



会員紹介

宮前実幸ブランディング研究所

代表 宮前実幸

▶ 立志塾との出会い

あるビジネス交流会を通じて裕子さんと出会い、坂本先生をお繋ぎいただきました。多くの経営者さんと接してこられたお二方のご経験の豊富さに惹かれ、立志塾で学ばせていただくことに。

▶ 自身のステージを上げるために

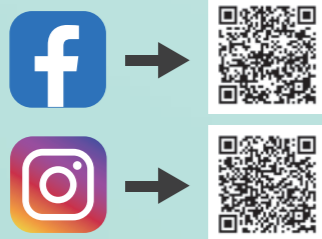
現在、立志塾 22 期生として仲間とともに学んでいます。ともすれば目の前の仕事に追われがちだからこそ、時間を取って経営者としてのコアの部分を整理していくことの重要性を感じています。

▶ 軸を持っている経営者は強い

私自身、経営者さんのコンサルティングをしていますが、やはり志しや心が定まっている方は迷いがなく、言動や行動に勢いがあります。一人ひとりの経営者がそれを見出せば、日本経済が浮上するのではないかと信じています。

▶ ぜひ 1on1 してください

立志財団の皆さまと広く交流し、繋がりたいと思っています。SNS でお気軽にご連絡ください。



お子さんと一緒に正しいお金の知識を学びませんか？ 10歳から親子で学ぶ『はじめてのお金の授業』



こんにちは、渡邊可奈子です。

先日、堀口実さんの「10歳から親子で学ぶ『はじめてのお金の授業』」を受講しました！

1時間半の講座、あっという間でした！

“そもそもお金とは何か” “お金の仕組み” といった経済の基本的なところから、“お金の使い方” について実践的なところまでとても充実した内容でした。「お金の教育は必要だと思うけれど、子供にどう話したらいいかわからない」という親の悩みを解決してくれます。子供が受ける内容だからといってあなどれません。大人の私もお金の使い方について見直すきっかけになりました。

さらには、『お金と幸せ』についてもお話しくださったことが印象的でした。こういったことを言葉に出して話すことは日常の中でなかなかないことだと思います。親子でお金とは何か、幸せとは何か、を一緒に考える経験は子供が将来お金の振り回されないうちに大切なことだと感じました。

子供にはお金の苦労はしてほしくないけれど、お金＝幸せだとも思ってほしくない、そんな親心を叶えてくれる講座です。子供がもう少し大きくなって、講座の内容を理解できる年齢になったら、またぜひ一緒に受けたい!と思っています。



▲ 堀口実氏

『～10歳から親子で学ぶ～ はじめてのお金の授業』



心を豊かにして幸せを感じる方法とは？



こんにちは。心理カウンセラーの三木ヒロシです。

「毎日心豊かに幸せを感じていたい」と願うのは、人間であれば当然の気持ちであり思っています。そこで、今回は「心を豊かにして幸せを感じる方法」についてお伝えしようと思います。この方法は少しだけ慣れが必要ですが、出来るだけ日々意識しながら生活することが大切です。

では、その方法は何かというと「自分を責めない」ということです。特に日本人はそうなのですが、強弱の差はあれど自責の念を感じやすい傾向にあります。何かでミスをしてしまった、何かを間違えてしまった、必要な答えを出すことが出来なかった、など、自分を責めてしまうシチュエーションは起こります。ですが、どのような状況であれ立場であれ“自分を責めてしまう”ということを手放してみよう。

ただ、間違えてはいけないのが開き直って厚顔無恥でいる、ということではありません。場合によっては真摯な態度で謝罪が必要な場合もあるでしょう。心を込めて謝ることも必要ですが、それはそれとして自分を責めてしまう必要は無いということです。

