

# 立志財団 2022年度 百年大計

各委員会発表

# 立志財団活動マップ

## 2022



### 1. 一般の方向け

- 10才から学ぶ はじめてのお金の授業
- マネープランナー®ゲーム会
- あなたの富の生み出す4タイプ講座
- コミュニケーション心理学講座

### 2. 起業したい方向け

- 起業ブートキャンプ

### 3. 起業家(個人事業主)向け

- 営業力ブートキャンプ
- マーケティングブートキャンプ
- BtoBブートキャンプ
- 財務ブートキャンプ

### 4. 経営者向け

- 真志命発見セッション
- 経営合宿(沖縄・高野山)
- 坂本立志塾(経営者・リーダー育成)
- 空海の経営

### 実践会

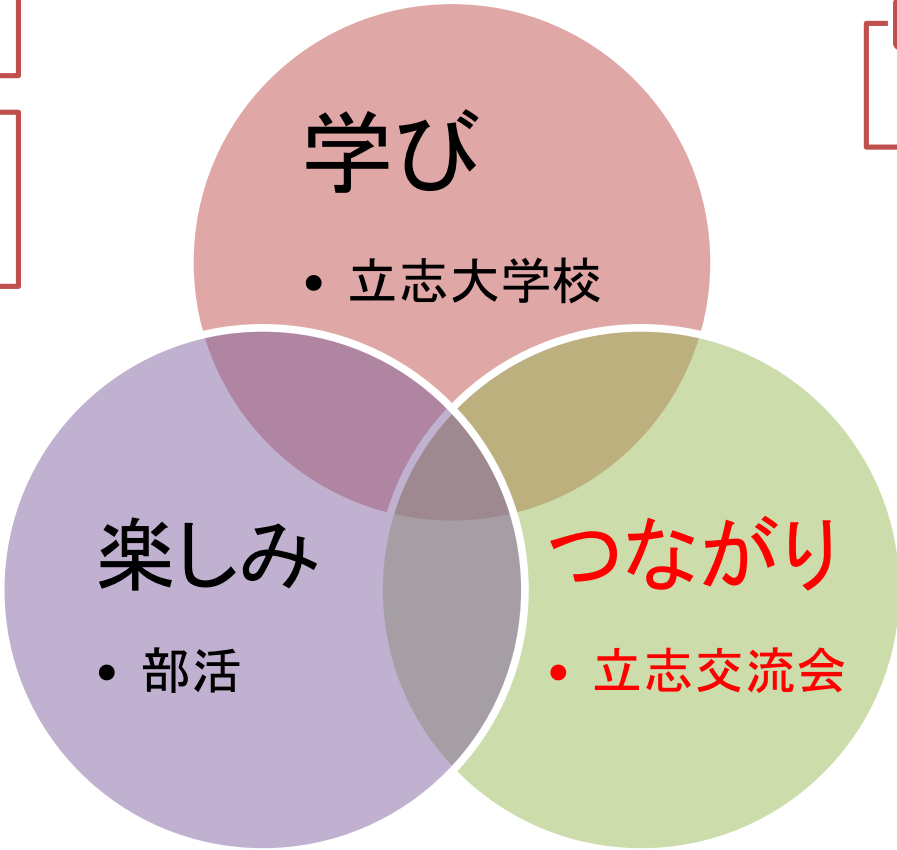
- 立志実践会
- 週一実践会
- ネクストキャリア実践会

### 部活

- コミュ匠部
- 好きをプレゼン部
- マジカル神社巡り部
- 飲み会部

### 福利厚生サービス

- 全国140万施設



### オンラインキャンパス

- 立志ビジネスアカデミー
- FBメンバー限定コミュ
- FB感謝日記・告知用グループ
- チャットワーク全会員・告知用
- 創業者倫理塾
- ポッドキャスト
- YouTubeチャンネル

### 日本橋キャンパス

- 立志オフィス日本橋

### 沖縄キャンパス

- ラジオ経営塾
- ジュンク堂トークイベント

### 研究会

- 自分経営研究会
- 仕組み経営研究会
- Webマーケティング研究会
- 営業力向上研究会
- マネープランナー研究会

### 個別コンサルティング

- 各種専門家による個別指導

### 志部

- 起業支援志部
- 経営支援志部
- ファンづくり志部
- BtoB志部
- 不動産志部

# 立志財団サポート委員会

委員長：石川智忠

# メンバー紹介

委員長　：石川智忠

副委員長：三木ヒロシさん

副委員長：坂本裕子さん

島田皓一さん、禰覇朋美さん、  
長井慎さん

立志財団  
サポート委員会

設立の経緯

立志財団会員の皆様の【真志命】実現

をサポートするという想いで、

**設立しました**

# 立志財団サポート委員会

今後のスケジュールについて

立志財団会報誌「すみれ通信」編集・発送

イベントの企画・運営

相互支援活動

立志財団会員の皆様の真志命の実現を  
これからもサポートし続けます

ありがとうございました



# 百年大計

立志財団 広報委員会

2022年度

2022年1月8日

篠原千賀子

# 目的

志ある起業家を

広く世の中に発信していく

# 主な活動内容

## 立志財団 内外の広報

各種メディア・SNS媒体を活用して世の中に広く知っていただく

- ・メディアサイト「[立志起業のススメ](#)」
- ・メールマガジン【[立志財団](#)】公式メルマガ
- ・立志財団会報誌 [すみれ通信](#)の発行（サポート委員会が制作）
- ・YouTubeチャンネル

