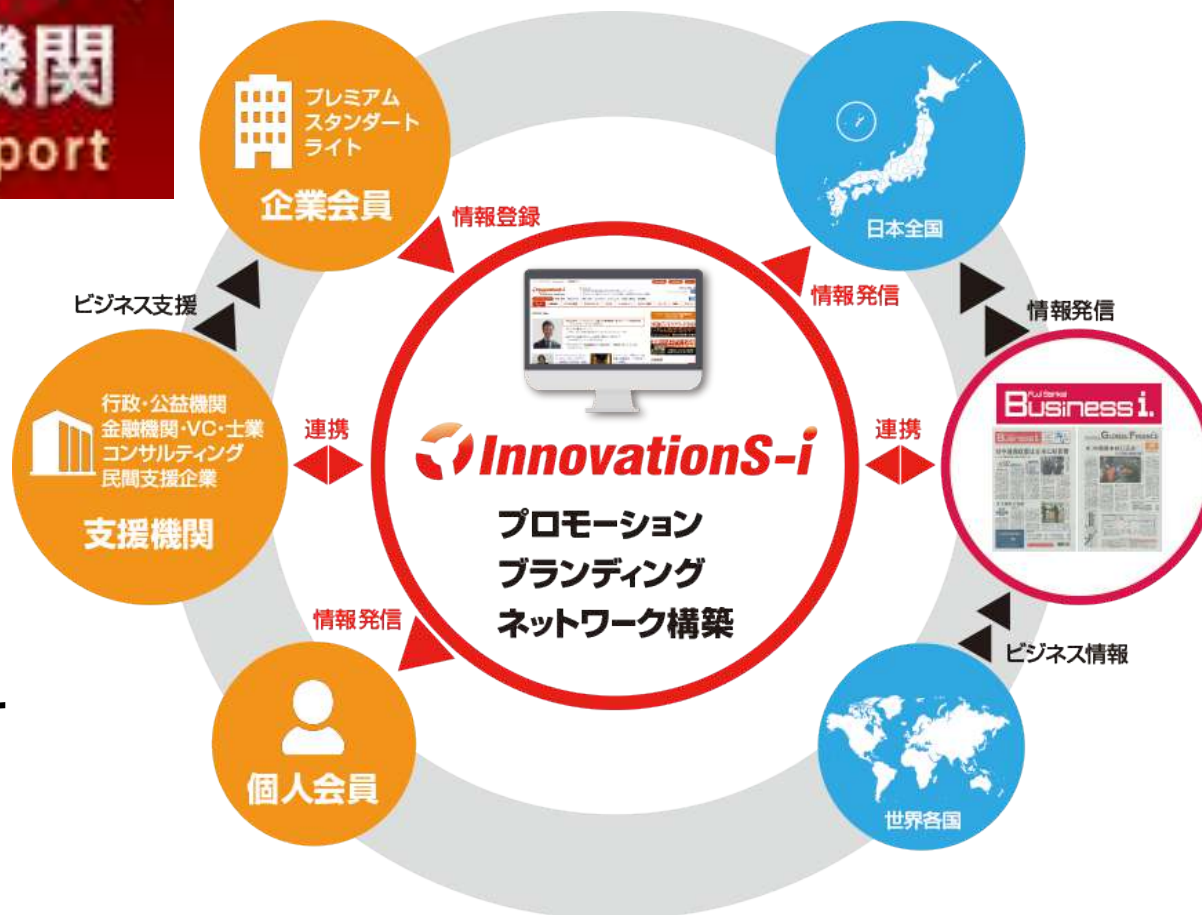
# 現状の起業家教育の問題点

1. 正しい起業の知識を教えられる教育機関の不足
2. 孤独な起業家の増加
3. 10年後の会社生存率6.3%

# 1. 正しい起業の知識を教えられる 教育機関の不足

- 事件：学生に消費者金融をすすめる起業塾の存在
- 正しい起業の知識である「5サークル理論」を普及することで、志ある起業家を育成していく

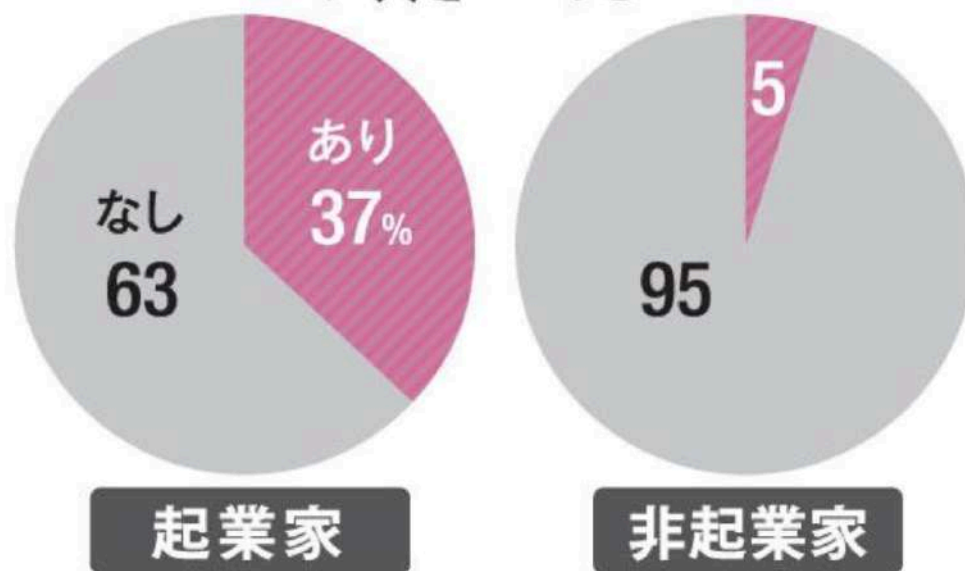
# 2018年7月 フジサンケイビジネスアイが主催する 中小企業支援団体として認定



コラム連載中です

## 2. 孤独な起業家の増加

### 気分障害・不安障害 の疑いは？



出典:ゼロベース「起業家のメンタルヘルス調査レポート」、有効回答数127人。数字はいずれも推計値。「非起業家」については、日本における大規模な有病率調査を踏まえ、起業家と同程度の社会背景を持った集団の気分障害・不安障害の有病率を推計した

立志財団は  
起業家教育で  
人々を幸せにします

# 八方よし



2019年12月

「本業を通じた継続的な社会課題の解決」  
をする団体として認定されました



Sustainable Social  
Company Authorization  
未来創造企業認定





みんなで幸せに  
なっていきましょう

# 百年大計の内容

1. 志
2. 経営理念
3. 行動指針
4. 超長期構想
  - ・100年後の理想の未来
  - ・10年以上の長期構想
5. ビジネスモデル
  - ・コアコンセプト
  - ・組織体制
6. 経営数値目標
  - ・今期の経営目標  
KGI・KPI
  - ・長期経営目標(10年)
7. 経営方針
  - ・基本方針(経営理念から)
  - ・パートナーに関する方針(行動指針から)
  - ・お客様に関する方針(行動指針から)
    - ・販売に関する方針
    - ・クレームに関する方針
  - ・商品に関する方針(行動指針から)
  - ・社会に関する方針(行動指針から)
  - ・利益に関する方針(行動指針から)  
(その他の方針は自由に追加)
8. 年間スケジュール
9. 実行計画(3~6ヶ月間)
10. 社長の想い(あきらめない理由)

