

2024年  
を読む

# 「甲辰三碧木気中宮の年 変革、スピード、常に希望を忘れないで！」

2024年を読む

## 甲辰三碧木気中宮の年 変革、スピード、常に希望を忘れないで！

癸卯（水生木）から甲辰（木剋土）へ

相生しとりなしムードだった昨年から、24年は天干（宇宙のエネルギー）甲（木）が地支（物質界、地球のエネルギー）辰（土）を剋する年。

甲は水を含み膨らんだ種が根を出し、芽を出そうと頑張っている状態。また辰は転機や激動、そして震。剋（けずる）の意の通り、正しく成長しようとする宇宙の意志が物質界に厳しい変革をもたらす予感。辰は震とする事から、地震にも注意を。

24年の九気は三碧木気を中心に配置され、今年は東西の象意が傾きます。西の五黄殺により世の中の資金繰りは悪化傾向、政府対策の効果もあまりなく、貧困からの詐欺や闇バイト、横領等は続いてゆくでしょう。また東の白暗剣殺が情愛に基づく関係の悪化、将来への悲観、長男の問題、悪評、聴覚過敏などからの精神不安定、また電気系統からの出火にも注意。

24年脚光を浴びるのは、昨年から引き続き二黒土性の方。南東に入り干支の応援を受け、コツコツと続けてきた努力がリーダーの資質をも目覚めさせ、女性性、母の慈愛に基づいた調整力で辰の変革、



小野 美音子

明白迅速三碧の年のキーパーソンとなるでしょう。

昨年は六白歳破の象意が印象的でした、メスが入ったジャニーズを筆頭とする芸能界の性被害問題、宝塚のパワハラ問題、ホストクラブの刃傷沙汰や売掛問題などが娯楽飲食、水商売関係の推し活カルチャーを停滞させてゆく気配。

三碧木気は朝日が天地を分けるように曖昧さを許しません。各々23年から持ち越した問題は熾烈な明暗となりそうです。東方または三碧木気の吉運の貯金がある方はよい評判、発展、将来へのヴィジョンが明確となり、希望ある一年となります。

逆に凶運を持つ人は、イライラからの喧嘩や交渉決裂、悪評などに注意。こんな年は深く開き直り、フットワーク軽く乗り切りましょう！24年万人の大凶方位はご自宅から見て西（五黄殺）、東（暗剣殺）、北西（歳破）です。凶禍回避も運のうち。遊びでは行かれませんよう。

即効性ある西洋の形而上学入門、運氣改善の吉方位活用により、ぜひ喜びと成功の人生を！

各講座、鑑定は随時開催いたします。

《 》  
ご興味のある方は、  
個別にお問い合わせください。



### 会員紹介

天命コミュニケーションコーチ

秋本真紀子

## 人が自分の想いと専門性を広く世界に 伝えていくためのサポートをしています

天命コミュニケーションコーチの秋本真紀子です。

10年以上の指導実績から編み出したノウハウで、皆さんの志からのビジネスと人生を応援します。

### ■プレゼンテーション/コミュニケーション指導・フィードバック

延べ100人以上を指導（プレゼン大会優勝者、環境大臣賞受賞者輩出）②を実施し、あなたの個性、持ち味にあった自己紹介、プレゼンテーション、セミナー作成等ご提供します。

### ■特性診断、カウンセリング

### ■ビジネス英語

個人から大手企業での企業研修指導実績あり。丁寧にヒアリングしてあなたの目的に合った指導方法をご提案します。

Instagram



facebook



### —— 編集後記 ——

## 「吉方旅行にハマっています！」



坂本 裕子

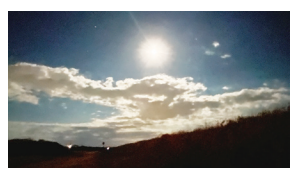
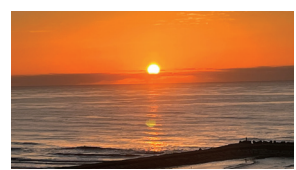
こんにちは。坂本ひろこです。

新しい年がスタートしました！今年こそ、もっと良い年に、と誰もが思うことだと思います。今日は「運を上げる」お話しです。^^

私は数年前から運を上げるために、ゆる〜く取り組んでいることがあります。それは、九星気学を使っの吉方旅行です。

「九星気学」とは、4000年以上の歴史を持つ中国の「陰陽五行説」をもとに、生年月日や方位を9つの「本命星」に分け、性格や相性、方位の吉凶を占うものです。

坂本家では、毎年立志財団のコンサルタントでもある、小野美音子先生に、私と坂本先生それぞれ吉の方位を年間で見いただき、2人で同じ方向に行ける時は一緒に旅行しています。それぞれの星が違うので、1人で吉方位に旅行することもあります。