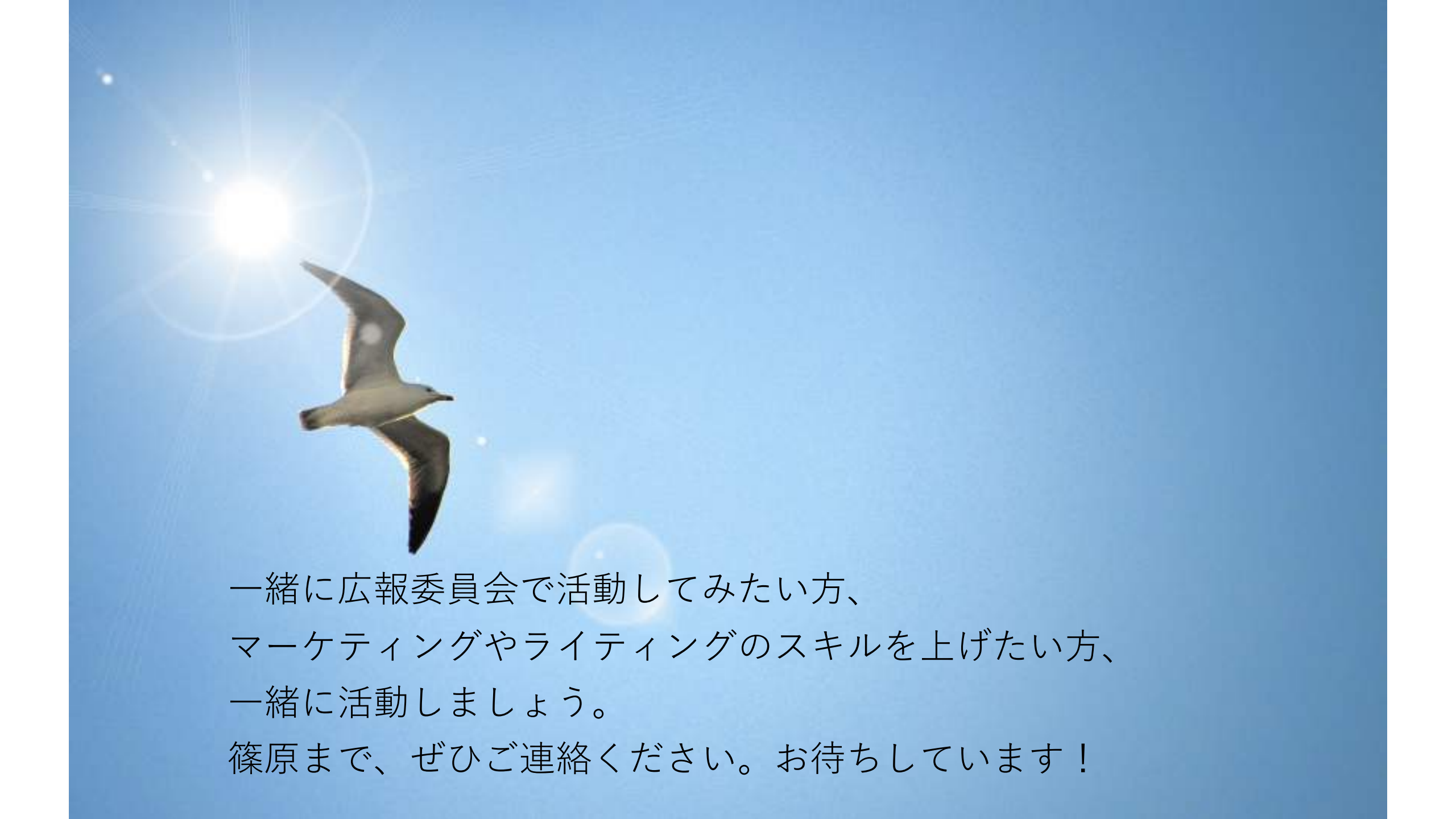
[「はじめての起業 成功の秘訣 ゼロイチ起業をフルサポートする立志財団」](#)

- ・Podcast「[はじめての起業](#)」成功の秘訣
- ・FM那覇「[坂本憲彦のラジオ起業塾](#)」の配信
- ・起業家教育の専門家 [坂本憲彦のLINE@](#)
- ・起業家インタビュー
- ・メディア構築支援・コンサルティング

# 広報委員会 メンバー紹介

広報委員会 委員長 篠原 千賀子

- ・ LINE@ 斎藤一真さんを中心に実施
- ・ライターチーム  
渡邊さん、松浦さん
- ・ FM那覇ラジオ局チーム  
森川さん、中田さん、禰覇さん
- ・ 各種フォローアップ 本田さん