# 1. 志

世界中の一人一人が  
志を実現できる  
社会を創る

## 2. 経営理念

起業家教育で人々を幸せに

# コア・バリュー（中心的な価値観）

- 真志命の実現
- そのままの自分
- 愛と感謝
- 第二の実家
- 知行合一
- 100年続く

# 3. 行動指針

【会員】・そのままの自分で本来の力を発揮する  
・学んだ知識を行動に変え、真志命を実現する

【仲間】 第二の実家として愛と感謝を持って  
お互いを応援し合う

【社会】 大人も子どもも真志命を実現できる社会を創る

【商品サービス】 一人一人が強みを持ち寄って  
圧倒的な感動価値を生み出す

【利益】 事業の継続発展と関わるすべての人のために  
幸せな利益を生み出していく

## 4. 超長期構想 100年後の未来

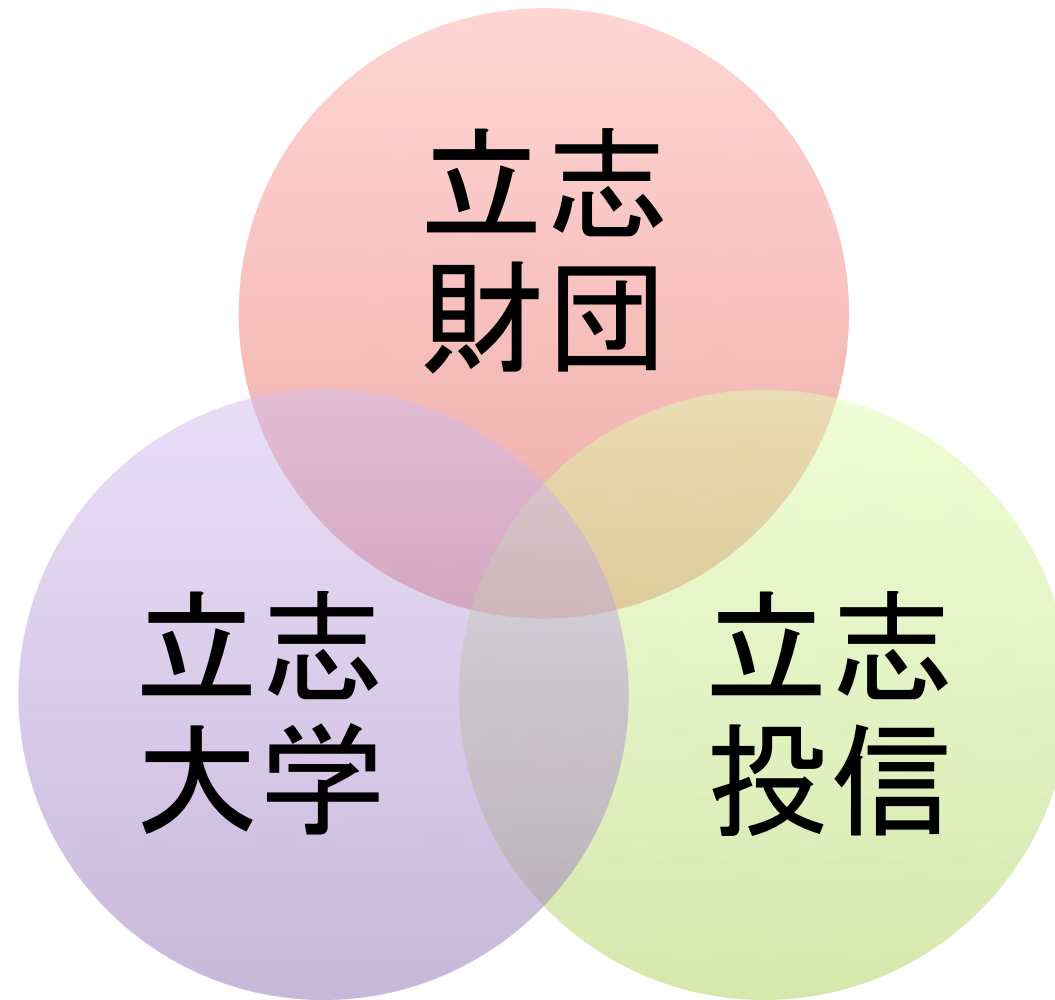
世界中の一人一人が  
志を実現できる社会

# 人種も宗教も年齢も障がいも病気も超えて 一人一人が志を実現できる社会





# 4. 超長期構想 20年後(2040年)の未来



# 4. 超長期構想

20年後(2040年)の未来

- 立志財団の会員を10万人にし  
志ある起業家のコミュニティを創る
- 志ある起業家・経営者で日本と世界をよりよくする
- 世界に1000の志部を設立
- 1万社の立志財団認定の起業支援機関の設立
- 1万人の立志カンファレンスを開催
- 立志投信の設立
- 立志大学の設立
- 志を持った人を増やし、よりよい世の中を創る

## 4. 超長期構想

10年後(2030年)の未来

- 立志財団の会員を1万人にする
- 志ある起業家・経営者で日本と世界をよりよくする
- 世界に100名の志部を100カ所設立
- 年間1000回以上の実践会・交流会などのイベントの開催
- 1000人の立志カンファレンスを開催

# 2021年の三大目標

- 経営者サポートチームを立ち上げ、経営者の課題解決の推進
- 営業カブートキャンプによる会員の営業力の向上
- マネープランナー講座によるお金の教育の普及

# 経営者サポートチームを立ち上げ、 経営者の課題解決の推進

- 立志財団の士業、コンサルタントの方と提携して、起業家・経営者の実務面の課題をサポート
  - 会計士、税理士、社労士、行政書士
  - 営業コンサルタント
  - 組織作りコンサルタント
  - WEBマーケティング
- 経営者の課題解決を行なっていきます

# 営業カブートキャンプによる 会員の営業力の向上

- 森川さん、石川さんを中心に営業カブートキャンプを開催
- 目的: 会員の方の営業力の向上および、立志財団会員の拡大
- 今後、経営サポートチームのサービスも紹介できる営業チームを育成していく
- 会員の方が営業で収入を得られ、自立できるように促していく

# マネープランナー講座

- 志の実現に大切なお金の教育を普及していく
- マネープランナーゲームを繰り返し遊ぶことで、マネーリテラシー(お金の基礎知識)を楽しく身につけることができる
- 学生や若手社会人を中心に普及活動を行っていく。
- 費用:一般 3000円(学生 2000円)  
会員 無料

START	チャリティー 贈入の10%を寄付すれば 次から3回のみ、サイコロを 2回振ることできる	チャンス	市場	チャンス	無駄づかい
チャンス	市場	チャンス	市場	チャンス	無駄づかい
市場	市場	市場	市場	市場	市場
給料日	給料日	給料日	給料日	給料日	給料日
無駄づかい	無駄づかい	無駄づかい	無駄づかい	無駄づかい	無駄づかい
チャンス	チャンス	チャンス	チャンス	チャンス	チャンス
リストラ 銀行に繰出の額を 支払う。2回休み。	<h2>マネープランナー<sup>®</sup></h2> <h3>Money Planner ゲーム</h3> <p>Experience must be bought. Time is money. If you cannot control your emotions, you cannot control your finances. Take care of the past and you will succeed in the future. The best way to gain money is to invest it wisely. Take care of the past and you will succeed in the future. The best way to gain money is to invest it wisely. Take care of the past and you will succeed in the future. The best way to gain money is to invest it wisely.</p>				チャンス
チャンス	市場	市場	市場	市場	市場
市場	市場	市場	市場	市場	市場
チャンス	チャンス	チャンス	チャンス	チャンス	チャンス
無駄づかい	無駄づかい	無駄づかい	無駄づかい	無駄づかい	無駄づかい
チャンス	チャンス	チャンス	チャンス	チャンス	チャンス
給料日	給料日	給料日	給料日	給料日	給料日
チャンス	チャンス	チャンス	チャンス	チャンス	チャンス
市場	市場	市場	市場	市場	市場
市場	市場	市場	市場	市場	市場

対象年齢：中学生以上

PLAYERS: 3人~6人

お金の知識を楽しく学び、人生を豊かにしよう!!

