



立志財団すみれ通信

Vol.14
2021年1月号

志ある起業家を支援するマガジン

2021年は志の時代へ

新

年あけまして、おめでとうございませう。本年も何卒よろしくお願ひいたします。2020年は本当に大変な一年でした。小さきまな変化があったかと思ひます。そして、その変化は2021年に入ってもさらに加速して行くでしょう。私はこの混乱の時代は、少なくともあと二、三年、長いと十年近く続くだろうと予想しています。その中で、2021年をどのように捉えるかは、とても大切だと思ひます。

2021年を飛躍の年に変えていくためには？

2021年に入っても、国の政策や、世界の流れにも、まだまだ変化が起こってきます。そんな外部環境が大きく動くときこそ、大切になるのが、自分軸です。外の環境が変わっても、変わらないものが何なのか、この自分軸を持つことこそが、乱期を乗り越える秘訣です。自分が何をしたいのか、自分が分かっていないと、激変する外部環境に大きく翻弄されてしまいます。

今一度、自分の志に立ち返る

自分軸の一番、根底にあるのが、自分の志です。自分が人生をかけて、何を成し遂げていきたいのか、世のため人のために、何をしたいのか、この答えをしっかりと持っている人こそが、次の時代のリーダーになっていくでしょう。

親、祖先の繋がりを感ずる

そして、志の原点にあるものは、親・祖先の繋がりにあります。私たちの親、祖父母の世代にも、コロナ危機以上の混乱期がありました。76年前の大東亜戦争では、日本はアメリカと戦争をして敗戦しました。日本中の主要都市が空襲で焼け、38万人の民間人が命を亡くしました。そんなどん底の中からも日本は這い上がって、世界3位の経済大国になることができました。また、154年前の明治維新では、欧米列強の植民地政策に対抗するために、新政府を設立し、富国強兵を一心に進めました。このように私たちの親・祖先は、大きな時代の混乱期を何度も乗り越えてきました。その時も、人々の心にあったのは、志です。日本を守りたい、より良い世界にしていきたいという思いが、混乱期を乗り越える原動力になりました。

次の世代に何を残すのか？

今、私たちが考えなければならぬことは、この混乱期を乗り越え、次の世代に何を残すのか、ということだと思います。コロナ以前の世の中は、とにかくお金が中心でした。お金があり、モノがあれば、幸せという価値観でした。ただ、現実はいま2020年度の日本の世界幸福度ランキングは156カ国中62位です。経済的には、これだけ豊かになったのに、生きづらさを感じている人が、とても多くいます。こんな世の中を次の世代に残す

そして、2021年は、横の連携がさらに重要になってきます。志を持った人同士が、繋がって支え合っていくことが、混乱の時代を乗り越える大きなポイントになります。仲間やビジネスパートナーはもちろん、夫婦、恋人、友人など横の繋がりをしっかり作って、幸せな関係を作っていくことが、困難を乗り越えるためには大切です。人は、元々が集団で活動すること、生き残ってききました。2021年もより良い人の繋がりを作ることが、生き残っていく上で非常に大切です。立志財団には、様々なお仕事の方がいます。営業者もいれば、専門家もいます。経営者もいれば、専門家もいます。ただ、全員が志を持っている方々です。そんな志を持った人の繋がりで、2021年も良い一年にしていきたいでしょう。

坂本憲彦



補助金お助けマン

新城 裕史さん

お笑いを3年間、司法試験勉強8年間、訪問販売3年間、複数の事業立ち上げを経験して…川越で行政書士をしています。補助金お助けマン新城で御座います。韓国人と沖縄人のハーフです。『新城と出会ってよかった』という人を増やしたい。これが現在の私の志です。

財団に入ったきっかけは、坂本先生の志や考え方が好きでそばにいて成長できると感じたからです。行政書士になったきっかけは、より多くの人へ高い質の価値を提供したかったからです。