一緒に広報委員会で活動してみたい方、  
マーケティングやライティングのスキルを上げたい方、  
一緒に活動しましょう。

篠原まで、ぜひご連絡ください。お待ちしております！



---

# 【立志財団 女性委員会】

委員長

坂本裕子

---

## 女性委員会・ 目的

立志財団女性メンバーのビジネスの発展

立志財団女性メンバーのゆる〜いコミュニティ

安心安全な自己開示と共感、共有の場

財団への女性参加のハードルを下げる

起業家の妻、パートナーとの交流、サポート

生活を楽しむ知恵や情報のシェア

内面の美、アート、芸能、文化を楽しむ

女性の健康や食を追及する

コラボビジネスの創造

# 女性委員会運営メンバー大募集中！

→一緒に女性委員会を盛り上げませんか？

**【1/26（水）20-22時 ミーティング&おしゃべり会】**

## ☆今後やりたいこと！

- それぞれの方の仕事が発展するコラボ企画
- ゆるいおしゃべり会
- ランチ会
- 女性メンバーだけのlonl
- 参加したくなる企画（大募集中！）



# 教育委員会

# 立志大学校のカリキュラム

学生・社会人から起業家・経営者へ成長するためのプログラム

## 1. 一般の方向け

- テーマ: お金
  - 10才から学ぶ はじめてのお金の授業
  - マネープランナー®ゲーム会
- テーマ: 才能診断
  - あなたの富の生み出す4タイプ講座
- テーマ: 人間関係
  - コミュニケーション心理学講座

## 2. 起業したい方向け

- 起業ブートキャンプ

## 3. 起業家(個人事業主)向け

- 営業カブートキャンプ
- マーケティングブートキャンプ
- BtoBブートキャンプ
- 財務ブートキャンプ

## 4. 経営者向け

- 真志命発見セッション(人生の目的の発見)
- 経営合宿(事業計画作成)
- 坂本立志塾(経営者・リーダー・教育者育成)
- 空海の経営

# 普及拡大委員会

## 立志交流会の志部

- 起業支援志部
- 経営支援志部
- ファンづくり志部
- BtoB志部
- 不動産志部

※会員2名以上で誰でも設立可能です。  
設立は事務局までご連絡ください

# 沖縄キャンパスについて

## 【存在意義】

- ・ 財団設立から、存在している遠方拠点
- ・ 坂本先生の『6つの不安がなくなれば〜』を、日本で一番、販売して下さっている書店様がある
- ・ ラジオ、文化講座、トークイベントなどで、沖縄で起業したい方を応援する活動をしている

## 【メンバー】

中田さん・ねはさん・森川

# 【2022年の沖縄キャンパス】

## ◆従来からの活動

- ① ジュンク堂書店様のトークイベント（年3回予定）
- ② 桜坂市民大学
- ③ ラジオ経営塾（エフエムNaha様）
- ④ 中田さんご縁の「この街デザイン」様での講座（新聞にも掲載された）

## ◆新しく始めたいこと

- ・ 沖縄ツアー（女性委員会とのコラボイベント）

⇒ 志ある起業家、経営者にとっての、自分へのご褒美を兼ねて、  
沖縄で過ごすイケてる時間をプレゼント。

当日は、ガイドブックも見落とししている場所へご案内予定。

新婚旅行の次に、人生の思い出に残るひと時をお約束します。

# ※補足（ラジオ経営塾）

①FBでライブ配信



②FM NAHA様にてオンエア



③立志起業のススメにアップ



# 立志財団 2022年度 百年大計

大学校の講座発表

# 起業ブートキャンプについて

## 【設立の目的】

「起業したいけど、何から始めていいか、わからない」  
「勉強はしたが、何をすればいいか、わからない」

というお悩みは、「初売上」を創ることで、解消されます。

「起業ブートキャンプ」は、  
あなたと二人三脚で、ゼロから「初売上」を創ります。  
あなたの口座にお客様からご入金があったその瞬間が、あなたの起業家への転身の瞬間です。

※沖縄で、独自に、6万円で販売していたプログラムです。

## 【メンバー】

森川（一緒にやってみてみたいという方、募集中です）

## 【内容】

3か月間、講義＋実践＋コンサルを重ねることで、起業の第一歩目である初売上を作っていただきます。

# 【2022年の起業ブートキャンプ】

## 【内容】

初売上までは

「①やりたいことを見つける」

「②ビジネスに仕立て上げる」

「③販売する」

の3ステップです。

これを二人三脚で進めていきます。

【期間】 3か月（講義＝隔週 / コンサル＝隔週）

【開催場所】 オンライン（zoom）

【費用】 会員様：無料／一般：88,000円（税込）



セミナー申し込みURL [https://risshi.or.jp/kigyo\\_fukugyo/](https://risshi.or.jp/kigyo_fukugyo/)

## 【お申込みまで】

①入門編セミナー参加（右記）

②本講座お申込み

## 【定員】

6名様（最低遂行人数：1名様）

初売上を達成したい人のための『はじめての起業・副業』セミナー

起業の勉強をしているけど、  
結局、何から始めていいか、わからない方へ

はじめての起業・副業で「初売上」を達成するまでの  
3つのステップを解説します！

---

初売上を達成したい人のための  
はじめての起業・副業セミナー

---

【開催日時】

- ・1月15日（土）13:00-15:30
- ・1月29日（土）13:00-15:30
- ・2月19日（土）13:00-15:30
- ・2月26日（土）13:00-15:30

【開催場所】

オンライン（zoom）

【定員】

6名

# 営業カブートキャンプについて

## 【設立の目的】

志ある起業家の営業面をサポートする。  
特に営業が苦手な方や未経験の方。

## 【メンバー】

石川さん・森川

## 【主な活動】

今までは、「初級編」「中級編」をお届けしておりました。  
今後は、「中級編」のみを、財団の商材として販売していきます。

# 【2022年の営業カブートキャンプ】

## 【内容】

受講者様の商材を、このプログラムを通して営業していくことで、  
受講者様がストレスなく、すんなり売れる方法を二人三脚で作りに上げる  
（従来の営業カブートキャンプで言う「中級編」）