製造販売元：株式会社ナレッジアクション 監修：一般財団法人 立志財団

マネープランナー Money Planner ゲーム

職業カード



# 5. ビジネスモデル

コアコンセプト  
組織体制

# コアコンセプト

誰に(ターゲット)

何を(商品・サービス)

USP(独自性)

# 誰に(ターゲット)

- これから副業・起業を考えているサラリーマン・学生・主婦の方
- 創業10年未満の起業家・経営者の方
- 維新の志士のように志に生きたい方
- 坂本龍馬さんのように日本と世界を繋ぐ生き方をしたい方

# 何を(商品・サービス)

- 起業家たちが志でつながり、新しい価値を創造するコミュニティ
- 「立志財団会員制度」
  - 志を実現するために必要な「知識」「環境」「仲間」を提供する
- 手段
  - セミナー、研修、イベント
  - コンサルティング
  - コミュニティ

# 選ばれる理由 (USP)

- 100名の志でつながる仲間
- 志から事業を創るところに特化
- 成果にコミット
- 志とビジネスのやり方の両方を学べる
- 銀行出身の起業家教育の専門家が創立
- 20年間で1万人以上を指導してきた実績

# 立志財団の会員制度について

立志財団に参加して  
得られる5つのもの

# 1. 豊富なノウハウと成功事例



# 【立志ビジネスアカデミー】 最新のビジネスのノウハウと 成功事例を学べます



書き起こしPDFのダウンロードはこちら

音声のダウンロードはこちら

動画のダウンロードはこちら

# 起業家のステージ別の 課題

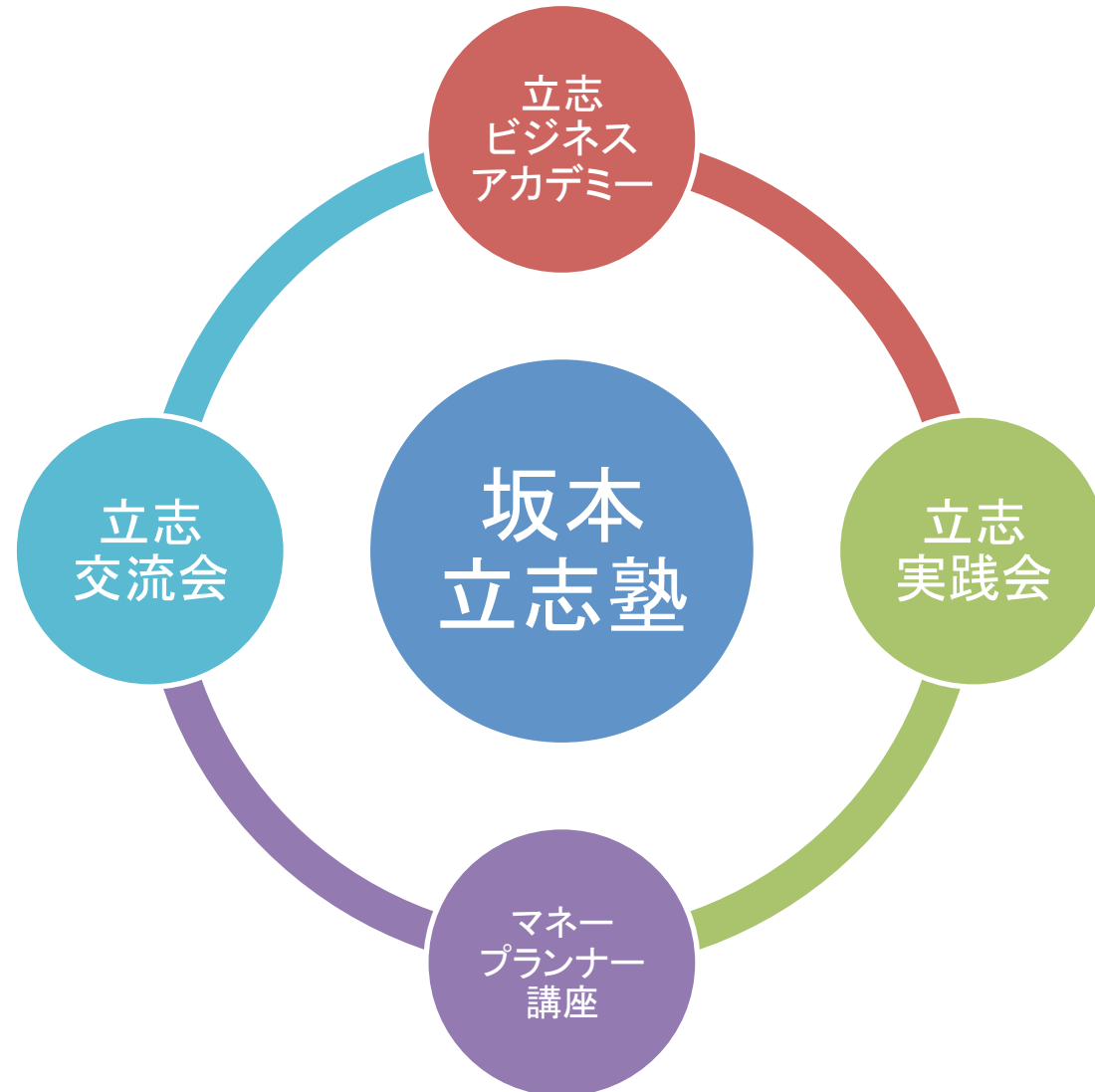


# 成功事例数は日本トップクラス！ 本には載らないの成功事例がわかります



## 2. ビジネスのトレーニングプログラム

# 1万人を支援して分かった 起業家を成長させるトレーニングプログラム



# 志ある起業家がフィードバックして あなたのビジネスを加速させる 立志実践会



## 立志実践会の日程

- 毎月第1土曜日 14時～17時
- 毎月第3月曜日 19時～22時
- 参加費 一般 初回2500円  
(会員 無料)

# 起業家たちが志でつながり ビジネスを発展させる 「立志交流会」

毎月第2木曜日19時-21時

参加費：一般 2,000円

会員 無料







# 志から事業を創る 経営者育成プログラム 坂本立志塾



# 坂本立志塾でできること

- 自分の折れない志を見つけることができる
- 自分だけのビジネスモデルが創れる
- 安定収入を作ることができる
- 志ある仲間を作ることができる
- 融資や資金調達など財務のサポートを受けられる
- ※地味にこれができるのはここだけ！

# 坂本立志塾の流れ(6ヶ月)

## 志発見

- 真志命の明確化(第1回)
- 自分の強みの明確化(第2回)
- 真志命の開放(第3回)

## 立志

- 感動と共感で人を巻き込むプレゼンスキルを学ぶ(第4回)
- プレゼンテーショントレーニング(第5回～第7回)
- 「立志プレゼンテーション」(第8回)

## 志確立

- 志を実現するための具体的な事業計画を作る(第9回)
- 自分の強みを最大限に発揮するビジネスモデルの作り方(第10回)
- 起業家のためのお金の戦略(第11回)
- 志を実現するための数値目標と実行計画の作り方(第12回)
- 「百年大計発表会」(第13回)

(税別)	坂本立志塾		立志財団会員
	経営者コース	起業支援コース	
13回の講義&ワーク	○	○	×
個別コンサル(無制限)	12ヶ月	6ヶ月	×
web相談(無制限)	12ヶ月	6ヶ月	×
個別コンサルスタッフ2名参加	○	×	×
マネープランナー講座5回無料	○	×	×
再受講無料	○	○	×
全額返金保証	○	○	×
コンサルタント認定権	○	○	×
志部(FC)設立権	○	○	×
オンライン講座(20時間)	○	○	○
個別コンサル(月1回無料)	○	○	○
オンラインサロン	○	○	○
立志実践会・交流会(無料)	○	○	○
立志オフィスの優待利用	○	○	○
各種講座・サービスの割引	○	○	○
140万件の福利厚生サービス	○	○	○
受講料(一般)	1,000,000円	-	-
受講料(会員限定)	650,000円	450,000円	入会金 20,000円 月会費 10,000円
受講料(24回払い)	月27,083円	月18,750円	-
<b>24回払い+月会費</b>	<b>月37,083円</b>	<b>月28,750円</b>	<b>月10,000円</b>