起業家、副業家の皆様、集客の際に使うHP・動画・チラシ・SNS広告等にかかる費用が国からキャッシュバックされる制度をご存知でしょうか？50万~100万がもらえます。およその補助金情報・採択のポイント無料で共有します。

私は、自分で決断し、何かを成し遂げようとしてる人が大好きです。ご自身で書類作るのが面倒な方、一緒に作ってほしい方は是非、ご協力させていただきます(私のために)。その他、自分が経験したことを活かし、「いじめられてる」「いじられてる」とマインドセットする方法、通信費の節約術火災保険の有効的な活用方法等も無料で情報提供しています。是非、仲良くしてくださいませ。



WEBの仕組み化支援 コンサルタント 紹介

WEBのことならお任せ！

篠原 千賀子さん

WEBの仕組み化支援をしており、篠原千賀子です。ビジネスを始めてみたものの、ITやWEBサイト周りなどが苦手な方、なかなか前に進められない方も多くいます。

そんな方へ、ITサポートや、ホームページの作り方、そしてSEOやPPC広告といったマーケティングのアドバイスをしています。初歩的なことや些細なことでも構いませんので、WEB・IT周りでお困りの方は、お気軽にご相談ください。

また傍ら、自分の才能や強みに気づき、伸ばしていくコーチングセッションもしております。自分の本当にやりたいことがわからない。という方もお気軽に声を掛けてくださいね。



私のFacebookアカウントです。ぜひ友達申請よろしくお願いします！

志ある起業家が集まる シェアオフィス・パーチャルオフィス 立志オフィス日本橋 新規オープンしました！

あなたはオフィスや仕事の環境でこんな悩みはありませんか？

- ・テレワークになって自宅で仕事をしているが、家族がいて集中できない
- ・会社を登記しようと思ったが、自宅が賃貸物件のため登記できない
- ・女性なので、自宅の住所を公開したくない

こんな悩みをお持ちの方は、ぜひ立志オフィスの無料見学にお越しください。立志オフィスは、あなたに最適な仕事環境を提供します！

- ・起業家・サラリーマンのために集中できる仕事環境を提供します。
- ・法人登記・住所利用OKです！月4500円(税別)から、ご利用できます。
- ・無料の打合せスペースや1時間1000円で使える会議室で、打ち合わせが自由に行えます。
- ・志ある起業家同士の交流で、新しいビジネスがどんどん生まれます。



シェアオフィス・パーチャルオフィスをお探しい方は、まずは無料見学にお越しください。詳細はこちら→

お引っ越ししていませんか？住所や電話番号が変更になったらご連絡ください。登録住所をオフィスにしているが、会報はやはり自宅へ、という場合も教えてくださいね。財団の問い合わせフォームからご連絡ください！

三木ヒロシ&坂本裕子の… 編集後記

明けましておめでとうございます！激動の2020年を終了し、新しい年がスタートしましたね。2021年は穏やかな年になるといいですね！

裕子さん、みなさん、明けましておめでとうございます。本当に、今年が良い年になるようにと思っておりますねー。

三木さん、去年の振り返りをしませんでしたか？コロナばかりではなく、素晴らしいイベントもたくさんあった2020年でしたね。

振り返り、いいですよ！まず、立志財団が3周年を迎えたこと、営業力アップキャンプが好評だったこと。あとは、坂本立志塾の15期までが終了したことですね。坂本立志塾1期生の私たちからすると、感慨深いですね。

おお、確かに！まず、営業力アップキャンプは私も一参加者として参加しましたが、営業の本質が学べました。また、最近になって坂本立志塾の14期、15期の「百年大計」が開催されましたね。