## 【期間】

4か月

## 【開催場所】

オンライン（zoom）

## 【費用】

会員様：88,000円（税込）／一般：176,000円（税込）

セミナー申し込みURL <https://risshi.or.jp/eigyobootcamp/>

## 【お申込みまで】

①入門編セミナー参加（右記）

②本講座お申込み

## 【定員】

6名様（最低遂行人数：2名様）

『営業カブートキャンプ』入門編

**営業が苦手な嫌いな起業家のために、  
ストレスフリーな営業の方法をご紹介します。**

起業初心者でも2時間で営業力がアップする！  
『営業カブートキャンプ』入門編

【開催日時】

- ・1月15日（土）16:00-18:30
- ・1月22日（土）16:00-18:30
- ・2月5日（土）13:00-15:30
- ・2月19日（土）16:00-18:30

【開催場所】

オンライン（zoom）

# コミュニケーション心理学 マスター講座

## ◆開催の目的

より良い人生の創造、円滑で最適な人間関係作りにはコミュニケーションスキルが必要不可欠ですが、大多数の人はコミュニケーションが苦手という研究結果が出ています。

上手にコミュニケーションをしていく為には自分理解が必要であり、コミュニケーション心理学の真髄である交流分析(TA)を学びながら、本当のコミュニケーションを実践し、生きやすい未来を構築していくことが目的です。

## ◆内容について

- ・人間に必要不可欠である心の栄養とは？
- ・図式で見る心の仕組みと他者との交流
- ・感情には「偽り」と「本物」がある
- ・性格を作り上げている仕込まれた命令とは
- ・生まれた時からどういう人間になるか？決めている
- ・人生は映画のシナリオという考えかた

など

◆期間について 全10回の講義&ワーク(隔週で  
開催)

◆開催場所 オンライン(zoom)

# フロントセミナー情報：はじめての心理学講座



<https://risshi.or.jp/shinri/>

◆開催日 1月9日(日)10:30~12:00

※以降の日程については近日公開予定

◆参加費 3,000円(財団会員無料)

# マーケティングブートキャンプ

## ◆設立の目的

マーケティングを学んだ、覚えただけだと思ったほど集客できない、売りに繋がらない経営者や起業家に向け、改めてマーケティングの基礎 + 行動 = 最良の結果を提供するために設立しました。

## ◆マーケティングブートキャンプとは

本当のマーケティング力、集客力を養い行動にコミットし、皆で応援しながら確実に売りを上げる、伸ばすための全8回のプログラム。



## ◆マーケティングブートキャンプ内容(予定)

- 1回目 コアコンセプトを作る、見直す
- 2回目 webマーケティングについて
- 3回目 リファーマルマーケティングについて
- 4回目 行動目標設定/基準値設定/実践について
- 5回目 マーケティング実践者の声・質疑応答
- 6回～8回目 グループコンサルティング

◆期間について 4ヶ月間(隔週で開催)

◆開催場所 オンライン(zoom)

2022年は改めてマーケティングと実践を学び、  
確実な集客力を身につけ売り上げを上げていき  
ましょう。

ありがとうございました

# BtoB 志部について

- **目的**

法人営業におけるスキルとメンタル向上を通じて起業家・経営者の業績拡大を支援する

- **メンバー（現時点）** 山田・三木・石川・長井

- **主な活動内容**

- ① **BtoB営業ミーティングの実施（月1回/第2金曜15:00）**

各メンバーの法人向け製品情報の理解・共有=>事業拡大のためのブレインストーミングetc

- ② **BtoB交流会の開催（月1回/第4金曜16:00）**

参加者の製品サービスの内容を共有しながら、互いに顧客候補や協業会社を紹介し合う  
BtoB成功事例の共有（勉強会）

- ③ **各種セミナー・ブートキャンプ（講座）の実施**

法人向けセールス&マーケティングに関する最新ノウハウの提供・共有

# 【2022年 BtoB志部 第1弾セミナー開催】

## 起業家・中小企業のための BtoB戦略的セールス&マーケティング12の基本ステップ（入門編）

### 【開催日時】

- 1月27日（木） 19:00-20:30
- 2月12日（土） 10:00-11:30

### 【開催場所】

- オンライン（zoom） / 参加費3000円（会員無料）

# セミナー申し込みURL [https://risshi.or.jp/sales\\_marketing/](https://risshi.or.jp/sales_marketing/)

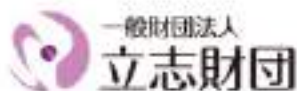
1万人の幸せな起業家・経営者を育成する起業塾・経営塾

サイト内検索



・財団概要

お問い合わせ



Aboutus  
立志財団について

Activity  
活動内容

Membership  
立志財団 会員制度

Member  
立志財団 会員一覧

Schedule  
スケジュール

Contact  
お問い合わせ

ホーム > 起業塾・中小企業のための『戦略的BtoBセールスマーケティング』入門セミナー

## 起業家・中小企業のための『戦略的BtoBセールスマーケティング』入門セミナー

30年以上の法人営業ノウハウと  
上場企業を顧客にする具体的方法を、  
たった3ヶ月間で身につけることができる  
実践講座（入門編）

あなたは  
知名度・人脈・社員ゼロのベンチャー企業が  
**3年間で上場企業70社以上と新規契約した**  
**法人営業の戦略と具体的方法**  
を知りたくありませんか。