昇る朝日 千葉県旭市

先日、坂本先生と一緒に、千葉県旭市の温泉旅館に吉方旅行に行ってきました。海からのぼる朝日が美しく、夜は波音を聴きつつ、満月を愛でました。温泉も素晴らしかったです。楽しく運を上げる吉方旅行、取り入れてみてはいかがでしょうか？オススメです！

## あなたのビジネスを実務面でもサポート！ 「立志融資サポート」と「立志カード決済サービス」 スタートしました

### 創業融資とカード決済のサポートを始めました！

今回、立志財団のビジネス支援サービスとして、創業融資とカード決済のサポートを行うことになりました。会員のみなさんのビジネスを実務面でもサポートできるようにしていきます。ぜひ、あなたのビジネスの成長のきっかけにできればと思います。



坂本 憲彦

### 元銀行員があなたの創業融資をしっかりとサポートします

今回、立志財団のビジネス支援サービスとして、銀行融資のサポートをすることになりました。創業融資や事業融資のサポートをさせていただきます。事業計画書の作成から銀行との交渉まで、融資ができるまでサポートします。今までも、元銀行員ということで、個別に融資のご相談などを受けて、アドバイスさせていただいていました。これを正式にサービス化して、みなさんにも利用してもらいやすいようにしていければと思っています。

これからお店を出店するので、開業資金を借りたいとか、新規事業の資金として融資を利用したいなど、銀行融資に関することは、なんでも気軽に相談ください。あなたの事業のサポートを財務面からもサポートできればと思います。創業融資のご相談はもちろんですが、既存の事業融資についてもご相談可能です。運転資金を借りたい、事業資金をさらに増やしたいなど、すでに事業をされている方の銀行融資についてもご相談ください。

銀行融資についてのアドバイスを元銀行員という観点からさせていただきます。今回、費用面についてもかなり安く提供させていただきます。会員の方に関しては、着手金無しで、成功報酬で融資金の1%の手数料になります。まずは気軽に無料相談をご利用ください。銀行融資の相談希望の方は、個別に坂本憲彦までご連絡をいただければと思います。よろしくお願いたします。

### 立志融資サポート

- あなたの融資の借入れをマンツーマンでサポートします
- 創業融資から事業融資、不動産融資まで対応します
- 事業計画書の作成から銀行との交渉まで、融資ができるまでサポートします

種別	着手金	成功報酬
立志財団会員	無料	融資金の1%
一般	5万円	融資金の3%

### 手数料3.6%のカード決済サービス始めました！

今回、立志財団のビジネス支援サービスとして「カード決済サービス」も正式に提供することになりました。今回、私の会社と10年以上お取引いただいている株式会社ユニヴァ・ペイキャストさんと正式に提携して、立志カード決済サービスとしてリリースすることになりました。カード決済サービスを、みなさんに割安な手数料でご利用いただくことができるようになりました。

こちら、立志財団の会員の方に関しては、カード決済手数料が【3.6%】という非常に安い手数料でご利用いただくことができます（VISA/MASTERは3.6%で、その他は4.0%）通常、一般的なカード会社と契約すると、5~6%以上の手数料になることが多いですが、今回は、私の会社と同条件でOKということで、この手数料でご利用いただくことが可能になりました。また、こちらはお客様の方で、24回払いまで選択可能です。

ですので、高単価の商品をお持ちの方は、分割払いを導入できるので、成約率をアップさせることが可能です。なお、分割払いをお客様が選択しても、こちらには一括で入金されます。ですので、分割払いの入金管理もしなくていいですし、資金繰りもよくなります。こちらのカード決済サービスは物販などの有形の商品はもちろん、コンサルやスクール業、継続課金サービスなど、無形商材でもカード決済が使えます。ただし、無形商材については、新年から、審査が厳しくなるとの情報をいただいています。

ですので、無形商材（スクール業、コンサル業など）の方については、【なるべく早くご相談】をお勧めします。ぜひ、この機会にカード決済を導入して、あなたのビジネスをより良い形にしていってください。もしご興味ある方は個別に坂本憲彦までご連絡ください。よろしくお願いたします。