# 坂本立志塾1DAYセミナー

- 坂本立志塾の講義を誰でも体験できます
- 第1回「真志命の明確化(人生の目的を見つける)」の1日講義を受講することができます。
- あなたの人生の目的を明確にしてください
  
- 参加費
  - 一般 30,000円
  - 財団会員 5,000円
- 日程は、事務局までご確認ください

# マネープランナー®講座

- 目的: 志を実現するための、正しいお金の知識を学ぶ
- 背景: お金に対する正しい知識の不足による事件やトラブルの発生
- 子供から大人までゲームを通じて、正しいお金の知識を学び人生を豊かにする
- マネープランナーの認定講師制度も開始

# 次回のマネープランナー講座の日程

- 日程 毎月第4金曜日
- 参加費
  - 一般 3000円
  - 一般(学生) 2000円
  - 会員 無料



### 3. 志ある起業家仲間





# 100名の同志があなただのビジネスをサポート

- 全員のプロフィールを共有するwebシステム
- 実践会、交流会、各種イベントで自由に交流
- 1on1制度により会員同志の個別ミーティングで情報共有やジョイントベンチャーを活性化
- 100名×100名 = 10,000のビジネスを生み出す

## 4. 専門家による個別コンサル

# ビジネスの各種専門家による 個別コンサルティングを 無料で受けることができます

- 財団会員
    - 月1回60分無料(2回目以降は1回1万円)
  - 坂本立志塾(起業支援コース)
    - 受講開始から6ヶ月間、無制限
  - 坂本立志塾(経営者コース)
    - 受講開始から1年間、無制限
    - 社員2名まで同席可能
- 一部、有料のメニューもございます



坂本憲彦

- 【専門】
- ・理念経営
  - ・資金調達



三木ヒロシ

- 【専門】
- ・心理
- カウンセリング



篠原千賀子

- 【専門】
- ・WEB
- マーケティング
- ・ウェルス
- ダイナミクス



森川応樹

- 【専門】
- ・営業



亀田智仁

【専門】  
ビジネス  
アイデア



岩崎聡史

【専門】  
中小企業  
診断士



坂本裕子

【専門】  
パートナー  
シップ



新井隆

【専門】  
公認会計士  
財務・補助金



石川智忠

【専門】  
個人営業  
コーチ



小林貴志

【専門】  
海外ビジネス

立志財団の  
認定コンサルタントを  
募集しています！

志ある専門家の方を  
お待ちしております

## 5. 140万施設によるサポート

# 立志コンシェルジュサービス

- **日本初**の起業家を生活面からもサポートする福利厚生サービス
- **140万**施設を特別価格で利用可能
- レストラン、居酒屋
- エンタメ
- 健康
- 育児
- 介護



## 提供サービスの一例

(2019年8月現在)

### エンタメ



大人1,800円⇒1,500円



平日 室料 30%OFF  
金・土・祝前日 室料 20%OFF  
室料 フリータイム 5%OFF

### レジャー



小学生以上共通バスポート  
4,500円⇒3,300円



ワンデーパス  
おとな高校生 5,050円⇒4,400円  
小中学生 3,600円⇒3,200円

### グルメ



お会計の10%OFF



親子丼(並)1杯50円引き  
(490円⇒440円)

### スポーツ



都度利用料金  
880円～2,860円/回



都度利用料金  
550円～2,200円/回

### リラクゼーション



利用チケット(1枚)  
1,080円⇒875円



入場料  
おとな 3,044円⇒1,986円

### その他



一般料金より12～50%OFF  
(※特典料金は利用時間により変動)

### eラーニング



ビジネススキル  
資格取得対策講座  
受講料無料

# 立志財団に参加して得られる 5つのもの

1. 豊富なノウハウと成功事例
2. ビジネスのトレーニングプログラム
3. 志ある起業家仲間
4. 専門家による個別コンサル
5. 140万施設によるサポート

特典1: あなたの志を実現に導く  
「立志実践ワークブック」(1650円)を  
毎年、無料プレゼント!



一般財団法人 立志財団

# 特典2: 起業家から経営者になる方法を学ぶ 書籍「創業者倫理塾」(1100円)を 無料プレゼント!



# 立志財団会費

	正会員	学生会員
入会金	20,000円	無料
月会費	10,000円	5,000円

※会費は税別です

※最低入会期間12ヶ月間です。13ヶ月目以降は自由に退会できます。

※月1回は立志実践会、立志交流会、コンサルティングなどをご利用ください

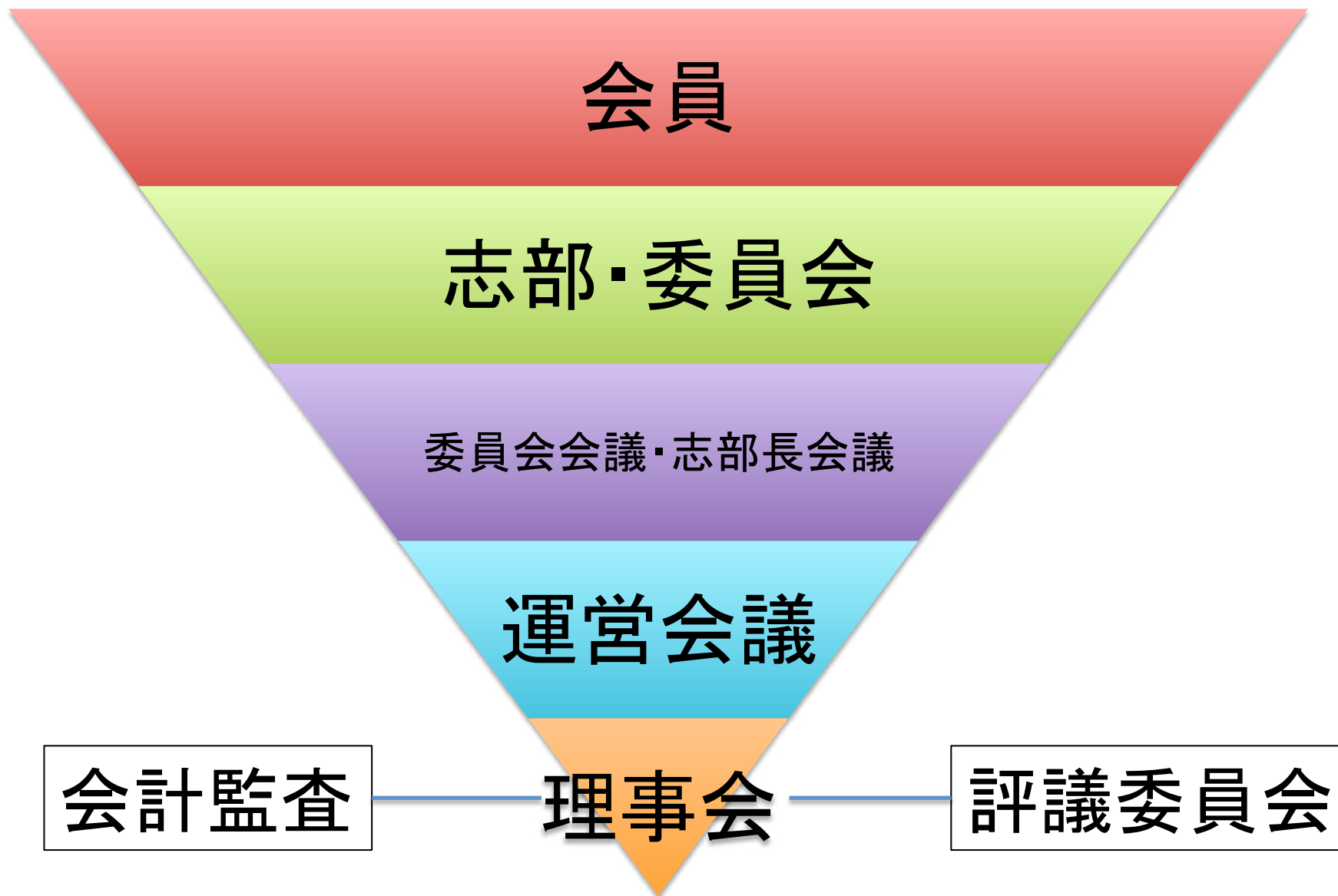


志ある起業家を  
フルサポートします！



# 立志財団の組織体制

# 立志財団組織体制





# 立志財団活動マップ2021

## 委員会

育成委員会  
サポート委員会  
普及拡大委員会  
営業力向上委員会  
財務金融委員会  
広報委員会  
女性委員会  
日本文化委員会  
トータルヘルスケア委員会  
才能発見委員会  
Webマーケティング委員会  
マネープランナー推進委員会  
コミュ匠委員会