立志財団 会員サポートページ

ログイン

好きなことで成功するための  
「3つのステップ」  
動画講座をLINE登録で  
無料プレゼント

1.1万部の起業本の  
難点が解決！

LINE登録はこちらから

志ある起業家が集まる  
シェアオフィス  
バーチャルオフィス  
4,950円(税込)～

好きなことで成功するための  
「3つのお金の増やし方」  
動画講座をLINE登録で  
無料プレゼント

お金の増やし方と守り方を

ゲームで楽しく学ぶ

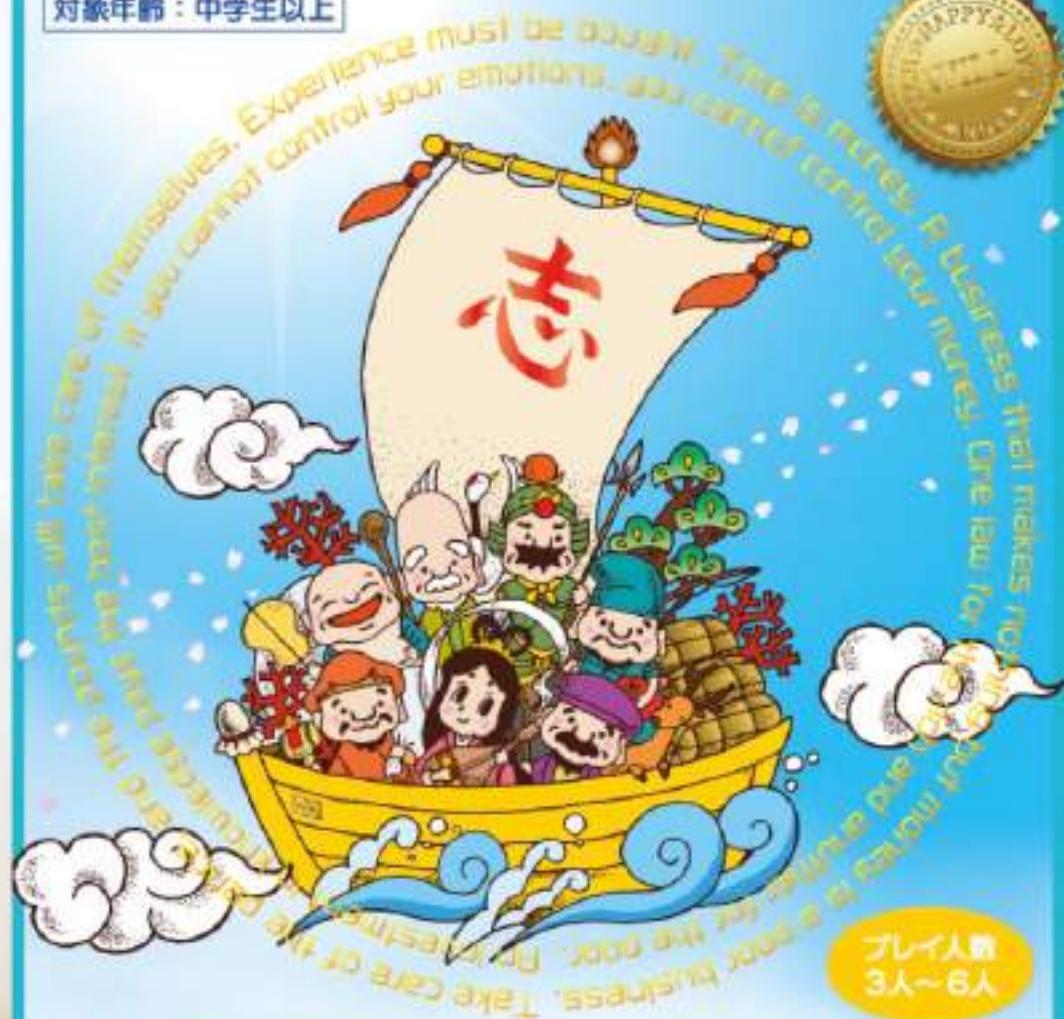
マネープランナー®

ゲーム会

一般財団法人 立志財団 認定

マネープランナー®  
Money Planner  
Game ゲーム

対象年齢：中学生以上



プレイ人数  
3人～6人

お金の知識を楽しく学び、人生を豊かにしよう!!