### 立志カード決済サービス

- クレジットカード決済システムを格安の手数料でご利用いただけます。
- 物販、コンサルやスクール業、継続課金サービスなど、無形商材でもカード決済が使えます。
- 24回払いまで使えますので、高価格商品の購入率が上がります
- 入金は分割払いでも月末締め翌月15日に一括で御社の口座に入金されますので、資金繰りも楽になります

決済手数料	VISA/MASTER	JCB/AMEX/Diners
立志財団会員	3.6%	4.0%
一般	4.0%	4.0%

※ご利用には、初期費用3万円・月額利用料1000円・売上処理料1件あたり10円がかかります

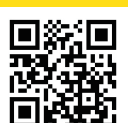


# 立志財団すみれ通信

志ある起業家を支援するマガジン

Vol.50  
2024年1月号

お引越しませんか？  
住所や電話番号が変更になったらご連絡下さい。  
登録住所をオフィスにしているが、  
会報はやはり自宅へ、という場合も  
教えてください。財団の問い合わせ  
フォームからご連絡ください。



## 【新たな年に、高野山でパワーアップしませんか？】 「真言宗の開祖 弘法大師空海から学ぶ 1200年以上続く事業の真髄とは」

こんにちは。坂本ひろこです。

立志財団では、年に2回、高野山で経営者合宿を行っています。高野山と言えば、真言宗の開祖「弘法大師・空海」ですね。歴史では習った気がするけど、空海さんってどんな人？何をした人？と思う方もいるかも知れません。

空海は、天台宗の開祖最澄と共に、日本の仏教が、今日称される奈良仏教から平安仏教へと、転換していく流れの先頭に位置し、中国より真言密教をもたらしました。空海は、単なる宗教家ではありません。治水や灌漑工事、人々の生活に根ざす活動をした事業家でもあるそうです。



見方を変えてみると、1200年続く会社を作った創業者として見ることもできます。

そこで、立志財団では年2回、高野山というパワースポットに出向いて、こんなことをしています。

- ☑ 空海の経営講座の講師が天才・空海の足跡を辿りながらディープな聖地・高野山をご案内します。
- ☑ 「1200年続くビジネスモデルとしての高野山」の戦略について、現地を巡りながら学べます。
- ☑ 密教マインドフルネスを体得し、経営者の人生の目的を見つけるヒントが得られます。
- ☑ このツアーでしか学べない密教経典と経営論の融合をつかむことができます。
- ☑ 空海のお考えや思想をそのまま学ぶことができます。
- ☑ 適切な指導により、正式な参拝方法でお参りすることが出来ます。
- ☑ 宿坊（お寺）に泊まり、朝のお勤めに参加できます。
- ☑ 空海のお思想のみならず哲学を全方位的に経営に活かすことが出来ます。

高野山 経営者合宿  
2024年5月25日(土)~27日(月)



## 日本の未来を担う若いリーダーを 育成・支援します



U25 会員制度のご紹介です。立志財団に半額で入会できる立志財団の学生制度が、新たに U25 会員制度にリニューアルされました。

U25 会員とは、立志財団に 25 歳以下で入会すると半額で利用できるサービスです。大人も子どもも真志命を実現できる社会を作るという立志財団の行動指針から、日本の未来を担う若いリーダーを育成・支援する目的で設立されました。若者が自らの志を立て、社会に影響を与えるリーダーへと成長するための制度です。

25 歳までに入会し会員で居続けることで、25 歳以降も U25 会員として引き続き半額で、立志財団の会員サービスを受け続けることが出来ます。この制度は若者の長期的な学びと成長を応援しています。若い時から立志教育に触れることで、自分の本当にやりたいことを見つけ、目先の問題に惑わされずに長期的な視野を持って



人生を歩むことができるようになります。また、その過程で周囲に影響を与え、周りを幸せにするリーダーへと成長することができます。

私自身も高校3年生で坂本立志塾に入り、答えのない状況で答えを出す経営学を学びました。これにより、自分の志を立て、周囲を巻き込み、多くの人からの応援されるようになりました。もし周りに若いリーダー候補や起業に興味を持つ若者がいれば、ぜひ立志財団の U25 会員制度を紹介してください。

日本の若者の可能性を広げ、志を実現できる社会に貢献する一助となれば幸いです。これからの日本を引っ張っていくリーダーと一緒にサポートしていきましょう！



長井 慎

立志財団の学生制度  
U25 会員ご入会はこちらから



## 断られないクロージングとは



石川 智忠

明けましておめでとうございます。営業コーチの石川です。

最近「AI」がどんどん進化していて、これからいろいろな仕事が無くなっていくのでは？と心配される声も聞きますが、営業という仕事は「AI」の進化によって無くなる、または少なくなると思いますか？私は、まだまだ営業という仕事には