## 立志交流会

## 志部

自分経営志部  
ネクストキャリア志部  
グローバルリーダー志部  
オルケスタ志部  
沖縄志部

立志オフィス日本橋

オンラインサロン

## 坂本立志塾

志

つながり

実践

感謝日記

## 立志実践会

はじめての起業セミナー

起業3年目からの会社経営セミナー

ビジネスアイデア発見講座

立志ビジネスアカデミー

ラジオ経営塾

## 立志勉強会

マネープランナー講座

立志コンサルティング

立志財団チャンネル

営業カブートキャンプ

1on1

福利厚生サービス

# 理事会について

- 立志財団の最高意思決定機関
- 財団会員の真志命の実現に向けて、合議の上、意思決定を行う
- 毎月開催する
- 年1回(10月)に理事総会を開催し、年度の振り返りと、時期の方針を決定する
- 百年大計発表会(1月・7月)を主催する
  
- 理事
  - 坂本憲彦(理事長)
  - 篠原 千賀子(副理事長、ノバス株式会社 代表取締役)
  - 三木 ヒロシ(副理事長、オフィス・スウィーニー代表)

# 評議委員会について

- 理事の任命機関
- 立志財団の理事の選出を年1回(6月)に行う
- 合議の上、理事長の任命・解任、理事の任命・解任の決議を行う
  
- 評議員
  - 森川 応樹(評議委員長)
  - 清水 顕(Photo fun 代表)
  - 坂本 裕子

# 会計監査について

- 立志財団の会計監査のチェック機関
- 年1回(8月)の決算を行い、10月に理事会に報告する
- 監査
  - 杉浦 奈穂(杉浦奈穂税理士事務所 代表)

# 運営会議

運営会議

委員会  
会議

志部長  
会議

# 運営会議について

- 運営会議は立志財団の実務の意思決定と報告を行う会議です。
- 日々の活動については、運営会議チャットで行います

# 委員会会議

- 各委員会の活動を報告し、財団の活動を円滑に行うための情報共有、意思決定を行なっていきます。
- 開催日時 毎月第2水曜日 21:00～22:00
- 理事・各委員長・副委員長が出席します。
- 出席できない時は、代理を立ててください
- 財団会員であれば、誰でもオブザーバー参加可能です

# 志部長会議

- 各志部の活動を報告し、財団の活動を円滑に行うための情報共有、意思決定を行なっていきます。
- 開催日時 毎月第4木曜日 22:00～23:00
- 理事・各志部長・副志部長が出席します。
- 出席できない時は、代理を立ててください
- 財団会員であれば、誰でもオブザーバー参加可能です



# 委員会について

- 委員会は立志財団の運営活動を有志で行っています。
- 目的別に委員会活動を行い、会員のみなさんの活動の支援を行なっています。
- 各委員会は運営メンバーを募集しています。
  - 興味のある方は各メンバーまでご連絡ください。
- 委員会は会員であれば、誰でも新しく立ち上げることができます。
  - 立ち上げたい場合は、理事にご相談ください。理事会にて審議させていただきます。

# 委員会の設立要件

- 会員の中から3名以上の発起人を集めること
- 委員会の名称と目的を定めること(名称は自由)
- 委員長、副委員長、事務長の三役を定めること
- 理事会の承認を受けること
- 月1回の委員会会議には、三役の内の1名が必ず出席すること

# 委員会の運営について

- 委員会活動は、基本、ボランティアでの運営になります。
- ただし、委員会活動で出た収益については、委員会内で活用してください。
- 委員会の活動費などが発生する場合は、運営メンバーでご負担ください。
- 委員会のイベントなどで予算が必要な場合は、理事会に申請してください。理事会で審議したのち、予算の支給を決定します。
- 委員会活動が、立志財団への貢献が理事会で評価され、一定の報酬の原資が確保された場合には、報酬をお支払いさせて頂く場合があります。

# 委員会一覧

- 育成委員会
- サポート委員会
- 普及拡大委員会
- 広報委員会
- 営業力向上委員会
- マネープランナー推進委員会
- コミュニ匠委員会
- 女性委員会
- 日本文化委員会
- 財務金融委員会
- トータルヘルスケア委員会
- 才能発見委員会
- Webマーケティング委員会

# 委員会の活動報告

委員会活動に興味ある方、  
自分で新しい委員会を立ち上げたい方  
気軽にご相談ください

志部について

# 志部について

- 志部は、立志財団の理念をともに実現していく同志が活動していく会です。
- 志部活動を通じて、一人一人の志の実現をサポートしていきましょう
- 志部を立ち上げたい方を募集しています
  - 坂本立志塾の受講生であれば誰でも志部を立ち上げることができます。
  - 志部を立ち上げたい方は、理事会にご相談ください。審査の上、検討させていただきます。



# 志部とは？

- 坂本立志塾の受講生の中で志部長に立候補した方が主催する会
- 自ら会員を集め、起業家が志でつながるコミュニティを作る
- 立志実践会および立志交流会、その他の勉強会やイベントを主催して、同志の志の実現をサポートしていく。
- 立志実践会もしくは立志交流会もしくは独自の勉強会を毎月1回以上、開催する
- フランチャイズ制度として、独立採算で運営を行う

# 志部一覧

- 自分経営志部
- ネクストキャリア志部
- 沖縄志部
- グローバルリーダー志部
- オルケスタ志部

# 志部の名称について

- 志部の名称は志部長が自由に決めることができます。
- 「〇〇志部」になります
- 例：
  - 自分経営志部
  - 品川アイデア志部
  - 大和心志部

# 三役について

- 志部長は三役と幹事を決めてください。
- 志部長・・・会の責任者(1名)
- 副支部長・・・運営・集客・準備(1名以上)
- 事務長・・・会の運営・会計・事務(1名以上)
- 幹事・・・会の運営、各種イベント運営
- 月1回の志部長会議には、必ず三役のうち一人は出席すること

# 志部が主催するイベント

- 立志実践会
- 立志交流会
- その他イベント

# その他イベントについて

- 志部で、勉強会や飲み会、イベントなどを自由に開催することができます。会員のみなさんの志の実現につながるイベントをぜひ、行なってください。

# 志部の設立要件について

- 理事会に志部設立の申請をする
- 自ら会員を3名以上、募集すること
- 3名～9名は準志部とする。
- 10名以上になり、理事会の承認を受けた場合、正式志部として認める
- 自社の商品・サービス(5万円以上、会費の場合は1年間の会費の合計)を会員に販売する際は、売上の20%の紹介料を立志財団に支払うこと

# 報酬について

- 志部長は、一人の経営者として、独立採算制で運営を行っています
- 立志実践会、立志交流会などの志部の参加費は、志部長の報酬および志部の経費となります(変更になる場合があります)

カテゴリ	内容	会員	坂本立志塾
パートナー	1名以上の会員を紹介した場合	月4000円	8万円
準志部	3名～9名の会員を紹介した場合	月4000円	8万円
志部	10名以上の会員を紹介した場合	月8000円	8万円