# マネープランナーゲーム会

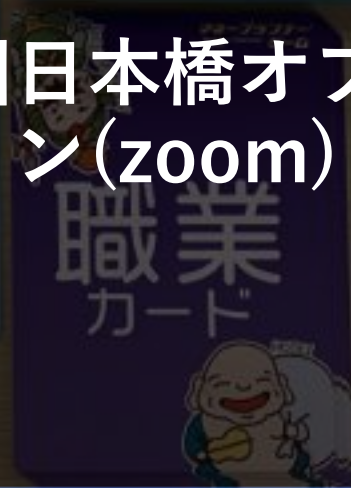
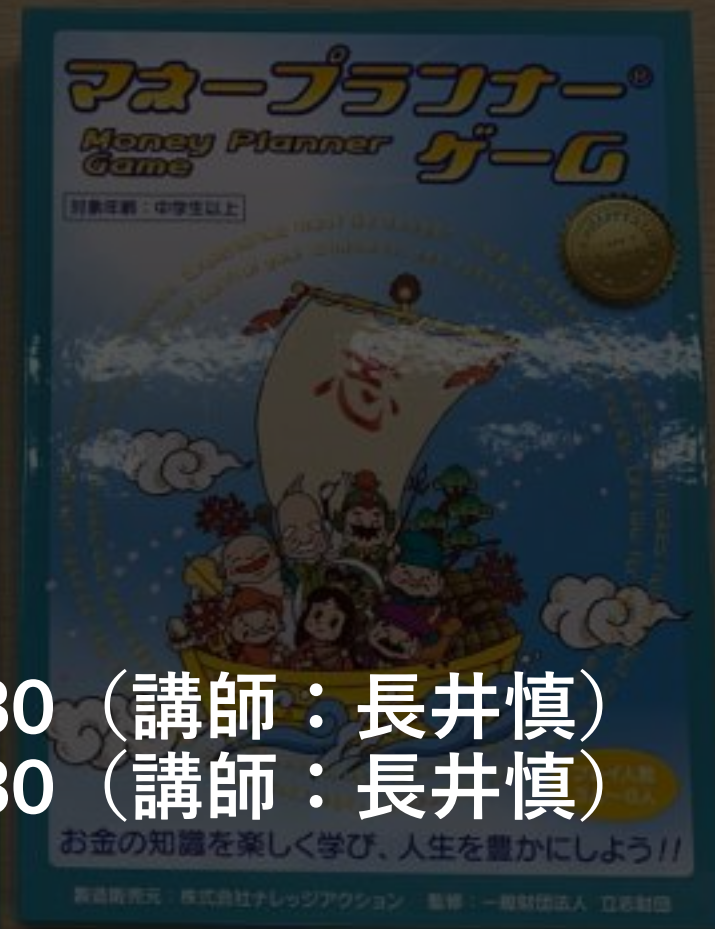
●マネープランナーゲームとは

**お金の増やし方と守り方をゲームで楽しく学び  
「マネーリテラシー（お金の読み書きする能力）」を身につけることができます。**

● 対面受講日程  
日程調整中

● オンライン受講日程  
1月15日（土） 19:00-21:30（講師：長井慎）  
1月29日（土） 19:00-21:30（講師：長井慎）

● 開催場所  
立志財団日本橋オフィス  
オンライン(zoom)





現在、日本マネープランナー協会を準備しております。立志財団会員の皆さんは無料でご参加いただけます。

ご清聴

ありがとうございました！

財務ブートキャンプ

# 坂本立志塾

## フェーズ1: 本当の志を知る

- 第1回 ・ **理想の未来**を描き、自らの過去と向き合い、**志を見つけ出す**
- 第2回 ・ まだ見ぬ**自分の強みと弱み**から、**自らの先天性**を知る
- 第3回 ・ **感動と共感**で人を巻き込む**プレゼンテーションスキル**を学ぶ
- 第4回 ・ **本当の志**を、自らの**内面**から**呼び起こす**

## フェーズ2: 志を人に伝える

- 第5回 ・ **最強の営業ツール**を手に入れる  
「**プレゼンテーショントレーニング**」
- 第6回 ・ 「**プレゼンテーショントレーニング**」
- 第7回 ・ 「**プレゼンテーショントレーニング**」
- 第8回 ・ 「**立志プレゼンテーション**」  
あなたの志を**大切な人**に届け、**世界に発信**する

## フェーズ3: 志を実現する計画を作る

- 第9回 ・ **志を実現**するための具体的な**事業計画**を作る
- 第10回 ・ **自分の強み**を最大限に発揮する  
**ビジネスモデル**の作り方
- 第11回 ・ **起業家**のための**お金の戦略**
- 第12回 ・ **志を実現**するための**数値目標**と  
**実行計画**の作り方
- 第13回 ・ 「**百年大計発表会**」  
**3ヶ月先**から**100年後**の**事業計画**を発表する

# 経営合宿

## 経営者向けカリキュラム

経営者が成長するためのプログラム

### 真志命発見セッション

- 真志命(人生の目的)を発見するプログラムです
- 自分軸から経営をしたい方は必須です
- 会員:無料 一般:9800円

### 経営合宿(沖縄・高野山)

- 事業計画書を1泊2日の合宿研修で作ります
- 魂の入った事業計画書を作ります
- 会員:55,000円 一般:110,000円

### 坂本立志塾(経営者・リーダー・教育者育成)

- 志ある起業家・経営者を育成する最高峰のプログラム(6カ月)
- 会員:450,000円 一般:700,000円

### 空海の経営(仮)

- 弘法大師空海の経営者としての考え方を学ぶ講座です

# 立志財団 2022年度 百年大計

教育委員会の実践会

# 立志実践会・週一実践会



# ネクストキャリア実践会

石川智忠

# メンバー紹介

石川智忠、小林謙鷹  
中嶋敏司、高松勝



# 立志財団ネクストキャリア実践会

## 今後のスケジュールについて

Zoom実践会  
毎週火曜日21時～22時30分開催

志ある未来と仕事を楽しむ大人を  
一緒に増やしていきましょう！！

ありがとうございました。

# 立志財団 2022年度 百年大計

教育委員会の研究會・部

じぶん経営研究会  
経営仕組み化研究会

立志財団百年大計 2022年1月8日

# 岩崎聡史の志と研究会

世の中を貢献機会を満たす

コーチ・コンサルが活躍する

個人市場

じぶん経営研究会



企業内

コーチ・コンサル

社会人



じぶん経営勉強会

法人市場

経営仕組み化研究会



士業・専門家

経営者



経営仕組み化勉強会

自分らしく活躍するを増やす

# じぶん経営コアコンセプト

## じぶん経営研究会

- 誰に
  - ・ 企業内コーチ、コンサル、マネージャー
- 何を
  - ・ 個人コーチング用の商品開発→ 「じぶん経営」のコーチングプログラム
- USP
  - ・ 志をもったコーチとコンサルがそれぞれの強みである意識向上と知識向上を持ち寄り新しい価値を創造できる