「人は生きていくだけで苦労さん」という言葉があるように、人はただ毎日を生きているだけでも当然のように厳しいこと、辛いこと、苦しいこと、様々なことが起こり得ます。そんな中、この世界で絶対的の唯一の味方である自分が自分を責めてしまったら、心の底から疲弊してしまい、喜びや希望さえも曇ってしまうのではないのでしょうか。

いま一度「自分を責めていないか? 追い込んでいないか?」日々チェックしてみるをおススメします。

編集後記



こんにちは、坂本裕子です。

日々暖かさを感じる季節になりましたね。

お元気にお過ごしでしょうか？

2月28日に、坂本先生との共著「会社は妻の力が9割」を出させていただきました。今回は、小冊子バージョンとKindle版です。立志財団メンバーの方にはお贈りしますので、買わないでください。

こちらは、夫婦と一緒に仕事をする、夫婦のコミュニケーションと会社経営について書かせていただきました。一緒に仕事をしない場合でも、参考にしていただけるのではないかと思います。

一番近くにいる旦那さま、奥様に、応援してもらい、理解してもらいにはどうしたらいいか、離婚という、一度夫婦のコミュニケーションに失敗している立場の私から、お伝えさせていただきました。失敗から学ぶことも多いです。

私の志は「坂本憲彦の夢の実現をサポートすること」です。ここに全くのプレはなく、この数年活動してきました。これからも、プレることは無いのではないと思っています。

読んでいただき、この本がお役に立ちそうな方がいたら、ぜひ教えてあげてください。QRコードを貼っておきますので、感想のシェアもお願いします。最後までお読みいただきまして、ありがとうございました！

『会社は妻の力が9割』



財団会員の方へ すみれ通信 特別号

立志大学校がスタート

新発表! 起業と経営の専門スキルを学ぶ 立志大学校がスタートします!

こんにちは。坂本憲彦です。1月に開催した百年大計発表会でも発表させていただきましたが、2022年より「立志大学校」がスタートすることになりました。これまでも立志財団では、起業や経営を学んでいくためのコンテンツを提供していましたが、そのコンテンツをさらに強化して、より起業家・経営者のみなさんの事業の成果につながるコンテンツを提供するために、今回、立志大学校を設立させていただくことになりました。

学生・社会人から起業家・経営者への成長をサポートします!

立志大学校は、学生・社会人から起業家・経営者への成長をサポートする学校です。学生・社会人の方が、ビジネスのノウハウを学び、まずは自分のお仕事や生活に役立てていきます。そこから、起業や副業を通じて、自分のやりたいことを実現していきます。

さらに起業してからも、ビジネスについて学び続けることは大切です。マーケティングやマネジメント、財務については、経営者として、ずっと学び続ける必要があります。そういったカリキュラムをご用意して、あなたの経営者としての成長をサポートしていきます。

法人営業・集客・ビジネスモデル構築など各分野で実績のある専門家が、成果につながる指導をしてくれます

これまでの立志財団のコンテンツとの大きな違いは、ビジネスの各分野の専門家が、その専門性をしっかりと教えてくれるカリキュラムであるという点です。例えば、法人営業については、70社以上の上場企業と取引のある山田俊明講師にBtoBブートキャンプという講座を開講していただきます。また、起業ブートキャンプという講座では、5年以上にわたって起業セミナーを主催している森川応樹講師が指導してくれます。

本当の知恵「真知」を身につける実践型のカリキュラムで、あなたの成長をサポートします

立志大学校では、これまで以上にあなたのビジネスの成長にコミットしてサポートしていきます。それぞれの専門家が、これまで何年もかけて習得してきた知識やノウハウを惜しげもなく教えてくれます。そこには、数々の失敗もありました。

立志大学校では、大切にしている教えがあります。それは「知行合一」という陽明学の教えです。知識と行動は一体でなければなりません。知って行なうこそ、本当の知恵「真知」となる。知って行わないのは、知らないのと同じ。立志大学校でお伝えするのは、講師陣が知行合一を実践してきた本当の知恵「真知」を伝えるものです。決して、机上の空論をお伝えするものではなく、実践の中で培われた生きた知恵をお伝えしていきます。また、カリキュラムも単に知識を提供するだけではありません。課題やワークを通して、あなたにも本当の知恵「真知」を身につけていただきます。