# 志部の活動報告

## 6. 経営数値目標

- 2019年度会計報告
- KGI
  - 立志財団会員数
- KPI
  1. NPS(顧客推奨度)
  2. 1人以上紹介してくれた人の人数

# 2020年度の会計報告

# 決算報告書

第 3 期

自 令和1年9月1日

至 令和2年8月31日

一般財団法人立志財団

## 貸借対照表

令和2年8月31日 現在

一般財団法人立志財団

(単位:円)

資 産 の 部		負 債 の 部	
科 目	金 額	科 目	金 額
【流動資産】	15,127,398	【流動負債】	
普通預金	1,243,050	未払金	10,798,800
売掛金	477,750	未払法人税等	29,166
前払費用	75,638	前受金	928,700
未収入金	13,330,960	仮受金	415,910
		負債の部合計	12,172,576
【固定資産】	218,056	正味財産の部	
[その他固定資産]	218,056	【一般正味財産】	3,172,878
敷金	218,056		
		正味財産合計	3,172,878
資産の部合計	15,345,454	負債及び正味財産合計	15,345,454

# 正味財産増減計算書

自 令和1年9月1日  
至 令和2年8月31日

一般財団法人立志財団

(単位:円)

科 目	金 額	金 額
経常増減の部		
【経常収益】		
受取会費	10,403,900	
立志塾事業収益	13,648,220	
セミナー事業収益	900,824	
受取入会金	98,600	
協賛金	120,000	
その他の収益	30,320	
経常収支計		25,201,864
【経常費用】		
経常費用計		24,959,487
当期経常増減額		242,377
経常外増減の部		
【経常外収益】		
受取利息	5	
経常外収支計		5
当期経常外増減額		5
税引前当期正味財産増減額		242,382
法人税、住民税及び事業税		64,166
当期正味財産増減額		178,216
正味財産期首残高		2,994,662
正味財産期末残高		3,172,878

## 事業費及び管理費内訳書

自 令和1年9月1日  
至 令和2年8月31日

一般財団法人立志財団

(単位:円)

科 目	金 額	
役員報酬	240,000	
福利厚生費	446,160	
外注費	14,216,550	
志部運営費	947,000	
荷造運賃	92,189	
広告宣伝費	1,150,600	
接待交際費	487,853	
会議費	437,684	
旅費交通費	733,898	
通信費	51,881	
販売促進費	1,644,615	
消耗品費	261,870	
事務用消耗品費	12,011	
水道光熱費	14,240	
新聞図書費	18,205	
諸会費	86,300	
支払手数料	1,544,101	
地代家賃	807,055	
保険料	30,000	
租税公課	36,350	
研究開発費	969,380	
システム利用料	101,602	
セミナー運営費	629,431	
雑費	512	
経常費用計		24,959,487

# 會計報告

單位：千円	第1期	第2期	第3期
經常收益	9,623	19,169	25,201
内：受取会費	1,960	5,977	10,403
内：坂本立志塾事業收益	3,889	10,309	13,648
内：協賛金	3,000	1,470	120
經常費用	9,477	16,179	24,959
当期正味財産増減額	110	2,919	178
正味財産合計	110	3,029	3,172



# 協賛金について

- 協賛金は立志財団の基本財産です
- 立志財団の理念に共感してくれた方の寄付によって、立志財団は運営されています
- 協賛金を寄付いただいた方のお名前は、未来永劫、立志財団のホームページで、お名前とプロフィールを掲載させていただきます
- ご本人名義でも故人の名義でも受け付けております
- 金額は1万円から受け付けています

# 協賛金内訳

- 坂本義一 50万円
- 坂本房子 50万円
- 坂本義浩 50万円
- 坂本容子 50万円
- 南昭次 50万円
- 南暘子 50万円
- 坂本憲彦 50万円
- 坂本裕子 45万円
- 田辺政雄 40万円
- 森川応樹 24万円

# KGI(重要目標達成指標)

- 立志財団会員数
  - 2017年9月 …… 7名
  - 2018年12月 …… 46名
  - 2019年6月 …… 64名
  - 2019年12月 …… 85名
  - 2020年6月 ……105名
  - 2021年12月 ……116名
- 目標
  - 2020年…… 300名
  - 2023年…… 1,000名
  - 2030年……10,000名

# KPI(重要業績評価指標)

1. NPS(顧客推奨度)
2. 1人以上紹介してくれた人の人数

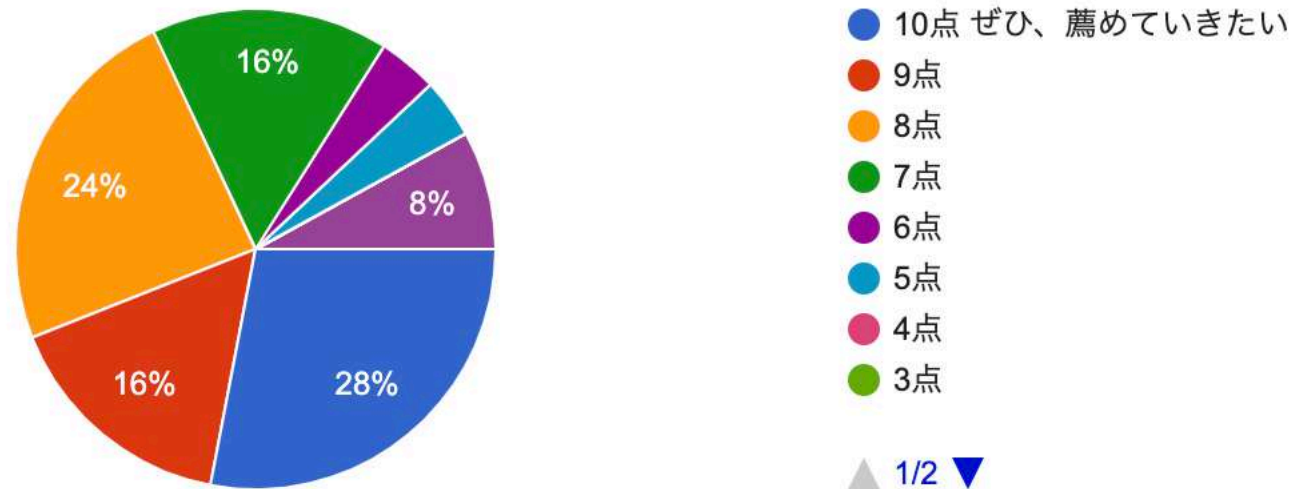
# 1. NPS(顧客推奨度)

- NPS(ネットプロモータースコア)とは「企業やブランドに対して、どれくらいの愛着や信頼があるか」を数値化する指標
- 0-10の11段階で評価
- 全会員に年2回、アンケート調査を実施
- 立志財団を紹介したいと思う人の割合を今後増やしていく。
- 初回なので、まずは計測から行う
- 参考図書「ネットプロモーター経営 顧客ロイヤリティ指標でNPSで利益ある成長を目指す」

# NPSアンケート結果

立志財団を友人や同僚などに薦めたいと思いますか？ 0～10点満点で現すとしたら何点でしょうか？

25件の回答



# NPSアンケート結果

	2020年6月	2020年12月
会員数	103	116
回答者数	40	25
回答率	38.8%	21.5%
推奨者(10点~9点)	52.5%	44.0%
中立者(8点~7点)	30.0%	40.0%
批判者(6点~0点)	17.5%	16.0%
NPS(推奨者-批判者)	35.0%	28.0%

# アンケート回答（一部抜粋）

- 起業を考えている方でやりたいことが決まっていない方にお勧めします。
- 勉強会や交流会、各委員会のイベントなど、充実している。
- 自分自身が実践会や立志塾での変化を実感しているため。
- とてもわかりやすく、何も知らなかった私でも、少しずつ理解できるようになってきたからです。いらっしゃる方々も皆さんお優しいので、とても楽しいです。
- 自分が動くための原動力になる方が沢山いる環境があること。様々な仕事をされている方がいるので視野が広がる、人生の選択肢が増える。