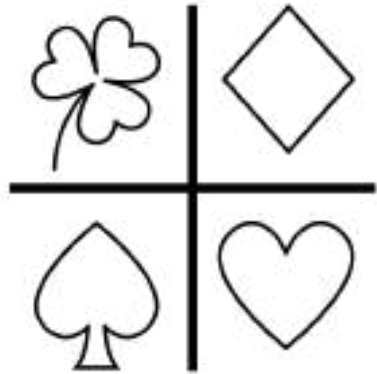


## じぶん経営勉強会

- 誰に
  - ・ 企業に勤める会社員
- 何を
  - ・ 自分の人生を経営するためのマインドと知識を学べる勉強会
- USP
  - ・ 自分を経営するために必要な意識と知識の両面を学べ、内省と対話によって自分の資産として積み上げることができる。

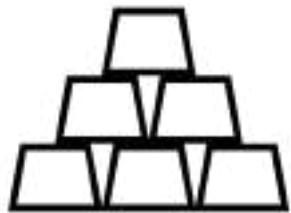
# じぶん経営の基礎 4 講座

## 自分のタイプを「分かる」



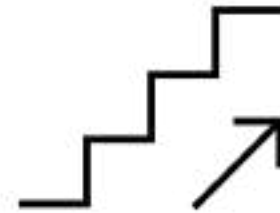
タイプが違えばやり方も変わります。  
左利きの人でも右手を使っても上手くいきません。  
自分の頭と心の利き手を知りましょう！

## 自分の資産を「分かる」



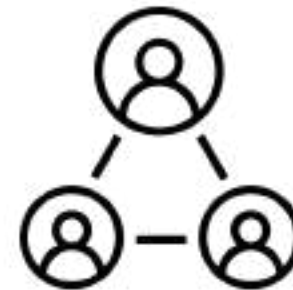
自分の強みは自分が今まで築いてきた資産から生み出されます。  
不動産という資産をもっている人も人に貸さないと家賃は入ってきません。  
まずは自分の資産を知りましょう！

## 自分の段階を「分かる」



段階が違えば戦略も変わります。  
プレイヤーでの成功戦略はマネージャーでは失敗戦略になることもあります。  
自分の今の段階と課題を知りましょう！

## 自己的人脈を「分かる」



依存から自立、自立から相互依存へ成長していくことで、人が集まれば相乗効果を発揮することができます。  
自己的人脈について明確に理解、棚卸しをしましょう！

# 経営仕組み化のコアコンセプト

## 経営仕組み化研究会

- 誰に
  - ・ 士業や専門性のあるコンサルタント
- 何を
  - ・ 法人用コンサルティング商品開発  
→ 仕組み×専門性のオリジナル商品
- USP
  - ・ 志をもった士業と専門家がそれぞれの強みを持ち寄り新しい価値を創造できる。
  - ・ 経営仕組み化の基本を経営コンサルタントから学べる