ビジネスの知識は、単に理論を学んだだけでは意味がありません。毎日の現場での仕事に役立ててこそ、本当の知恵となります。立志大学校では、知行合一の精神で、生きた本物の知恵を身につけるために、実践型のカリキュラムとしています。この実践型のカリキュラムを活用して、ぜひ、あなたのビジネスを成長させていってください。

立志大学校のカリキュラム

起業支援コース

STEP1 真志命発見セッション

STEP2 あなたの富を生み出す 8タイプ診断

STEP3 起業ブートキャンプ

STEP4 営業力ブートキャンプ

STEP5 マーケティングブートキャンプ

経営者育成コース

STEP1 財務ブートキャンプ

STEP2 BtoBブートキャンプ

STEP3 コミュニケーション心理学講座

STEP4 坂本立志塾



志ある起業家を支援するマガジン 立志財団すみれ通信

Vol.29 2022年4月号

お引越しまししていませんか? 住所や電話番号が変更になったらご連絡ください。登録住所をオフィスにしているが、会報はやはり自宅へ、という場合も教えてくださいね。財団の問い合わせフォームからご連絡ください。



あなただけの独自のビジネスモデルを作る 起業支援コースとは？

起業に必要なスキルを集中的に学ぶのに特化した専門コースです。学生・社会人から起業家へ成長するためのプログラムです。自分軸を発見する真志命発見セッションや自分の成功パターンを学ぶタイプ分析、ビジネスモデルや営業力、マーケティング力を身につけるブートキャンプなどで、あなたの起業の成功をサポートします。

真志命 発見セッション

真志命（人生の目的）を発見するプログラムです。好きなことをビジネスにしたい方は必須です。

【真志命発見セッション講師】長井 慎

17才のときに立志財団創立者の坂本憲彦と出会い感銘を受け、最年少の受講生として坂本立志塾で理念経営を5年間学ぶ。学生向けのビジネスコンテストで2年連続入賞。現在は、学生コミュニティ運営、不登校支援事業などを行う。立志財団で100名以上の起業家・経営者と関わり、真志命を発見するサポートを行なっている。



あなたの富を生み出す 8タイプ診断

どのようにすればあなたの富が増えるのか？ ウェルズダイナミクス理論をもとに8つのタイプ診断を行い、あなたの個性にあった富の作り方を学びます。

【富を生み出す8タイプ診断講師】篠原 千賀子

富を生み出すタイプ診断のウェルズダイナミクスのシニアプラクティショナーとして200名を超える起業家・経営者を指導。2017年にはウェルズダイナミクスAWARD2017にて受賞。現在は、ビーチサッカーチーム経営、不動産事業、webマーケティング事業などウェルズダイナミクスを活かして、3つの事業を営む女性経営者として活躍している。



起業 ブートキャンプ

起業未経験の方でもできる、あなた独自のビジネスモデルを創り、初売上を目指す実践型のプログラムです。

【起業ブートキャンプ】森川 応樹

2001年に早稲田大学を卒業後、20年間で3社の営業職を経験。当初は営業が苦手だったが、2社目の通信機器の販売会社では全国トップの営業成績を出すことに成功している。現在は、一部上場企業で法人営業を行なっている。2016年より坂本立志塾で起業や経営を学び、沖縄の桜坂市民大学にて起業・副業講座を開講している。



営業力 ブートキャンプ

営業未経験の方でもできる、営業力を短期間で集中的に伸ばす実践型のプログラムです。

【営業力ブートキャンプ講師】石川 智忠

プロ営業コーチ。4社の営業を経験した後、2010年に独立。住宅営業コーチとして12年間で3万人以上を指導し、年間200億円の売上に貢献している。また、ドン底だった営業チームの指導を行い、400店舗中トップクラスの成績を出すことにも成功する。