現在は、坂本立志塾は16~18期が開講中、1月から19期がスタートですね！

さあ、今年はどうな素晴らしい出会いがあるでしょうか？立志財団も、坂本立志塾も、ますます進化しそうですね。

立志財団メンバーのみなさんが、楽しく幸せに過ごせる2021年になりますように！

今年もよろしくお願いいたします。

2021年を占う

スピリチュアルガイド 小野 美音子

コロナウイルスの世界的流行に辛酸を嘗めた2020年。2021年は辛丑 六白金氣 中宮の年です。多くの人が耐え忍ぶことをやめ、続く辛さ承知で新たな希望を求め、覚悟の一步を踏み出すでしょう。各個人が自分の人生を牽引する、リーダーシップの力が試されます。元通りを望んだり、誰かに従う指示待ち思考は捨てて吉です☆ 収入や社会的地位、大言やうわべのカリスマではなく、神仏の加護と慈悲、合理的の思考を持ち、人格を備え大義の為に行動する、そのようなリーダーを世界、社会、民衆が求めるようになります。

人々が自己のリーダーシップに目覚める事で、今までの概念で立派とされてきた人々、大企業、成功者、経営者、閑白亭主などは批判にさらされ、論争や喧嘩、離反、離職、家庭不和など、予期せぬどんでん返しに注意が必要です。隠し事をせず公正で調和を意識したコミュニケーションを大切に下さい。リーダーシップを発揮するには、意志とビジョン、目的地が必要です。あなたの目指す理想の世界、真志命が実現した日々は明確にイメージできますか？そのように日々生活することで希望の未来を引き寄せましょう！夜明はもうすぐそこです。 Love & Peace



Photo by 真岡そら

楽しく・面白く・緩やかに...だけど真剣に！ 人々のQOL向上支援のために！ トータルヘルスケア委員会

こんにちは。トータルヘルスケア委員会の副委員長を務めさせていただいております。花水結香と申します。冬が本格化するにつれて、改めて新型コロナウイルスが連日ニュースを賑わせているのが、皆さまはいかがお過ごしでしょうか。現在、健康不安が高まっているだけでなく、時代が大きく変化していく中で、私たちトータルヘルスケア委員会では、人々のQOL向上支援を大きなテーマに掲げ、今年の6月より活動を開始いたしました。

具体的には、心身の健康(在り方)をベースとしたうえで、仕事や人間関係、経済面、ライフスタイル等、それぞれ人が、それぞれの人生で叶えたいことを実現していくような支援していくことを理念とし、各分野における様々な専門家等、総勢27名が集って活動しております。

メンバーさんとしては、心理カウンセラー、セラピスト、フィジカルトレーナー、理学療法士、管理栄養士、キャリアコンサルタント、NLPコーチ、ライフコンサルタント、救命救急士など、QOL向上支援に関連する様々な領域の専門家の方々に多くご参加いただいております。また、専門家でなくとも当委員会の活動自体に興味のある方々にもご参加いただいてイベントやプロジェクトだいており、すでに実際に双方提携を



トータルヘルスケア委員会 副委員長
花水結香さん

してイベントやプロジェクトを行うなど、ビジネスに直結する機会も多く出てきています。

当委員会では現在、毎月開催される定例ミーティングにて、各専門家にによる勉強会を開催しております。勉強会では、講師をする方も聴講する方も、お互いがとても良い刺激となり、ご自身の今後の事業にも活かす良い機会としてご利用いただいております。同時に3〜4名程度で行う小グループミーティングも行っており、今後も皆さまとの情報交換や意見交換などを密にながら、より良い委員会の在り方となるよう活動を進めていければと思っております。楽しく面白く緩やかに、だけど真剣に、をモットーに活動していきます！