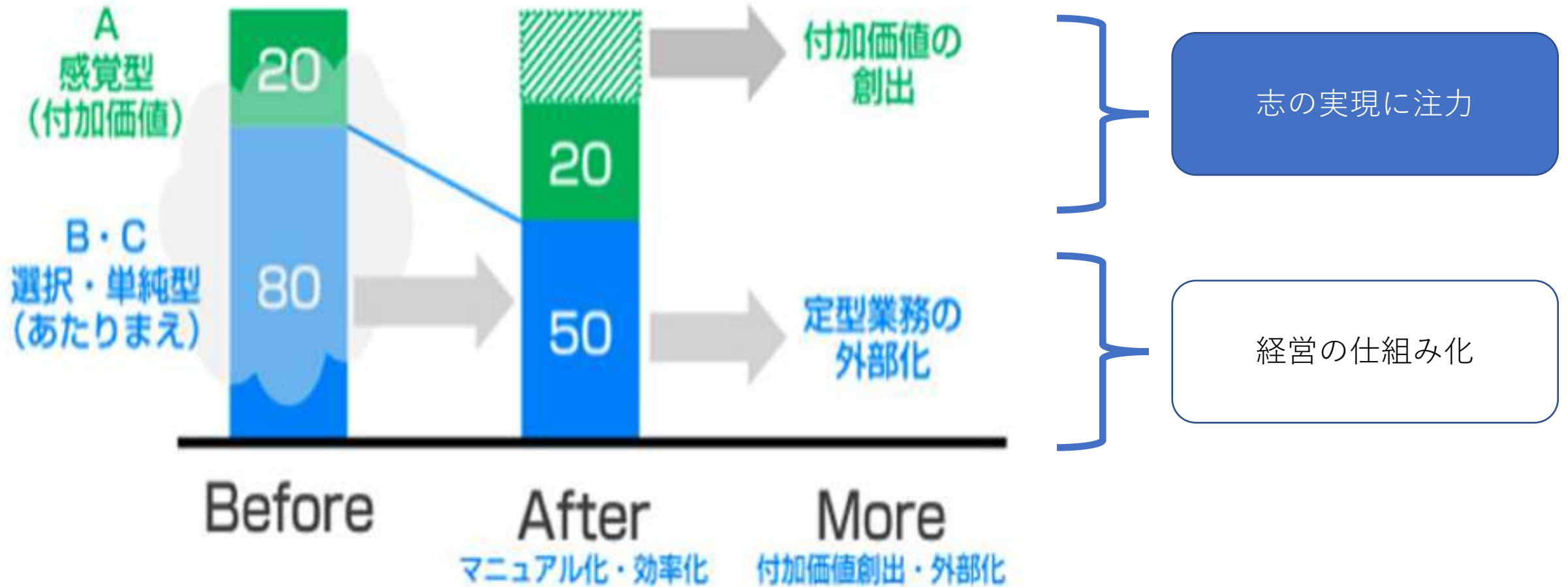


## 経営仕組み化勉強会

- 誰に
  - ・ 経営者
- 何を
  - ・ 自社の経営を仕組み化するための勉強会
- USP
  - ・ 志のある士業、専門家から普遍性の高い経営の仕組み化を学べる



# 経営の仕組み化により志の実現を後押し



# 営業力向上研究会について

## 【設立の目的】

志ある起業家の営業面をサポートする。

## 【メンバー】

石川さん・中田さん・島田さん・森川

## 【主な活動】

### ①営業カブートキャンプ（初級編・中級編）

従来は、財団会員様向けでやっておりました（無料）。  
今後は、財団の商材として、販売していくこととなります。

### ②その他、テーマに応じた個別講座やコンサルなど

## 【その他】

「BtoB」「BtoC」「BtoG」などの括りはなく、基礎から営業を学びたい方向け

# 【2022年の営業カブートキャンプ】

## 【内容】

受講者様の商材を、このプログラムを通して営業していくことで、  
受講者様がストレスなく、すんなり売れる方法を二人三脚で作りに上げる  
（従来の営業カブートキャンプで言う「中級編」）

## 【期間】

4か月

## 【開催場所】

オンライン（zoom）

## 【費用】

会員様：88,000円（税込）／一般：176,000円（税込）

セミナー申し込みURL [https://risshi.or.jp/eigyoo\\_boot\\_camp/](https://risshi.or.jp/eigyoo_boot_camp/)

## 【お申込みまで】

①入門編セミナー参加（右記）

②本講座お申込み

## 【定員】

6名様（最低遂行人数：2名様）

### 『営業カブートキャンプ』入門編

**営業が苦手な嫌いな起業家のために、  
ストレスフリーな営業の方法をご紹介します。**

---

起業初心者でも2時間で営業力がアップする！  
『営業カブートキャンプ』入門編

---

#### 【開催日時】

- ・1月15日（土）16:00-18:30
- ・1月22日（土）16:00-18:30
- ・2月5日（土）13:00-15:30
- ・2月19日（土）16:00-18:30

#### 【開催場所】

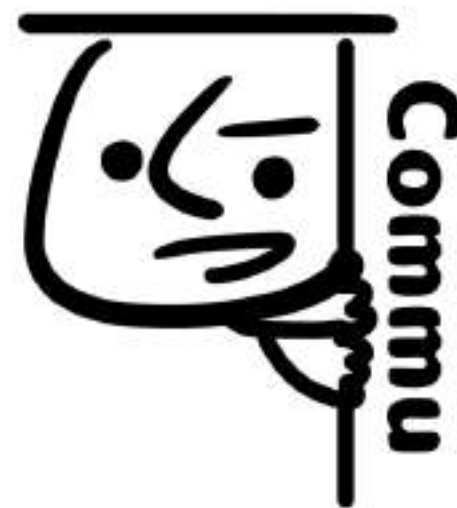
オンライン（zoom）

**WEBマーケティング研究会**

マネープランナー研究会

# コミュ匠部

2022年上半期百年大計



# コミュ匠とは

「コミュ障」をポジティブなイメージ  
に  
変換。

コミュ障を個性・強みとして捉え、  
それぞれの持つ突出した部分（=匠）  
にフォーカス。





## コンテンツ

### ■定例会（月1回）

┆みんなの近況報告シェア

### ■企画・イベント

┆私のオススメ企画

┆座談会

メンバー

禰覇	朋美
本田	ゆうこ
柏谷	悦子
川崎	篤



# 「好きをプレゼン部」について

## 【何しているの?】

- ・参加者がテーマに沿って、好きなことをプレゼンする場
- ・毎月1回、オンラインで開催
- ・気が付いたら、12回も開催

## 【いつものメンバー】

萱森さん・ねはさん・森川



# 【2021年のテーマ】

- 【1月】 シンプルに好きなもの
- 【2月】 マンガ・ドラマ・映画・本
- 【3月】 マンガ・ドラマ・映画・本
- 【4月】 マンガ・アニメ
- 【5月】 音楽
- 【6月】 武道・スポーツ
- 【7月】 人生に影響を与えてくれたもの
- 【8月】 あなたの“情熱大陸”
- 【9月】 勝手な未来計画
- 【10月】 推し事
- 【11月】 私の推している人
- 【12月】 雑学を雑談しよう

本日はご参加いただきまして  
ありがとうございました！