マーケティング ブートキャンプ

マーケティング（集客）力を短期間で集中的に伸ばす実践型のプログラムです。SNS集客、リアル集客で成果を出していきます。

【マーケティングブートキャンプ講師】三木 ヒロシ 【コミュニケーション心理学講師】

人材派遣会社に12年間勤務するも体調が悪化し退職。2009年に心理カウンセラーとして独立するも、集客に苦戦。坂本憲彦から、ブログ、ツイッターなどを活用したwebマーケティングを学び、12年間で6,000名以上をカウンセリングする人気カウンセラーとなる。現在は、健康経営のコンサルティング会社の代表も務める。



個人事業から本物の経営者を育てる 経営者育成コースとは？

経営者に必要なスキルを、集中的に学ぶのに特化した専門コースです。個人事業から経営者・ビジネスオーナーとして中長期に会社を成長させるためのプログラムです。上場企業との取引を増やすBtoBブートキャンプ、財務会計を学びお金を残す経営を実現する財務ブートキャンプ、社員や顧客とのコミュニケーションを円滑にする心理学講座、そして、究極の経営者育成プログラム坂本立志塾などで、あなたの経営をサポートします。

財務 ブートキャンプ

財務・会計・キャッシュフロー経営の知識を短期間で集中的に伸ばすプログラムです。財務基盤を強化し資金調達力をアップさせます。

【財務ブートキャンプ講師】小林 一将

2001年に明治大学を卒業後、外資系保険会社に5年間勤務。その後、大手税理士法人で10年間に渡って、100社以上の税務・財務のコンサルティングを行う。孤独な経営者の一番の相談相手であることと、難しい経営数字をわかりやすく伝えることで、経営者の経営判断をサポートしている。



BtoB ブートキャンプ

BtoB（法人）営業を短期間で集中的に伸ばす実践型のプログラムです。法人向けの取引を増やし、会社の売上をアップさせます。

【BtoBブートキャンプ講師】山田 俊明

明治大学を卒業後、野村証券に入社。同期300名で全国トップ10に。その後、IRジャパン、シュナイダーエレクトリック社の法人営業部長を経て、ITベンチャー企業の設立に参画。2008年に真我経営をベースにアクスビー株式会社を設立。10年目にして、顧客企業数は約100社に上る。そのうち7割以上は、伊藤忠商事、麒麟ホールディングス、三菱自動車、セブン銀行、神戸製鋼、三井不動産、ローン、ZOZOなどの上場企業である。



コミュニケーション 心理学講座

交流分析理論をもとに、会社や仕事の人間関係、夫婦、親子、家族の人間関係をより良いものにするためのコミュニケーション心理学を学びます。

【マーケティングブートキャンプ講師】三木 ヒロシ 【コミュニケーション心理学講師】

人材派遣会社に12年間勤務するも体調が悪化し退職。2009年に心理カウンセラーとして独立するも、集客に苦戦。坂本憲彦から、ブログ、ツイッターなどを活用したwebマーケティングを学び、12年間で6,000名以上をカウンセリングする人気カウンセラーとなる。現在は、健康経営のコンサルティング会社の代表も務める。



坂本立志塾

志ある起業家・経営者を育成する立志大学の最高峰プログラムです。理念経営、事業計画、人材育成、組織づくりを学びます。100年の事業戦略を作り、中長期に発展する事業を作ります。

【坂本立志塾講師】坂本 憲彦

立志財団理事長。親子2代の銀行員。2006年に独立し、不動産業、起業塾、経営塾、速読講座、飲食業など2014年には3社10事業を立ち上げ年商5億円を達成。20年間で1万人以上の起業家・経営者を指導。志は「すべての人を真に導く」。