# アンケート回答（一部抜粋）

- 皆さん親切で親身になってくれる
- 自分自身を高めていける素敵なコミュニティだから
- これから起業しようと思っている人や、志を見つけないと思っている人には、ぜひ勧めたいと思います。何よりも、志を同じくするととても良い仲間がたくさん出会えるところが、この財団の素晴らしいところだと思います。
- 自営業やフリーランスの人が悩みを話し合える貴重な場だと思います。個人は結局、何らかの組織やコミュニティと関わらずには生きていけないと思いました。
- 成果を出すためのコンテンツやフォロー体制には、まだまだ伸びしろがあると思います。

## 2. 1人以上紹介してくれた人の人数

- 1人でも紹介してくれる人を増やすことで、会員数の増加につなげる
- 1人で沢山紹介してくれる人はもちろん大切。ただ、1人でも紹介してくれる人を増やすことで、立志財団の総和を広げていく

- |                 | 現状  | 目標    |
|-----------------|-----|-------|
| • 会員入会への紹介者数・・・ | 16名 | → 50名 |

# 1名以上の会員を紹介した会員数

	2020年6月	2020年12月
1名以上の会員を紹介した 会員数	9名	16名

# KPI(重要業績評価指標)

## 12月末時点

1. NPS(顧客推奨度) **28.0%**
2. 1人以上紹介してくれた人の人数  
- 16名

# KPI達成のための役割

- NPS・・・育成委員会、サポート委員会、広報委員会
- 1人以上紹介してくれた人の人数・・・営業力向上委員会、普及拡大委員会

# 長期経営計画

## 2021年～2023年まで

### 2021年度長期経営計画

実績

目標

年度		数式	比率	2018年8月	2019年8月	2020年8月	2021年8月	2022年8月	2023年8月	
				第1期	第2期	第3期	第4期	第5期	第6期	
サイクル				人気	合気	社交	収穫	変容	確立	
売上			100%	¥9,622	¥19,169	¥25,201	売上比	¥54,000	¥108,000	¥180,000
会員数	正会員数			46	85	116		300	600	1000
	坂本立志塾受講者数	正会員/5		10	24	27		60	120	200
売上内訳	正会員	月1万×9ヶ月	¥90	¥1,960	¥5,977	¥10,403	41.3%	¥27,000	¥54,000	¥90,000
	坂本立志塾		¥450	¥3,889	¥10,309	¥13,648	54.2%	¥27,000	¥54,000	¥90,000
	その他収益			¥653	¥1,413	¥1,030	4.1%			
	協賛金など			¥3,120	¥1,470	¥120				
経費										
	志部報酬	売上×20%	20%	¥0	¥3,834	¥947	3.8%	¥10,800	¥21,600	¥36,000
	人件費・外注費	売上×30%	30%	¥2,887	¥5,751	¥14,902	59.1%	¥16,200	¥32,400	¥54,000
	販売促進費・広告費	売上×20%	20%	¥1,924	¥3,834	¥2,794	11.1%	¥10,800	¥21,600	¥36,000
	その他経費	売上×19%	19%	¥1,828	¥3,642	¥6,316	25.1%	¥10,260	¥20,520	¥34,200
	減価償却費	売上×1%	1%	¥0	¥0	¥0	0.0%	¥540	¥1,080	¥1,800
当期経常増減額		売上×10%	10%	¥145	¥2,919	¥242	1.0%	¥5,400	¥10,800	¥18,000
税引前当期正味財産増減額		売上×5%	5%	¥110	¥3,029	¥178	0.7%	¥2,700	¥5,400	¥9,000
正味財産期末残高				¥110	¥3,029	¥3,172		¥5,872	¥11,272	¥20,272

# 長期経営計画

## 2024年～2030年

単位：千円

2024年8月	2025年8月	2026年8月	2027年8月	2028年8月	2029年8月	2030年8月
第7期	第8期	第9期	第10期	第11期	第12期	第13期
整心	研究	始動	充足	人気	合気	社交
¥360,000	¥540,000	¥720,000	¥900,000	¥1,260,000	¥1,440,000	¥1,800,000
2000	3000	4000	5000	7000	8000	10000
400	600	800	1000	1400	1600	2000
¥180,000	¥270,000	¥360,000	¥450,000	¥630,000	¥720,000	¥900,000
¥180,000	¥270,000	¥360,000	¥450,000	¥630,000	¥720,000	¥900,000
¥72,000	¥108,000	¥144,000	¥180,000	¥252,000	¥288,000	¥360,000
¥108,000	¥162,000	¥216,000	¥270,000	¥378,000	¥432,000	¥540,000
¥72,000	¥108,000	¥144,000	¥180,000	¥252,000	¥288,000	¥360,000
¥68,400	¥102,600	¥136,800	¥171,000	¥239,400	¥273,600	¥342,000
¥3,600	¥5,400	¥7,200	¥9,000	¥12,600	¥14,400	¥18,000
¥36,000	¥54,000	¥72,000	¥90,000	¥126,000	¥144,000	¥180,000
¥18,000	¥27,000	¥36,000	¥45,000	¥63,000	¥72,000	¥90,000
¥38,272	¥65,272	¥101,272	¥146,272	¥209,272	¥281,272	¥371,272

# 年間スケジュール

月	予定
1月	百年大計発表会(上期)
2月	坂本立志塾19期、20期開講
3月	
4月	坂本立志塾第21期開講
5月	坂本立志塾第22期開講、経営合宿
6月	評議委員会
7月	百年大計発表会(下期)、坂本立志塾第23期開講
8月	第4期決算
9月	創立記念日(9月21日)
10月	会計監査、坂本立志塾第24期開講
11月	理事会、経営合宿
12月	理念記念日



# 社会貢献活動

- 学生特待生制度

# 学生特待生制度

- 若者の夢の実現をサポートするために、坂本立志塾の特待生制度を行なっています。
- 坂本立志塾の受講料を、高校生、大学生は半額とします。（立志財団の学生会員であること、面接試験が条件です）
- また、高校生の母子家庭で、世帯年収300万円以下の場合、受講料無料とします。
- 若い起業家を育成し、明るい日本の未来を創造していきます

# 会員の志発表

# 会員の志発表について

- 会員一人一人の志を全員で共有することで、みんなでその志の実現を応援できます
- 一人一人の志を聞きながら、メモを取り、こんな人を紹介できる、こんなお手伝いができる、という観点で聞いてください。
- あとで1on1を行なって、より理解を深めていってください。

# 伊藤亮の志

- 皆さんのビジョン達成と成長をお手伝いし、  
豊かな社会をつくる。

# 横山成人の志

- 人びとを幸せにする叡智と悟りを追求し広める

# 花水結香の志

- 愛と喜びに溢れる社会を創ること

# 萱森実の志

- 誰もが好きなことで自立ができる世界を創る



# 菊池麻由子の志

- 未来につながる次の一歩を共につくる

# 山口俊哉の志

- 作文教育で個性を育てる

# 山田俊明の志

- <志> 真我SHINGAを世界の経営の常識に

# 小澤智幸の志

- 自分や家族が胸を張れる仕事や生き方をし、お客様も自らお仕事の相談やご紹介を頂けるようになり、会社を安定 & 拡大させること。

# 松田健の志

- 住宅業界のVR化で一花咲かす(^^)  
「未来の家づくりがここに」

# 松本亨平の志

- 対人援助職で働く人がいきいきと自分の仕事を  
楽しめる社会をつくる, それを通して全ての  
人が生きやすい未来を実現していく事です。

# 菅野静華の志

- 人の心と体を元気にすること

# 川崎篤の志

- 夢物語で現実を変える



# 藤原格の志



不動の自分軸  
確立!



生涯健康!記録に挑戦



年間ベストセラー  
著書がビジネスに連動  
相乗効果!

感動・喜び・感謝が溢れる豊かな心の社会の創造



秋の草原で達成感、  
満足感の中で眠る



(株)研秀舎  
代表取締役  
藤原格



勇気・元気・やる気  
本気・根気を  
与え続ける!