「人」が不可欠だと思っています。そこで今回は、営業のプロセスの中でも「クロージング」に関してお話ししたいと思います。

あなたは「クロージング」って聞くと、どんなイメージを持たれますか？多分、上手いこと言ったり、強く押して売らなければならないって、ネガティブに考えている方も少なくないと思います。

でも、本当は「クロージング」って楽しいんです。どうして楽しいのかというと、クロージングは売ることでは無く、人を助けることなんです。もう少し具体的に言うと、クロージングとは相手が「どうしたいのか？」「どうなりたいたいのか？」を深く知って、それを叶えてあげることだからです。あくまでも私の見解ですが、そう考えると「良いこと」をしているって思いませんか？

そんな営業スタイルを身に付けたい方は、1月からスタートする「営業力ブートキャンプ第7期」にご参加ください。お待ちしております。



## あなたの周りに仕事にかける 想いや情熱、人生の目的である 真志命を伝えられる人はいますか？



長井 慎

今回は真志命を周りの人に伝えるというテーマでお伝えします。真志命を周りの人に伝える、特にあなたの大切な方に真志命を伝えることは重要です。

あなたが最終的に目指していること、どういった想いで活動しているのか？なぜ仕事をしているのかを、家族、上司、仕事仲間伝えることで、あなたの本当に行きたい方向へ行ける応援してもらえるようになります。実際は、

そういった込み入った話をする機会がなかったり、話をしても中々受け入れてもらえないかもしれません。ですが、少しずつでも良いので周りの人に伝えていくことで、確実に現実が変わります。

現在、真志命発見講師の真岡そらさんと私で『発信力ブートキャンプ』というコンテンツを企画しております。あなたの想いを周りに発信する、真志命を周りに伝える方法をお伝えします。発信は Facebook 上でおこない、ブートキャンプの参加者全員でコメントやいいねを送り合うので、発信後の不安も感じづらと思います。

あなたがもし発信でお困りならぜひ、真岡そらさんか、長井までご相談ください。あなたの想いを発信で広げて、私達と一緒に応援される起業家になりませんか？

## 岩崎 聡史 の 推薦図書 の 紹介

### 『私たちの志を世に伝えていくための本質的で効果的なアプローチとは？』



岩崎 聡史

こんにちは。中小企業診断士の岩崎聡史です。

今回の志の事業に役立つ書籍紹介は梅田悟司さんの著書である「言葉にできるは武器になる」です。

この本は自分の伝えたいことが理解され、納得され、共感・共鳴を生み出すために何をすべきなのかについて書かれたものです。まず言葉には直接的に他者に伝えるための「外に向かう言葉」と自分と対話する「内なる言葉」の2つがあり、それぞれの役割が違うと言います。

外に向かう言葉は伝える言葉であり、内なる言葉とは自分の考えや意見を育てる言葉であると。

そして多くの人が伝わらない状況を改善するために外に向かう言葉ばかりを身につけようと躍起になっています。まず自分の内なる言葉に目を向け、自分の感情や湧き上がってくる考えなどに気がつき、それをしっかりとした言語化を行うことで自分自身の

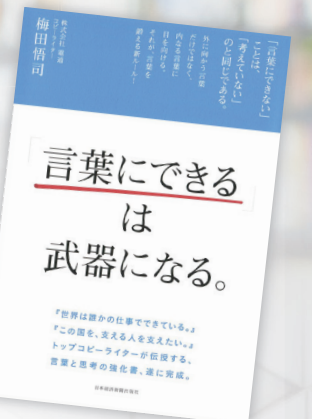
意見をしっかりとしたもの育てていきます。

これこそが多くの人が見落としているプロセスであり、伝わらない一番の要素です。

内なる言葉で意見を育てる具体的な方法としてT字型思考法をおすすめしています。これは内なる言葉を中心に、「本当に？」という問いで考えを深め、「それで？」という問いで考えを進めていく、というやり方です。まず自分自身の身体と心と対話し、湧き上がってくる内なる言葉に気が付きましょう。そしてT字型思考法で考えの幅と深みを持ちながら意見を育てて行きましょう。

一見、遠回りに思える方法ですが、私たちの志を世に伝えていくための本質的で効果的なアプローチです。

ぜひ志の実現のためにまずはご自身の内なる言葉と向き合ってみてください。



言葉にできるは  
武器になる  
著者/梅田悟司