当委員会にご興味・ご関心のある方は、ぜひお気軽にお声がけください。あなたのご参加を心よりお待ちしております！

参考図書の紹介

最高のリーダーは、 チームの仕事をシンプルにする

じぶん経営診断士
岩崎聡史



こんにちは。じぶん経営診断士の岩崎聡史です。

志の事業に役立つ書籍として、「最高のリーダーは、チームの仕事をシンプルにする」をご紹介します。

この本では、優秀なリーダーとは自分や自分のチームの仕事をシンプルにする力がある人と定義し、いかにそのようなリーダーになるのかを分かりやすく解説しています。変化が激しく、目まぐるしく変わる今の時代において、情報は累乗的に身の回りに増え、技術が発達することで選択肢に溢れかえり、私たちを取り巻く環境は複雑化しています。このような時代だからこそ、自分のやること、チームのやることを価値があるシンプルなものに収束させる力が求められています。自分の志を知り、実現していくこと。これはまさに自分のやるべきことを究極にシンプルにすることだと思います。自分の人生でなすべきことを見つけるための手助けとしてぜひ読んでいただくことをお勧めします。

最高級コンサルタント
阿比留眞二 Shinnji Akiru

最高のリーダーは、
チームの仕事を
シンプルにする

すべてを「単純明快」に
花王で開発され、
著者が独自の改良を重ねた
「課題解決メソッド」

営業が 楽しくなる話

スモールビジネス集客コンサルタント
石川 智忠



あけましておめでとうございます。突然ですが、あなたは「営業」という仕事って、どんなイメージをお持ちですか？多くの方が、「キツイ」「難しい」「大変」なんていう、ネガティブなイメージを持っているのではないのでしょうか？私自身も、営業職に就く前は「営業って上手い事を言って売るの」が仕事だと思っていました。ですから、昔の私を知っている人たちは「超口下手」で「人見知り」のお前に出来るわけがないと、口を揃えて言ったことでしょう。笑

そんな私が、なぜ営業を教えることになったのかというと、ある時急に「営業」という仕事が、面白くしょうがなくなりましたからなんです。

多くの会社では、営業職の社員に対して、「今月の見込みは？」「ノルマ達成できるのか？」などと上司から責められる事が多いのですが...

そんな状況なので、多くの営業マンの方たちは「売らなければならない」と、思い込んでいるんです。これを自分のビジネスを始めたばかりの方に当てはめてみると、「自分の生活のために売らなければならない」という感じでしょうか？実は、この「売らなければならない」が営業という仕事をネガティブなイメージにしている犯人とも言えるかも知れません。

現在、好評開催中の営業カブートキャンプは、この「売らなければならない」を「楽しくてしょうがない」に変える特効薬です。あなたのビジネスが変わります。一度は体験してみてください。

こころの健康コラム

Vol.5

心理カウンセラー
三木ヒロシ



あけましておめでとうございませう。本年もどうぞ、よろしくお願いたします。

昨年はコロナ禍の影響で全世界が一変しましたね。一つのウイルスの影響で当たり前のこと、脅威に対しての不自由さをひしひしと感じた方も多いのではないのでしょうか。

さて、今回はそんな「不自由」というキーワードと親密な関係にある「赦す(ゆるす)」という感情についてお話ししたいと思います。

そもそも「赦す」とはどういうことなのでしょうが、この赦すという言葉には、相手の失敗や、罪を

責めない、咎めないという意味があります。また、責めるといふのは他人だけでなく自分自身も含まれており、自分のことも責めないという意味も込められています。

日本人は特に多いのですが、何か失敗したり上手くいかなかったりすると、つい自分責めたり、結果強く落ち込みたり、うつ気味になってしまったり、自分を責める代りに一度勇気を持って失敗したことや上手いことがなかったことを「私は私に精一杯やった。私は悪くない」と赦してみると、不思議と

身体から力が抜け気持ちは落ち着き、心の中が安定していきまふ。責めたり咎めたりすると失敗は続き上手くいきませんが、思い切って赦してみることが心に余裕が生まれ、上手くいく確立は格段に上がります。売上が格段に上がっている、成功している経営者はまず自分を赦す術を身に付けていることがほとんどです。

自分を赦すにはそれなりの慣れと経験が必要ですが、まずは責めたり咎めるのではなく赦すことを常に頭に置き実践していくことで人生は好転し、あなたが望む成功へと導かれていくでしょう。