藤原格のVISION

思いをちからに! MAP

伝える!

見方を味方に!



家族で海外旅行



広いリビング



深緑の中で憩いのひと時



温泉旅行三昧!

# 飯島善孝の志

- 好きな事で三方良しの実現

# 片岡司の志

- 人の心に愛を持って接し共感出来る社会を作る

# 南條梨紗の志

# 北見俊則の志

- 母なる地球を守るために、志共育の渦に世界中を巻き込み、良い世の中をつくる人々を育て、つなぐ。

# 本田優子の志

- 「藝術の力で世の中により良い影響を与えること」
- 人それぞれ、本来持っている才能や素質があります。藝術には、それらを開花させる力があります。
- 1人1人が才能や存分に発揮し素質を活かして生きていくだけで、世界は大きく変わるでしょう。
- 私は、そんな藝術を世界へ発信していきます。

# 石川佳子の志

- 私の人生の目的は「愛に満ちあふれた世の中を創ること」

# 渡邊 可奈子の志

- ”食で笑顔をつなぐ” 家族が笑顔に包まれる毎日をお手伝いすること。
- 正しい食の知識をお伝えすることで、家族みんなが笑顔で健康的に過ごせる毎日をお手伝いしたいと思っています。



# 千賀晴登の志

- 私の人生の目的は「すべてを受け入れられる社会を作る」ことである
- 自分自身の理想像と現実とのギャップに葛藤しながら、自分を受け入れ続けて生きることをモットーにしたいです。
- そして、自分を愛するということから、他人を愛することへと広がっていく、その想いをより多くの人を感じられる社会の実現を志しています

# 蝶名林研輔の志

- 将来に向けた子供たちの可能性や探究心を導く。
- 楽しい教育の実践

# 市川裕子の志

- 私の人生の目的は「癒しを通じて、誰もが本当の自分を表現し調和する世界を創ること」です。
- 勝つことや成果ばかりが評価される世の中で、違和感やストレスを感じている方々が、真に自分が望む生き方ができるようアロマやカウンセリングで支えたいと願っています。

# 永戸慎一の志

- 「人から頼られる存在になる」です。
- なにができるかわからないので、今の自分でもやれそうで、やれる時間があることはなんでもやっていくつもりです！

# 宇野孝志の志

- 私の志は「人が大切な人のためになりたい自分になれるアシストをすること」です。
- 20年間薬剤師として患者さんに関わった経験から人生の中で幸せに不可欠な健康についてその人をアシストしていきます。

# 安岡尚子の志

- 「みんなの居場所をつくる」
- 違いや個性、弱さも含めて「いいね！」と認め合って、みんなが安心して自分でいられる世界を作りたいです。

# 永原舞依の志

- 痛みを強さと自信に

# 三浦雅弘の志



- 私の特性でもあり使命は 多くの方の縁から力を生み出し世の中を良くしていくことです！
- ぜひみなさまと良いご縁をいただければ幸いです！！



# 小川淳子の志

- 「心穏やかで笑顔溢れる毎日をサポートする」
- 心地よい空間が人生の質を上げます。たかが片付け、されど片付け(^^)

# 坂本裕子の志

- 私の人生の目的は「坂本憲彦の夢の実現をサポートすること」である 
- 私の夢は限定的に聞こえるが知れませんが、坂本憲彦が「全ての人を真に導く」なので、そのサポートですね 
- 全くブレがありません

# 目取眞興明の志

- 私の人生の目的は、「笑顔の1滴になること」です！

# 山下愛の志

- 『自分の持っているスキル(デザイン・フィットネス)で世界中の人を幸せにする』です。

# 小松崎大地の志

- 「より多くの方々の人生をハッピーに」

# 岡崎智紀の志

- あらゆる人の感性を発揮させることです

# 中田太美子の志

- 私の真志命は「はたらく」をとおして「はぐくみ  
あう」未来をつくること。
- 全ての人々が、性別、年齢、地域などに関わら  
ず、自身の人生理念や計画に基づき、はたら  
くことを通して、夢を実現しあい、つながりあ  
い、豊かな人生、豊かな社会を生み出すこと。
- そのためのサポートとコーディネートをしてい  
きます。

# 真岡そらの志

- 「あなたはそのままです素晴らしい！それをたくさんの方に体感してもらおう事である」
- 自分の素晴らしさに気づいて一歩踏み出して欲しい。それが日本を支えるのです。



# 三木ヒロシの志

- 私の人生の目的は「愛する幸せを提供する」ことである
- 私自身、自分を大切にしないことで身体と精神を病んだ経験から、一人でも多くの方が自分を愛することで幸せになれるということを知って欲しいという願いが込められた志です。

# 篠原千賀子の志

- 私の人生の目的は「すべての人を自由に導く」ことである
- 今、WEBの仕組み化支援と、ウェルスダイナミクスを活用して人々の才能を開花させる支援をしています。
- 一人ひとりが、本当にやりたいことを見つけて自分らしいライフワークやライフスタイルを送れるように支援をしていきます。

# 森川応樹の志

- 「価値あることを伝えて、人々の幸せに貢献する」
- 昨日よりももっと明るい今日を、そんな今日よりももっと明るい明日を創りたいと思っている方に、自分ならではの強みを生かして貢献したいとおもっております。

# 長井慎の志

- 私の人生の目的は「言葉を越えたコミュニケーションで人々を幸せにする」ことです。

# 石川智忠の志

- 私の人生の目的は「世界中の人が仕事を楽しむ手助けをすること」である
- 以前は、仕事はお金を稼ぐためとしか思っていなかったなので、仕事が楽しくなく、営業成績もあまり振るいませんでした。
- でも、仕事が楽しくなってから、仕事の質も向上し、ストレスがほとんど無くなりました。
- まだまだお金に振り回されていたり、仕事が楽しくなく、人間関係に悩んでいたたり、本当に自分のやりたいことを仕事にしたい人を助けたいという想いで、自分のビジネスを展開していきます。

# 岩崎聡史の志

- 世の中で活躍できる人を増やす
- 日本が「充実」と「成長」に溢れる社会作りのロールモデルとなり、グローバルでリーダーシップを発揮している。
- アクションラーニングの実践者が増えて、「成長」と「貢献」と「充実」した人生を送れる人が増えている。
- ことのはラーニングオフィスが、志のある起業家を支援するコンサルタント集団になっている。

# 小林貴志の志

- 世のため人のために挑戦する世界のリーダーを育てる！

# 禰覇朋美の志

- 「笑顔になるきっかけづくりをお手伝いすること」です



# 富田和成の志

- 私の真志命＝人生の目的は、「見つけ認める・勇気づける・手助けする」ことである。
- 無名の起業家が自身を識り、そこから見つけ認めて、アンテナネーム®を携え、同じ業界内で埋もれず際立ち、どんどんプロに＝有名になっていく。そして、志事をする&したことで、自身もお客様もめっちゃくちゃ嬉しくハッピーになるようにプロデュースすること！
- 私のアンテナネーム®は、“有名嬉業化プロデューサー”である✨

# 小野美音子の志

- 私の人生の目的は『世界中の人々が希望と喜びをもって生きられる未来を育む』ことです。

# 柏谷悦子の志

- 日本人の持つ素晴らしい特性を活性化し、世界平和につなげる

# 新井隆の志

- 真使命:『ものごとの本質をわかりやすく伝え、喜びを分かち合う』
- コロナで混沌としている中、心の中でこれをつぶやき日々活動してます

代表の想い

# 坂本憲彦の人生推移と計画

- 20代 社会に出る
- 30代 起業する
- 40代 志から事業をつくる
- 50代 事業を完成させる
- 60代 事業を引き継ぐ

45歳

真志命

すべての人を真に導く



起業家たちが志でつながり  
新しい価値を創造する  
コミュニティ



一般財団法人

立志財団

縦の糸  
と  
横の糸

## 【まとめ】

みなんで愛と感謝をもって  
お互いの志を応援していきましょう！